



លានហេតុផល
1,000,000

ដើម្បីអបអរសាទរ

20 | 4 របាយការណ៍ប្រចាំឆ្នាំ

VisionFund
CAMBODIA

មាតិកា

4. មួយលានអរគុណពីវីសិនហ្វាន់ ក្នុងការជួយធ្វើឲ្យជីវិតកុមារមានភាពប្រសើរឡើង

អំពីវីសិនហ្វាន់

7. ទស្សនៈវិស័យ បេសកកម្ម និងតម្លៃស្នូល
8. ព្រឹត្តិការណ៍សំខាន់ៗប្រចាំឆ្នាំ
10. ប្រវត្តិសង្ខេប វីសិនហ្វាន់
12. សារពីលោក ស្តេច ប្រធាន
14. សារពីលោក ជេសិន អ៊ីផែនស៍
16. សារពីលោក ឈី ឈិនហូ អគ្គនាយកប្រតិបត្តិ វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា
20. ក្រុមប្រឹក្សាភិបាល
24. អំពីគណៈគ្រប់គ្រង
27. តួលេខសំខាន់ៗ
28. ស្ថាប័នដែលមានភាពលេចធ្លោក្នុងឆាកអន្តរជាតិ
30. រចនាសម្ព័ន្ធ វីសិនហ្វាន់
32. សាច់រឿងអតិថិជន
34. អំពីផលិតផល
39. ដៃគូសហការ

សមិទ្ធផលសង្គម

44. សមិទ្ធផលសង្គម
64. ព័ត៌មានរបស់វីសិនហ្វាន់ ប្រចាំឆ្នាំ
68. វីសិនហ្វាន់ ផ្តល់ជូនកម្មវិធីអាហារូបករណ៍ ដល់កូនៗរបស់អតិថិជន
70. ទិន្នន័យស្តីពីបរិស្ថាន និងទិន្នន័យបុគ្គលិក
71. តំបន់ប្រតិបត្តិការ

ហិរញ្ញវត្ថុ

74. និន្នាការកំណើន
77. របាយការណ៍របស់សវនករឯករាជ្យ
78. តារាងតុល្យការ
79. របាយការណ៍លទ្ធផល
80. របាយការណ៍ស្តីពីបម្រែបម្រួលមូលធន
81. របាយការណ៍លំហូរទឹកប្រាក់
82. បណ្តាញវីសិនហ្វាន់ អន្តរជាតិ

មួយលានអរគុណ ពី វីសិនហ្វាន់ ក្នុងការជួយធ្វើឲ្យជីវិតកុមារមាន ភាពប្រសើរឡើង

ឆ្នាំ២០១៤ បានបង្ហាញពីជោគជ័យដ៏អស្ចារ្យរបស់ វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ក្នុងការបម្រើដល់អតិថិជននៅតាមសហគមន៍លានដល់ចំនួនជាង ២២៨,០០០ នាក់ ដែលជាផ្នែកមួយនៃការសម្រេចជោគជ័យក្នុងការបម្រើដល់អតិថិជននៅតាមសហគមន៍ចំនួនរហូតដល់ ១លាននាក់ របស់ស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ ទូទាំងសកលដែលស្ថិតក្រោមការគ្រប់គ្រងរបស់ អង្គការទស្សនៈពិភពលោក។

ជាលទ្ធផល កុមារចំនួនជាង ៣,៥លាននាក់ អាចមានជីវិតប្រសើរឡើង និង មានលទ្ធភាពទទួលបានសម្ភារៈសិក្សា អាហារមានជីវជាតិ កន្លែងស្នាក់នៅ និងសម្លៀកបំពាក់សមរម្យ។

ចំនួនអតិថិជនរបស់ វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានកើនឡើង១០ដងក្នុងរយៈពេលជាង១០ឆ្នាំកន្លងមកនេះ។ គិតត្រឹមដំណាច់ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ២០១៤ សមិទ្ធផលដ៏គួរឲ្យកត់សម្គាល់គឺ ផលប៉ុន្តែស្ថានភាពទានសម្រាប់បានកើនឡើងរហូតដល់ជាង ៩០លានដុល្លារអាមេរិក និងផ្តល់ផលប៉ះពាល់ដល់កុមារកម្ពុជាចំនួនជាង ៧សែន៥ម៉ឺននាក់ឲ្យមានជីវិតប្រសើរឡើង។

យើងសូមសរសើរដល់ព្រះជាម្ចាស់ សម្រាប់ការជោគជ័យដ៏ល្អប្រសើរនេះ និង សូមអរគុណដល់ អតិថិជននៅតាមសហគមន៍ទាំងអស់សម្រាប់ការប្រើប្រាស់កម្លាំងចិត្តដោយភាពវៃយន្តាតដែលអាចពង្រីកអាជីវកម្មរបស់ពួកគេ និងមានលទ្ធភាពឲ្យកូនៗទទួលបានជីវិតដែលប្រសើរឡើង មានឱកាសសិក្សានិងអនាគតល្អ។ យើងប្តេជ្ញាថិត្ត ក្នុងការជម្រុញដល់សហគមន៍ឲ្យកាន់តែមានភាពរីកចម្រើនជាវិជ្ជមានបន្តទៅទៀត ដែលនឹងអាចនាំឲ្យក្មេងជំនាន់ក្រោយមានអនាគតកាន់តែប្រសើរ តាមរយៈបេសកកម្មសង្គមរបស់យើង។



7 សែននាក់

ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់កុមារ

តាមរយៈការរីកចម្រើនរបស់ឪពុកម្តាយ កុមាររាប់សែននាក់ទទួលបានជីវិតដែលប្រសើរឡើង មានអាហារគ្រប់គ្រាន់ និងមានឱកាសសិក្សាសមរម្យ។



2
សែននាក់

ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមាន ដល់អតិថិជន

ដោយមានការប្តេជ្ញាខ្ពស់ពីបុគ្គលិកយើង
បានធ្វើឲ្យជីវិតរាប់សែនគ្រួសារមានការ
ផ្លាស់ប្តូរ មានអនាគតដ៏ប្រសើរមួយ
សម្រាប់កូនៗរបស់ពួកគេ។



90
លានដុល្លារ

ផលប៉ះពាល់ឥណទានសរុប

កម្ចីខ្នាតតូចរបស់វីសិនហ្វាន់ ផ្តល់ឲ្យ
កសិករ សហគ្រិនធំតូច និងមធ្យម
និងអតិថិជនសក្តានុពលនានា នៅតាម
សហគមន៍ដែលត្រូវការដើមទុនប្រកប
ជួបវិបត្តិហិរញ្ញវត្ថុនៅក្នុងគ្រួសារ។



94%
ជាស្រ្តី

អតិថិជនភាគច្រើនជាស្រ្តី

វីសិនហ្វាន់ ផ្តល់អំណាចដល់ស្រ្តីតាម
រយៈព្រាក់កម្ចីខ្នាតតូចក្នុងការបង្កើត
អាជីវកម្ម និងពង្រីករបរកសិកម្ម
ឬអាជីវកម្មរបស់ពួកគេ។

អំពី វិសិនហ្វាន់

យើងជឿជាក់ថាកុមារនឹងមានអនាគតក្លីស្វាង ដែលពួកគេទទួលបានសេចក្តីស្រឡាញ់ពីព្រះ ដើម្បីកសាងជីវិតដ៏ពេញបរិបូណ៌មួយ និងប្រកបដោយសេចក្តីសង្ឃឹម។

យើងផ្តល់អំណាចដល់ស្ត្រី និងគ្រួសាររបស់គេ តាមរយៈប្រាក់កម្ចីខ្នាតតូច និងសេវាហិរញ្ញវត្ថុផ្សេងៗទៀត។ យើងជួយបង្កើតឲ្យមានបម្លាស់ប្រែចំពោះ អតិថិជនទាំងបុរស និងស្ត្រី តាមរយៈការផ្តល់វគ្គបណ្តុះបណ្តាល និងវិធីសាស្ត្រ ក្នុងការប្រកបអាជីវកម្មប្រកបដោយជោគជ័យដែលអាចជួយផ្តល់ប្រាក់ចំណូលទៀងទាត់ដល់ពួកគាត់។

យើងផ្តល់សក្តានុពលឲ្យសហគមន៍រីកលូតលាស់។ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា គឺជាផ្នែកមួយនៃបណ្តាញប្រតិបត្តិការរបស់ វិសិនហ្វាន់អន្តរជាតិស្ថិតក្រោមការគ្រប់គ្រងរបស់ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ដែលជាអង្គការគ្រិស្តបរិស័ទ អភិវឌ្ឍន៍ និងតស៊ូមតិអន្តរជាតិ។ យើងសហការគ្នាផ្តល់នូវមូលដ្ឋានគ្រឹះដល់សេដ្ឋកិច្ចក្នុងស្រុកដើម្បីឲ្យសហគមន៍រីកចម្រើនប្រកបដោយស្ថេរភាពនិង សុវត្ថិភាព។



ទស្សនៈវិស័យរបស់យើង

ទស្សនៈវិស័យរបស់យើងគឺ ចង់ឃើញកុមារ គ្រប់រូបមានជីវិតពេញបរិបូណ៌ និងសូមឲ្យ សេចក្តីអធិស្ឋានរបស់យើងសូមឲ្យទឹកចិត្តមនុស្ស គ្រប់រូបមានឆន្ទៈដើម្បីសម្រេចបំណងនេះ

បេសកកម្ម

យើងជឿជាក់ថាកុមារនឹងមានអនាគតក្លីក្លាង តាមរយៈការផ្តល់អំណាចដល់គ្រួសាររបស់គេ ក្នុងការបង្កើតប្រាក់ចំណូល និងមានការងារធ្វើ និងពង្រីកសក្តានុពលសេដ្ឋកិច្ចដើម្បីឲ្យសហគមន៍ រីកលូតលាស់

វិសិនហ្វាន់-ទទួលបានអំណាចហិរញ្ញវត្ថុពី អង្គការទស្សនៈពិភពលោក

តម្លៃស្នូលរបស់យើង

យើងជាគ្រីស្ទបរិស័ទ
យើងប្តេជ្ញាចិត្តជួយដល់ជនក្រីក្រ
យើងឲ្យតម្លៃមនុស្ស
យើងជាអ្នកបម្រើដែលមានទំនួលខុសត្រូវខ្ពស់
យើងជាដៃគូ
យើងជាអ្នកឆ្លើយតប

ព្រឹត្តិការណ៍សំខាន់ៗប្រចាំឆ្នាំ

2000

ត្រូវបានដាក់ឈ្មោះថាកម្មវិធីអភិវឌ្ឍន៍មីក្រូសហគ្រាសជាកម្មវិធីឥណទានមួយរបស់អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ។

2003

កម្មវិធីអភិវឌ្ឍន៍មីក្រូសហគ្រាសបានក្លាយជាក្រុមហ៊ុនមួយបានចុះបញ្ជីដោយមានឈ្មោះថា វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ដោយធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា។

2005

- ចំនួនអតិថិជន 25.000នាក់
- ផលប៉ុន្តែឥណទានជាង 3 លានដុល្លារអាមេរិក
- ប្រតិបត្តិការក្នុងខេត្តក្រុងចំនួន 7

2007

- ចំនួនអតិថិជន 53.000 នាក់
- ផលប៉ុន្តែឥណទានជាង 10លានដុល្លារអាមេរិក
- អតិថិជនជាស្រ្តីមានចំនួន 84%
- ប្រតិបត្តិការក្នុងខេត្តក្រុងចំនួន 8

1990s

ត្រូវបានបង្កើតឡើងជាសកម្មភាពមួយរបស់កម្មវិធីអភិវឌ្ឍន៍តំបន់របស់អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ។

2004

- ទទួលបានអាជ្ញាប័ណ្ណពីធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា (ខែមីនា) ដោយមានឈ្មោះថា វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ។
- អតិថិជន វីសិនហ្វាន់ 6នាក់ ត្រូវបានគេទទួលស្គាល់ដោយ UNDP សម្រាប់ការប្រើប្រាស់កម្មវិធីដោយជោគជ័យ និងបានក្លាយជាសហគ្រិនគំរូ។

2006

- ចំនួនអតិថិជន 35.000 នាក់
- ផលប៉ុន្តែឥណទានជាង 6 លានដុល្លារអាមេរិក
- ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានលើកុមារចំនួនជាង 243.400នាក់
- ទទួលបានការងារចំណាត់ថ្នាក់ លេខ 1 ផ្នែកតម្លាភាពហិរញ្ញវត្ថុពីក្រុមប្រឹក្សាពិគ្រោះយោបល់ ជួយដល់ជនក្រីក្រ (CGAP របស់ធនាគារពិភពលោក)
- បានទទួល Alpha Minus (oe-) លើការវាយតម្លៃផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ ពីក្រុមហ៊ុនវាយតម្លៃគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ អន្តរជាតិ

2009

- ចំនួនអតិថិជន 100,000 នាក់
- ផលប៉ុន្តែស្ថិតិណាមានជាង 21 លាន ដុល្លារអាមេរិក
- អតិថិជនជាស្រ្តីមានចំនួន 84%
- ប្រតិបត្តិការក្នុងខេត្តក្រុងចំនួន 13
- ទទួលបានរង្វាន់ "កិត្យប្រាក់" ផ្នែកការ រៀបចំរបាយការណ៍សមិទ្ធផលសង្គមពី ក្រុមប្រឹក្សាដើម្បីជួយជនភៀសពីក្រុម (CGAP) រួមសហការជាមួយមូលនិធិដើមរបស់ និងស៊ូសានដែល(Susan Dell) និង មូលនិធិហ្វ័រដ (Ford) ។
- ទទួលបាន 4- លើពិន្ទុខ្ពស់បំផុត 5+ ពី ការវាយតម្លៃលើសមិទ្ធផលសង្គមដែល ធ្វើពី ស្ថាប័នវាយតម្លៃ Microfinance ឡើង ដោយ Planet Rating

2011

- ចំនួនអតិថិជន 130,000 នាក់
- ផលប៉ុន្តែស្ថិតិណាមានជាង 37 លាន ដុល្លារអាមេរិក
- ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានលើកុមារ ចំនួនជាង 500,000នាក់
- អតិថិជនជាស្រ្តីមានចំនួន 90%
- ប្រតិបត្តិការក្នុងខេត្តក្រុងចំនួន 19
- ទទួលបាន 4- លើសមិទ្ធផលសង្គមពី Planet Rating
- ទទួលបានរង្វាន់ផ្លាមីនពី MIX លើ តម្លាភាព និងរបស់កកកម្មសង្គម
- ទទួលបានអាជ្ញាប័ណ្ណ ប្រមូលប្រាក់ សន្សំពីធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា

2013

- ចំនួនអតិថិជន 192,000 នាក់
- ផលប៉ុន្តែស្ថិតិណាមានជាង 62 លាន ដុល្លារអាមេរិក
- ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានលើកុមារ ចំនួនជាង 600,000 នាក់
- អតិថិជនជាស្រ្តីមានចំនួន 93%
- ប្រតិបត្តិការក្នុងខេត្តក្រុងចំនួន 23
- ទទួលបានរង្វាន់ 2 ពី Oiko Credit លើ សមិទ្ធផលសង្គម និងរង្វាន់សម្រាប់ការ ពង្រីកតំបន់ប្រតិបត្តិការ និងការផ្តល់សេវាទៅដល់អតិថិជនដែល មានជីវភាពខ្វះខាត
- បានទទួលរង្វាន់លើតម្លាភាពនៃកម្ពុជា MF Transparency
- បានទទួលរង្វាន់ S.T.A.R សម្រាប់ តម្លាភាពសង្គម និងភាពមានទទួល ខុសត្រូវពី MIX

2010

- ចំនួនអតិថិជន 110,000 នាក់
- ផលប៉ុន្តែស្ថិតិណាមានជាង 30 លាន ដុល្លារអាមេរិក
- ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានលើកុមារ ចំនួនជាង 440,000នាក់
- អតិថិជនជាស្រ្តីមានចំនួន 88%
- ប្រតិបត្តិការក្នុងខេត្តក្រុងចំនួន 17
- ទទួលបាន រង្វាន់ Gold ពី MIX លើរបាយការណ៍សមិទ្ធផលសង្គម។

2012

- ចំនួនអតិថិជន 159,000 នាក់
- ផលប៉ុន្តែស្ថិតិណាមានជាង 48 លាន ដុល្លារអាមេរិក
- ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានលើកុមារ ចំនួនជាង 556,000
- អតិថិជនជាស្រ្តីមានចំនួន 93%
- ប្រតិបត្តិការក្នុងខេត្តក្រុងចំនួន 20
- ទទួលបាន BBB+ ពីស្ថាប័នវាយ តម្លៃ Microfinance លើប្រតិបត្តិការ ហិរញ្ញវត្ថុ
- ទទួលបានរង្វាន់កំពូល Five Diamond ពីស្ថាប័នវាយតម្លៃ MIX

2014

- ចំនួនអតិថិជន 228,000 នាក់
- ផលប៉ុន្តែស្ថិតិណាមានជាង 90 លាន ដុល្លារអាមេរិក
- ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានលើកុមារ ចំនួនជាង 753,000
- អតិថិជនជាស្រ្តីមានចំនួន 94%
- ប្រតិបត្តិការក្នុងខេត្តក្រុងចំនួន 25
- ទទួលបាន BBB+ ពីស្ថាប័នវាយ តម្លៃ Microfinance លើប្រតិបត្តិការ ហិរញ្ញវត្ថុ
- ទទួលបានរង្វាន់កំពូល Five Diamond ពីស្ថាប័នវាយតម្លៃ MIX (ខែកញ្ញា 2014)

2008

- ចំនួនអតិថិជន 80,000 នាក់
- ផលប៉ុន្តែស្ថិតិណាមានជាង 20 លាន ដុល្លារអាមេរិក
- អតិថិជនជាស្រ្តីមានចំនួន 84%
- ប្រតិបត្តិការក្នុងខេត្តក្រុងចំនួន 12

ប្រវត្តិសង្ខេបអំពី វិសិនហ្វាន

វិសិនហ្វាន ខេមបូឌា ជាគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុដែលមានអាជ្ញាប័ណ្ណ និងជាគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុតែមួយគត់នៅកម្ពុជា ដែលមានបណ្តាញអន្តរជាតិក្នុង 35 ប្រទេសជុំវិញពិភពលោកជាមួយនិងបេសកកម្មក្នុងការធ្វើឲ្យជីវិតកុមារមានភាពប្រសើរឡើង តាមរយៈការផ្តល់កម្មវិធីឧត្តរ និងសេវាហិរញ្ញវត្ថុផ្សេងៗដល់គ្រួសាររបស់ពួកគេ ។ វិសិនហ្វាន គឺជាគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុឈានមុខគេនៅកម្ពុជា។

កិច្ចការរបស់យើង គឺផ្តល់អំណាចដល់អតិថិជនឲ្យទទួលបានជោគជ័យក្នុងអាជីវកម្ម ដែលនឹងផ្តល់លទ្ធភាពដល់កូនៗរបស់គេធំជាត ប្រកបដោយសុខភាពល្អ និងមានការសិក្សាអប់រំប្រសើរជាងមុន។ ក្នុងភាពជាដៃគូជាមួយ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) យើងប្តេជ្ញាធ្វើឲ្យមានការផ្លាស់ប្តូរយូរអង្វែងដែលនឹងផ្តល់សក្តានុពលរុងរឿងឲ្យមនុស្សជំនាន់ក្រោយៗទៀត ។

វិសិនហ្វាន បានកើតចេញពីកម្មវិធីឥណទានឧត្តររបស់អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) នាឆ្នាំ 1993 ហើយបានផ្តាច់ខ្លួនជាស្ថាប័នឯករាជ្យនៅឆ្នាំ 2003 ដែលជាសមាជិកសម្ព័ន្ធរបស់វិសិនហ្វានអន្តរជាតិ ដែលមានបណ្តាញគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុកំពុងប្រតិបត្តិការក្នុង 35 ប្រទេសផ្សេងទៀតនៅទូទាំងពិភពលោក។

វិសិនហ្វាន បានចុះបញ្ជីជាមួយក្រសួងពាណិជ្ជកម្មក្នុងនាមជាស្ថាប័នផ្តល់សេវាហិរញ្ញវត្ថុនៅឆ្នាំ 2003 ហើយទទួលអាជ្ញាប័ណ្ណពីធនាគារជាតិនៃកម្ពុជានៅឆ្នាំ 2004 និង នៅឆ្នាំ 2007 ទទួលបានអាជ្ញាប័ណ្ណមួយទៀត ដែលផ្តល់សិទ្ធិឲ្យវិសិនហ្វាន ធ្វើប្រតិបត្តិការស្របច្បាប់ដោយគ្មានកាលកំណត់ ។

ដោយទទួលស្គាល់ថា សេវាហិរញ្ញវត្ថុមិនមែនជាឧបករណ៍តែមួយគត់ក្នុងការអភិវឌ្ឍសេដ្ឋកិច្ច និងកាត់បន្ថយភាពក្រីក្រ វិសិនហ្វាន បានបង្កើតទំនាក់ទំនង និងកិច្ចសហប្រតិបត្តិការជាដៃគូជាមួយ និងអង្គភាពដែលផ្តោតលើសមិទ្ធផលសង្គមជាច្រើន។ សកម្មភាពនេះបានធ្វើឲ្យមានផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមាន កាន់តែច្រើនឡើងដល់សង្គមព្រមទាំងជម្រុញឲ្យគោលដៅយុទ្ធសាស្ត្រ និងលទ្ធភាពប្រកួតប្រជែងរបស់ វិសិនហ្វាន កាន់តែមានភាពប្រសើរឡើងព្រមទាំងបង្កើតឲ្យមានភាពខុសប្លែកពីគេ ។

ចាប់តាំងពីពេលចាប់ផ្តើមរបស់ខ្លួន វិសិនហ្វាន ខេមបូឌា មានសេចក្តីសាមនស្សជាខ្លាំងដែលត្រូវបានទទួលស្គាល់ និង ទទួលបាននូវការរង្វាន់ជាច្រើនពីបណ្តាស្ថាប័ននានា មានដូចជាវិសិនហ្វានអន្តរជាតិ ស្ថាប័នបម្លាស់ប្តូរព័ត៌មានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ ក្រុមអ្នកប្រឹក្សាជួយជនក្រីក្រ (CGAP) United National Development Program (UNDP) និងពីស្ថាប័នជាច្រើនទៀត ដោយផ្តោតទៅលើសេវាហិរញ្ញវត្ថុ ការងារក្នុងសង្គម និង តម្លាភាពក្នុងការងារ។ នៅខែកុម្ភៈឆ្នាំ 2011 វិសិនហ្វាន ខេមបូឌា បានទទួលអាជ្ញាប័ណ្ណប្រមូលប្រាក់សន្សំ Microfinance Deposit Taking ពីធនាគារជាតិនៃកម្ពុជាហើយបានចាប់ផ្តើមផ្តល់សេវាប្រាក់សន្សំ ដល់អតិថិជនគោលដៅ។

វិសិនហ្វាន មានផលប៉ុន្តែឥណទានជាង 91 លានដុល្លារអាមេរិក និងអតិថិជន ចំនួនជាង 228,948 គ្រួសារដែលភាគច្រើនរស់នៅជនបទ និងតំបន់ដាច់ស្រយាលនៅបណ្តាខេត្តក្រុងចំនួន 25 ទៀត និងអត្រាបង់សងត្រឡប់ពី 99.85% គិតត្រឹមថ្ងៃទី 31 ខែធ្នូ ឆ្នាំ2014។ ទន្ទឹមនឹងនេះដែរ យើងបានសម្រេចជោគជ័យលើការប្រមូលប្រាក់បញ្ញើសន្សំរបស់អតិថិជនជិត 15 លានដុល្លារអាមេរិក ពីអតិថិជនសរុបជាង3ម៉ឺននាក់សម្រាប់ឆ្នាំនេះ ។



“
ខ្ញុំរីករាយណាស់ ដែលបានទទួល
ប្រាក់កម្ចីសម្រាប់តម្រូវការផ្នែក
ហិរញ្ញវត្ថុរបស់ខ្ញុំ តាំងពីវគ្គដំបូង
រហូតដល់វគ្គទីប្រាំពីរ ពី វិសិនហ្វាន់ ”





ស្តេច ប្រធាន
ប្រធាន និងអគ្គនាយកប្រតិបត្តិ
វិស័សហ្វាន់អន្តរជាតិ

សារពីលោក ស្តី ប្រធាន

ប្រធាន និងអគ្គនាយកប្រតិបត្តិ វិសិនហ្វាន់ អន្តរជាតិ

វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា គឺជាគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុដ៏វីរិយមួយក្នុងចំណោមគ្រឹះស្ថានដទៃទៀតនៅក្នុងបណ្តាញរបស់យើង។ តាមរយៈការផ្ដួចផ្ដើម និងសមិទ្ធផលដ៏ជោគជ័យរបស់ខ្លួន វិសិនហ្វាន់ បានក្លាយជាគំរូដ៏ល្អមួយសម្រាប់គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ ដទៃទៀតទៅលើផ្នែកការងារសង្គម ភាពច្នៃប្រឌិតនៃផលិតផល និងនិរន្តរភាពផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ។

ឆ្នាំ 2014 គឺជាឆ្នាំដ៏ជោគជ័យមួយទៀតរបស់ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ក្នុងការពង្រីកប្រតិបត្តិការនៅគ្រប់ខេត្តក្រុងទាំង25 ដើម្បីផ្តល់សេវាហិរញ្ញវត្ថុដល់ប្រជាជនកម្ពុជា ក្រីក្រដែលរស់នៅតាមតំបន់ជាច្រើនស្រយាល។ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានបញ្ចប់ឆ្នាំសារពើពន្ធជាមួយនឹងផលប៉ុន្តែ ឥណទានចំនួនជាង 90លានដុល្លារអាមេរិកស្មើ និងកំណើន 30% ពីឆ្នាំមុន។ កំណើននេះបានធ្វើឲ្យចំនួនអតិថិជនកើនដល់ 228,000 នាក់ដែលក្នុងនោះ ចំនួន 94% ជាស្ត្រី។ វិសិនហ្វាន់បានជះឥទ្ធិពលជាវិជ្ជមានដល់ជីវិតកុមារចំនួនជាង 750,000នាក់ដែលកំពុងរស់នៅសហគមន៍ក្រីក្រនៅប្រទេសកម្ពុជា ។

ក្នុងឆ្នាំនេះ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានផ្ដោតសំខាន់លើការអប់រំរបស់កុមារ និងយុវជនដោយធ្វើការជាដៃគូជាមួយអង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ដើម្បីផ្ដួចផ្ដើមគណនីកូនល្អ ក៏ដូចជាយុទ្ធនាការសង្គមផ្សេងៗដើម្បីជួយគាំទ្រការអប់រំក្នុងប្រទេសកម្ពុជា។ គណនីនេះបង្កើតឡើង ក្នុងគោលបំណងលើកទឹកចិត្តដល់ឪពុកម្តាយក្នុងការសន្សំប្រាក់សម្រាប់ការសិក្សារបស់កូនៗ ដើម្បីអនាគតដ៏រុងរឿងរបស់ពួកគេ។ ជាមួយនឹងការខិតខំប្រឹងប្រែងរបស់បុគ្គលិក និងភាពខ្លាំងរបស់ក្រុមការងារ ថ្មីៗនេះ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌាបានទទួលការវាយតម្លៃក្នុងកម្រិត A- ដែលជាកម្រិតកំពូលមួយ ពីស្ថាប័នវាយតម្លៃ Planet Rating ដែលបង្ហាញពីភាពរឹងមាំនៃប្រតិបត្តិការរបស់ស្ថាប័នតាមរយៈប្រតិបត្តិការនិងការគ្រប់គ្រងដែលមានស្តង់ដារខ្ពស់ ។

វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា គឺជាផ្នែកមួយនៃបណ្តាញវិសិនហ្វាន់ សកល ។ យើងបានចាប់កំណើតនៅឆ្នាំ

2003 ពីអង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ហើយឥឡូវនេះយើងកំពុងធ្វើប្រតិបត្តិការនៅតាមបណ្តាញគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុចំនួន 35 ប្រទេស ហើយកាលពីឆ្នាំមុនយើងបានផ្តល់កម្មវិធីដល់អតិថិជនជាងមួយលាននាក់ ដែលមានផលប៉ុន្តែ ឥណទានសរុបចំនួន 606 លានដុល្លារអាមេរិក។ យើងជឿជាក់ថាកុមារ នឹងអាចមានអនាគតកាន់តែក្លីស្វាងដោយពូជគេទទួលបានសេចក្តីស្រឡាញ់ពីព្រះ ដើម្បីកសាងជីវិតដែលពេញបរិបូណ៌ និងប្រកបដោយសេចក្តីសង្ឃឹម។ យើងផ្តល់អំណាចដល់គ្រួសារ ដើម្បីបង្កើតចំណូលនិងការងារ និងផ្តល់សក្តានុពលសេដ្ឋកិច្ចដើម្បីឲ្យសហគមន៍រីកលូតលាស់ ។

យើងចូលរួមអបអរសាទរដល់ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ចំពោះភាពជោគជ័យដ៏ឆ្លើយ និងការចូលរួមចំណែកឆ្ពោះទៅរកការទទួលបានជោគជ័យជាសកលរបស់យើង។ យើងសូមថ្លែងអំណរគុណដល់ដៃគូសហការ និងអ្នកដែលពាក់ព័ន្ធទាំងក្នុងស្រុក និងក្រៅស្រុកទាំងអស់ ចំពោះការគាំទ្រដល់យើង ក្នុងការនាំមកនូវភាពរីកចម្រើនប្រកបដោយនិរន្តរភាពមកដល់សហគមន៍របស់យើង។



ស្តី ប្រធាន

ប្រធាន និងអគ្គនាយកប្រតិបត្តិ
វិសិនហ្វាន់ អន្តរជាតិ



ជេសិន អ៊ីនីនស៍

ប្រធានក្រុមប្រឹក្សាភិបាលរបស់គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ
វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា និងជានាយកប្រចាំប្រទេស
របស់អង្គការ ទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា)

សារពីលោក ជេសិន អ៊ីវេនស៍

ក្រុមប្រឹក្សាភិបាលនៃ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា និង ជានាយកប្រចាំប្រទេសនៃ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា)

ជាមួយនឹងការរីកចម្រើនក្នុងឆ្នាំកន្លងទៅនេះ មានន័យថា យើងបានបង្កើនឱកាសទៅដល់គ្រួសារជាច្រើន និងផ្តល់អនាគតដ៏ស្តង់ដារដល់កុមារកម្ពុជា។

អ្វីដែលខ្ញុំពេញចិត្តជាមួយនឹងវិសិនហ្វាន់ គឺវិសិនហ្វាន់ជាគូដ៏ល្អជាងគេបំផុតក្នុងនាមជា ស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុមួយ ដែលជួយដល់ជនក្រីក្រ និងផ្ដោតលើការធ្វើឲ្យមានផលប៉ះពាល់ជាក់ស្តែងជាវិជ្ជមាន សម្រាប់ជីវិតដែលងាយជួបប្រទះហានិភ័យក្នុងការជំនះជាមួយនឹងភាពក្រីក្រ ។

សម្រាប់ឆ្នាំ2014 វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា មានអតិថិជនចំនួន28% និងផលប៉ុន្តែមចំនួន32% នៃចំនួនអតិថិជននិងផលប៉ុន្តែមសរុបក្នុងបណ្តាញ វិសិនហ្វាន់អន្តរជាតិដែលមាន35 នៅជុំវិញពិភពលោក។ ក្នុងរយៈពេល 11 ឆ្នាំចុងក្រោយ ផលប៉ុន្តែមទានបានកើនឡើងពី 1 លាន 5 សែនដុល្លារអាមេរិក ដល់ 91លានដុល្លារអាមេរិក បច្ចុប្បន្នមានចំនួនអតិថិជនជិត2សែន 3 ម៉ឺនគ្រួសារ ហើយគ្រឹះស្ថាននឹងបន្តបម្រើដល់អតិថិជនប្រមាណ 5 ម៉ឺនគ្រួសារថែមទៀតនៅឆ្នាំនេះ ។

សម្រាប់ខ្ញុំ តួលេខមួយនេះគឺពិតជាចំនួនមួយដែលល្អបំផុត ក៏ប៉ុន្តែអ្វីដែលគួរឲ្យរំភើប និងរីករាយបំផុតនោះគឺនៅពេលដែលយើងឃើញថាកម្មវិធីនេះបានទៅដល់ជីវិតរបស់កុមារច្រើនជាង 7 សែន 5 ម៉ឺន នាក់នៅស្ទើរទូទាំងប្រទេស ឲ្យទទួលបាននូវជីវិតដ៏ស្តង់ដារមួយ ។ លើសពីនេះទៅទៀត ជាមួយនឹងយុទ្ធសាស្ត្រ បន្ទាប់គឺយើងនឹងបន្តជួយដល់កុមាររហូតដល់ចំនួនមួយលាននាក់ នៅចុងឆ្នាំ 2016 ដើម្បីអនាគតដ៏ស្តង់ដាររបស់ពួកគេ ។

ភាពជាដៃគូដ៏ងាយស្រួលនៃវិសិនហ្វាន់ ជាមួយនឹង អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ក្នុងរយៈពេលជាច្រើនឆ្នាំមកនេះ គឺជាលទ្ធផលពីការផ្សារភ្ជាប់ទំនាក់ទំនងដ៏ងាយ រវាងក្រុមប្រឹក្សាភិបាល និង អ្នកដឹកនាំទាំងអស់ដែលតែងតែសំឡឹងឃើញលទ្ធផលវិជ្ជមានល្អ និង ភាពប្រសើរឡើងក្នុងការរស់នៅរបស់កុមារកម្ពុជាដែល

កើតចេញពីការសហការយ៉ាងជិតស្និទ្ធរបស់ស្ថាប័នទាំងពីរនេះ ។

បើទោះបីមានឧបសគ្គមួយចំនួនក៏យើងនៅតែបន្តដំណើរការប្រពន្ធ ធនាគារចល័តក្នុងពេលឆាប់ៗនេះដើម្បីជួយបង្កើននូវប្រសិទ្ធភាព និងសមិទ្ធផលរបស់យើង ហើយយើងនៅតែបន្តធ្វើការងារដើម្បីទទួលបានលទ្ធផលរឹតតែប្រសើរនាពេលខាងមុខ ។

ក្នុងពេលវេលានេះផងដែរ ដោយភាពគោរពស្រឡាញ់ខ្ពស់មជ្ឈមណ្ឌល ដល់ការចូលនិវត្តន៍របស់លោក ឈឺនហ្វ ដែលជាអគ្គនាយកប្រតិបត្តិរបស់ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា និងជាមិត្តល្អរបស់ខ្ញុំផងដែរដែលលោកបានចំណាយរយៈពេលជាង5ឆ្នាំនិងបានផ្តល់នូវការដឹកនាំមួយដ៏រីកចម្រើនមកដល់ស្ថាប័ន ហើយសូមឲ្យព្រះប្រទានពរដល់គាត់ក្នុងដំណើរចូលនិវត្តន៍ដើម្បីត្រលប់ទៅប្រទេសម៉ាឡេស៊ីវិញ និងបានមានពេលវេលាជាមួយនឹងគ្រួសារជាទីស្រឡាញ់ផងដែរ។

ខ្ញុំមានសេចក្តីសោមនស្សរីករាយ និងជំរាបជូនលោកអ្នកផងដែរថា អគ្គនាយកប្រតិបត្តិថ្មីរបស់ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា នឹងនាំមកនូវបទពិសោធន៍លើសម័យកម្រហិរញ្ញវត្ថុ និងភាពជាអ្នកដឹកនាំសម្រាប់ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ។

ដោយសេចក្តីរាប់អានយ៉ាងជ្រាលជ្រៅពីខ្ញុំ!



ជេសិន អ៊ីវេនស៍

ប្រធានក្រុមប្រឹក្សាភិបាលរបស់គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា និងជានាយកប្រចាំប្រទេសរបស់ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា)



ឈី ឈិនហូ
អគ្គនាយកប្រតិបត្តិរបស់គ្រឹះស្ថាន
មីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ វីសិនហ្វាន់

សារពីលោក ឈី ឈិនហូ

អគ្គនាយកប្រតិបត្តិរបស់គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ វិសិនហ្វាន់

ដោយ ព្រះគុណព្រះជាម្ចាស់ និងកិច្ចគាំទ្រពីស្ថាប័នរដ្ឋ អ្នកពាក់ព័ន្ធក៏ដូចជាដៃគូ អាជីវកម្ម ផ្សេងៗ ទើបគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ វិសិនហ្វាន់ អាចឈានមក ដល់ស្ថានភាពបច្ចុប្បន្ននេះ។ ចាប់ផ្តើមកាលពី 10 ឆ្នាំមុន យើងបានរីកចម្រើននិងក្លាយជា គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុធំមួយ ក្នុងចំណោមគ្រឹះស្ថានធំៗជាច្រើននៅកម្ពុជា ដែលឈោងចាប់អតិថិជនចំនួនជាង 228,000 នាក់ និងផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់ជីវិតកុមារជាង 753,000 នាក់ ជាមួយនឹងផលប៉ុន្តែ ឥណទានជាង 90 លានដុល្លារអាមេរិក។ បច្ចុប្បន្ននេះ បណ្តាញគ្រឹះស្ថានរបស់យើងគ្រប ដណ្តប់ទូទាំង 25 សាខាខេត្ត-ក្រុង ដែលមាន និយោជិកប្រមាណជិត 1,200 នាក់។

យើងបាននឹងកំពុងមានឆ្នាំពិសេសមួយផ្សេងទៀតនៅក្នុង វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា គឺយើងបានឃើញនូវកំណើន បន្ថែមទៀតនៅទូទាំងសកល ដែលតែងតែរក្សាបាននូវ បេសកកម្ម និងចក្ខុវិស័យ នៅក្នុងផ្នត់គំនិតរបស់យើង។ ជាងនេះទៅទៀតការប្រឹងប្រែងពីបុគ្គលិកគ្រឹះស្ថានយើង ខ្ញុំបានខិតខំធ្វើការយ៉ាងសកម្ម ពីមួយឆ្នាំទៅមួយឆ្នាំបាន ធ្វើឲ្យមានសន្ទុះខ្លាំងសម្រាប់ឆ្នាំនេះ ដែលជាមោទនភាព មួយ ក៏ដូចជាថ្លែងអំណរគុណជាអនេកដល់ការអនុវត្ត គំនិតថ្មីៗ និងការប្តេជ្ញាចិត្តដ៏មោះមុត គឺមានមុនគេនៅ ក្នុងចិត្តរបស់យើងហើយយើងខ្ញុំនឹងបន្តនូវគំនូរនេះជានិរន្តរ៍។

ក្នុងនាមជាគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុដែលបានសមាហរណកម្មជាមួយការងារអភិវឌ្ឍន៍របស់អង្គការទស្សនៈ-ពិភពលោកអន្តរជាតិ វិសិនហ្វាន់ គឺជាស្ថាប័នដែលខ្ពស់ ពីស្ថាប័នហិរញ្ញវត្ថុដទៃទៀត។ សេវាកម្មផ្សេងៗរបស់យើង ជួយឲ្យប្រជាជនបង្កើតមូលដ្ឋានជីវិតដ៏រឹងមាំនិង ពង្រីក អាជីវកម្មរបស់ពួកគេដោយជោគជ័យ។ ភាពជាដៃគូ របស់យើងជាមួយនិងអង្គការទស្សនៈ-ពិភពលោក អន្តរជាតិ (កម្ពុជា) បង្ហាញថាការធ្វើឲ្យជីវិតពេញបរិបូណ៌ ប្រជាជនអាចចាកចេញពីភាពក្រីក្រដែលមានយូរមក ហើយ ឈានទៅរកអនាគតដ៏ក្លៀសផ្លាស់មួយ។

វិសិនហ្វាន់ ឈរក្នុងតំណែងលេខ 4 លើចំនួនអតិថិជន នៅក្នុងវិស័យមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុនៅកម្ពុជា។ ចំនួនអតិថិជន ដែលកំពុងទទួលសេវាកម្មប្រាក់កម្ចីបានកើនពី 194,780 នាក់នៅឆ្នាំ 2013 ដល់ 228,948 នាក់ក្នុងឆ្នាំ 2014 ដែលបានប៉ះពាល់ដល់ជីវិតកុមារជាង 753,000 នាក់ ។ ដោយឡែកផលប៉ុន្តែឥណទានបានកើនឡើង ពី 62 លានដុល្លារអាមេរិក ដល់ ជាង 91 លានដុល្លារ អាមេរិកក្នុងឆ្នាំនេះ។ អរគុណដល់បុគ្គលិកប្រមាណជាង 1,200 នាក់ ដែលធ្វើឲ្យយើងអាចពង្រីកតំបន់ប្រតិបត្តិ ការក្នុង 25 ខេត្ត-រាជធានី ។

ទោះបីជាមានគ្រោះមហន្តរាយធម្មជាតិក្តី ផលប៉ុន្តែឥណទានមានហានិភ័យ > 30 ថ្ងៃគឺនៅមានកម្រិតទាបត្រឹមតែ 0.25% គិតត្រឹមខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014។ សេវាប្រាក់កម្ចីមិនមែន សម្រាប់អាជីវកម្ម គឺនៅតែបន្តបំពេញបន្ថែមលើសេវា ហិរញ្ញវត្ថុរបស់យើង ដើម្បីចូលរួមចំណែកក្នុងកិច្ចការ សង្គមដែលមានដូចជា កម្មសម្រាប់ការសិក្សា អនាម័យ ទឹកស្អាត និងសុខភាព ក៏ដូចជាសេវាអប់រំផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ ដើម្បីបង្រៀនអតិថិជនឲ្យចាត់ចែងលុយកាក់របស់ពួកគាត់ បានប្រសើរឡើង រួមទាំងការចាត់ចែងសម្រាប់ការសង ប្រាក់ផងដែរ ។

ក្នុងចំណោមបណ្តាញអន្តរជាតិទាំង៣៥ប្រទេស វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ទទួលបាននូវការទទួលស្គាល់ជាបន្តបន្ទាប់ ពី វីសិនហ្វាន់ អន្តរជាតិ ថាជាគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុធំ ជាងគេ និងមានសមិទ្ធផលខ្ពស់ផងដែរ។ យើងបានធ្វើ ការងារជាមួយ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកកម្ពុជាប្រកប ដោយពហុគុណកម្លាំងដើម្បីពង្រឹង ទស្សនវិស័យរួម របស់យើង សម្រាប់កុមារគ្រប់រូបទទួលបានជីវិតពេញ បរិបូណ៌។

លទ្ធផលផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ

ប្រាក់ចំណេញសុទ្ធរបស់ វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា មានរហូត ដល់២.៥៧លានដុល្លារអាមេរិក ក្នុងឆ្នាំ២០១៤ដោយបានរក្សា និរន្តរភាពហិរញ្ញវត្ថុនៅកម្រិត១០៧% ដែលបញ្ជាក់ពីការ កើនឡើងនូវគុណភាពកម្មវិធីនិងការគ្រប់គ្រងចំណាយប្រតិបត្តិការនិងចំណាយហិរញ្ញវត្ថុបានល្អតាមរយៈផលិតភាព។ ចំណូលរៀបរៀងទ្រព្យសកម្មបានកើនឡើងដល់ ២.៩%។ ផលបំពេញឥណទានមានកំណើន ៤៧% គឺពី៦១.៦លាន ដុល្លារអាមេរិកដល់៩០.៩លានដុល្លារអាមេរិក ដែលរួម ចំណែកដល់ការកើនឡើងនៃទ្រព្យសកម្ម ។

សម្រាប់ ឆ្នាំ២០១៤នេះ វីសិនហ្វាន់ បានទទួលការវាយ តម្លៃអោយស្ថិតក្នុងកម្រិតថ្នាក់ល្អប្រសើរ “A-” ជាថ្នាក់ ខ្ពស់បំផុត សម្រាប់ការងាររបស់យើងក្នុងការលើកកម្ពស់ ជីវិតឲ្យប្រសើរឡើងរបស់កុមារកម្ពុជា និងសហគមន៍ ។ វីសិនហ្វាន់ ទទួលបានដ្ឋាន(ត្រា)តម្លាភាពដ៏ខ្ពង់ខ្ពស់ នៅក្នុងវិស័យមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ ផ្នែកតម្លាភាពលើតម្លៃ ផលិតផលរបស់យើង ដែលសបញ្ជាក់ថា ការងាររបស់ វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ទទួលបានការផ្តល់តម្លៃយ៉ាងខ្លាំង ក្លាពីវិស័យនេះ ។

ក្នុងឆ្នាំនេះ ក៏មានការដាក់បង្ហាញផលិតផលសន្សំថ្មីមួយ ក្រោមកិច្ចសហប្រតិបត្តិការជាដៃគូ ដែលមានដូចជា គណនីកូនល្អជាដើម។ ការបន្តវិនិយោគក្នុងទឹកស្អាត និងអនាម័យ(អនាម័យនិងទឹកស្អាត) រួមបញ្ចូលទាំង ការផ្តល់ប្រាក់កម្ចីសម្រាប់ទិញផ្ទះចម្រោះទឹកប្រាក់កម្ចី សម្រាប់បង្កន់អនាម័យ និងប្រាក់កម្ចីសម្រាប់ផលិតផល

ដើរដោយថាមពលពន្លឺព្រះអាទិត្យ។ យើងបាននឹងកំពុង បន្ត ឲ្យមានការផ្តោតសំខាន់ទៅលើការផ្តល់អំណាចដល់ ស្ត្រីក្នុងនោះមាន ៩៤% ជាស្ត្រី។ យើងបានធ្វើការស្រាវជ្រាវ ដើម្បីកំណត់នូវអ្វីដែលផ្តល់ផលប្រយោជន៍ដល់កុមារ ដែលទទួលបានជាលទ្ធផលនៃការផ្តល់កម្ចីពី វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ដោយមាន ៩៩% នៃអតិថិជនគួរ បានបង្ហាញ ពីផលប្រយោជន៍មួយចំនួននៃប្រាក់កម្ចីសម្រាប់កូនៗ របស់ពួកគេ ។

ផលប្រយោជន៍សំខាន់ៗបីយ៉ាង លើសុខុមាលភាពកុមារ (CWBO) រួមមាន៖

1. អនាម័យមានភាពប្រសើរឡើង (62%)
2. សម្លៀកបំពាក់/ ស្បែកជើងបន្ថែម (59%) និង
3. ផ្តល់ប្រាក់សម្រាប់ការចំណាយលើសុខភាព កុមារ (57%) ។

យើងស្ថិតនៅក្នុងចំណោមមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុដ៏ប្លែកនៅ ក្នុងកម្ពុជាដែលបានសាកល្បងកម្មវិធីសំណាញ់ សុវត្ថិភាព ដោយយើងនឹងលុបចោល នូវបំណុលរបស់អតិថិជន នៅពេល ដែលពួកគាត់ទទួលបានមរណៈភាព ដូច្នេះអ្នកដែលនៅរស់មិនត្រូវបាន រឹកពន្ធនូវបំណុល ។ ទោះបីជាត្រូវ ចំណាយមួយចំនួនក្តី យើងនៅតែបន្ត ផ្តល់នូវអត្ថប្រយោជន៍នេះដល់អតិថិជន របស់យើងដោយគ្មានគិតកម្រៃ សេវាឡើយ ។

ដើម្បីគាំទ្រក្នុងការសិក្សា ឲ្យបានខ្ពង់ខ្ពស់ វីសិនហ្វាន់ បានរៀបចំ និងឧបត្ថម្ភ កម្មវិធីអាហារូបករណ៍ ទូទាំងប្រទេសដើម្បីជួយ ដល់សិស្សក្រីក្រដែលមាន ទេពកោសល្យអាចបន្តការ សិក្សា របស់ពួកគេឲ្យបាន ខ្ពង់ខ្ពស់។



ការពង្រឹងផ្នែកទំនាក់ទំនង/បច្ចេកវិទ្យាព័ត៌មាន

វីសិនហ្វាន់អន្តរជាតិ បានទទួលស្គាល់ វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ដោយសារតែមានគំនិតបង្កើតថ្មី ដែលមាន ដូចជា មីក្រូហិរញ្ញវត្ថុដំបូងក្នុងកម្ពុជាដែលមានការ សហការជាមួយប្រតិបត្តិការផ្ទេរប្រាក់ តាមរយៈទូរស័ព្ទដៃ តាំងពីជាង 5ឆ្នាំមុន។

គិតមកដល់ខែធ្នូ ឆ្នាំ2014 យើងបានអភិវឌ្ឍប្រព័ន្ធស្នូល នៃធនាគារ(Core Banking System) ទៅប្រើ T24 និង បានពង្រីកទៅកាន់គ្រប់សាខាខេត្ត និង សាខាស្រុក មួយចំនួនទៀតផងដែរ។ ប្រព័ន្ធថ្មីបានធ្វើសមាហរណកម្ម បញ្ចូលប្រាក់កម្ចីប្រាក់សន្សំ រកនាគារ និងគណនេយ្យ ទៅក្នុងប្រព័ន្ធតែមួយដែលឲ្យយើងធ្វើប្រតិបត្តិការបាន ប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាព និងប្រសិទ្ធផល។

យើងកំពុងតែដំណើរការ បង្កើតនិងអនុវត្តនូវគម្រោង Tablet (Automated Business Process) នៅឆ្នាំខាងមុខ ដើម្បីកាត់បន្ថយការងារ និងដំណើរការផ្សេងៗ។

ចក្ខុវិស័យសម្រាប់ឆ្នាំ 2015

ជាមួយនិងការរំពឹងទុកថាសេដ្ឋកិច្ចកម្ពុជានឹងរីកចម្រើន ក្នុងឆ្នាំ2015 យើងនឹងនៅតែបន្តពង្រីកតំបន់ប្រតិបត្តិការ ទៅ ទីកន្លែងដែលត្រូវការក្នុងការលើកស្ទួយជីវិតកុមារ ស្ត្រី និងសហគមន៍ដែលមិនបានទទួលការបម្រើពីមុន។ ដើម្បីផ្តល់សេវារបស់យើង ប្រកបដោយគុណភាពនិង តម្លៃថោកក្នុងរយៈពេលវែង យើងនឹងដាក់ទុនបន្ថែមទៀត លើបច្ចេកវិទ្យា ដើម្បីអភិវឌ្ឍដំណើរការប្រតិបត្តិការរបស់ យើង។ យើងនឹងខិតខំក្នុងការលើកកម្ពស់ផលិតភាពរបស់ យើងដើម្បីជាប្រយោជន៍ដល់អតិថិជន។

ការថ្លែងអំណរគុណ

យើងសូមដឹងគុណដល់ វីសិនហ្វាន់ អន្តរជាតិ ដែលបាន ផ្តល់ទាំងហិរញ្ញវត្ថុនិងជំនួយផ្នែកបច្ចេកទេសដល់ វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា តាំងពីពេលចាប់ផ្តើម។ ដូចគ្នានេះ ដែរ យើងសូមថ្លែងអំណរគុណដល់អង្គការទស្សនៈ-

ពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា)សម្រាប់ការបន្តគាំទ្រ និងកិច្ចសហប្រតិបត្តិការក្នុងការផ្តល់អំណាចដល់យើង ដើម្បីបំពេញបេសកកម្មកន្លងមក។

ក៏សូមកោតសរសើរដោយស្មោះស្ម័គ្រចំពោះក្រុមប្រឹក្សា- ភិបាល ដែលបានផ្តល់ការណែនាំ និងតម្រង់ទិសដៅ សម្រាប់ វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា។

យើងសូមទទួលស្គាល់កិច្ចខិតខំប្រឹងប្រែង ការប្តេជ្ញាចិត្ត និងការចំណាយពេលវេលា ព្រមទាំងភាពស្មោះត្រង់ របស់បុគ្គលិក វីសិនហ្វាន់ គ្រប់ជាន់ថ្នាក់។ យើងសូម ថ្លែងអំណរគុណជាពិសេស ចំពោះអតិថិជន ដៃគូម្ចាស់ ជំនួយ អ្នកផ្តល់កម្ចី និងទីភ្នាក់ងាររដ្ឋាភិបាល ជាពិសេស ធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា និងអាជ្ញាធរមូលដ្ឋានដែលបាន ជួយគាំទ្រ និងប្រើប្រាស់សេវាកម្មរបស់យើង។ យើងសូម ថ្វាយនូវរាល់ភាពជោគជ័យទាំងឡាយដល់ព្រះជាម្ចាស់ ដែលជាប្រភពជួយជម្រុញយើងឲ្យទទួលបានជោគជ័យ។

សូមព្រះជាម្ចាស់ប្រទានពរដល់លោកអ្នក។



ឈឺ ឈិនហូ

អគ្គនាយកប្រតិបត្តិរបស់ គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ វីសិនហ្វាន់



ក្រុមប្រឹក្សាភិបាល



លោក ជេសិន ជេមស៍ អ៊ីវ៉េនស៍

ប្រធានក្រុមប្រឹក្សាភិបាល
វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា នាយកប្រចាំប្រទេស
អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា)

លោក ជេសិន ជេមស៍ អ៊ីវ៉េនស៍ (Jason James Evans) មានសញ្ជាតិអង់គ្លេស ស្វីស លោក ជេសិន បានដើរតួនាទីជាអ្នកដឹកនាំសកលមួយរូប ក្នុងការអភិវឌ្ឍសហគមន៍អស់រយៈពេល 20ឆ្នាំក្នុង នោះលោកបានចំណាយពេល12 ឆ្នាំធ្វើការជាមួយអង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ ក្នុងមុខតំណែងជានាយកប្រចាំតំបន់។ លោក ជេសិន មានបទពិសោធន៍សំខាន់ៗទាក់ទងនឹងគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ និងបានកាន់មុខតំណែងជាប្រធានក្រុមប្រឹក្សាភិបាលនៃគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុវិស័នហ្វាន់ ក្នុងប្រទេសហ្សកហ្ស៊ី(ចាប់ពីឆ្នាំ 2003 ដល់ ឆ្នាំ 2012)នៅ អាល់បានី (ពីឆ្នាំ2006 ដល់ឆ្នាំ 2012) និង ប្រទេសកូសូវ៉ូ(ពីឆ្នាំ2010ដល់ឆ្នាំ 2012) ។



លោក ឈី ឈិនហូ

សមាជិកក្រុមប្រឹក្សាភិបាល និង
ជាអគ្គនាយកប្រតិបត្តិ
វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា

លោក ឈី ឈិនហូ មានសញ្ជាតិ ម៉ាឡេស៊ី បានចូលបម្រើការងារនៅ វិស័នហ្វាន់ ក្នុងមុខនាទីជាអគ្គនាយកប្រតិបត្តិនៅក្នុង ខែកុម្ភៈ ឆ្នាំ2010។ មុននឹងចូលកាន់តំណែងនេះលោក គឺជាប្រធានរដ្ឋបាល និងគាំពារសេវាឥណទាន នៃធនាគារពាណិជ្ជឈានមុខគេមួយនៅប្រទេសម៉ាឡេស៊ី។ លោកមានបទពិសោធន៍ជាង 33 ឆ្នាំខាងផ្នែកធនាគារពីធនាគារចំនួនពីរផ្សេងគ្នា។ លោកមានបទពិសោធន៍យ៉ាងទូលំទូលាយទាំងប្រតិបត្តិការធនាគារ និងឥណទានហើយលោកធ្លាប់ មានតួនាទីក្នុងជួរថ្នាក់ដឹកនាំ និងគ្រប់គ្រងនៅលំដាប់សាខាតំបន់ និងការិយាល័យកណ្តាល ។ លោកគឺជាអ្នកជំនាញអាជីពផ្នែកឥណទាននៅវិទ្យាស្ថាន នៃធនាគារនៅប្រទេសម៉ាឡេស៊ី ហើយលោកបានបញ្ចប់ការសិក្សាថ្នាក់អនុបណ្ឌិតគ្រប់គ្រងអាជីវកម្ម ។



លោក នឹង ឈិនស័ន

សមាជិកក្រុមប្រឹក្សាភិបាល បម្រើការនៅម៉ាឡេស៊ី

លោក នឹង មានសញ្ជាតិម៉ាឡេស៊ី។ លោកមានបទពិសោធន៍ជាង៣០ឆ្នាំ នៅក្នុងធនាគារ ដែលឈានមុខគេនៅប្រទេសម៉ាឡេស៊ី ហើយបានទទួលតំណែងចុងក្រោយជាប្រធានប្រចាំប្រទេសក្នុងធនាគារប្រទេសឈានមុខមួយ។ តែក្រោយមក លោកបានផ្លាស់ទៅធ្វើការនៅ ភាគខាងកើតនៃប្រទេសម៉ាឡេស៊ីជាតំបន់ដែលមានការអភិវឌ្ឍន៍រហ័ស ដោយទទួលយកតំណែងជាប្រធានប្រចាំតំបន់វិញក្នុងគោលបំណងជួយអភិវឌ្ឍសហគមន៍ក្នុងតំបន់នោះ ជាពិសេសក្រុមនិស្សិត។ លោកបានបញ្ចប់ថ្នាក់បរិញ្ញាប័ត្រ សេដ្ឋកិច្ចពីសាកលវិទ្យាល័យម៉ាឡេស៊ីនៃប្រទេសម៉ាឡេស៊ី ផ្នែកគ្រប់គ្រងអាជីវកម្ម និងបានសិក្សាកម្មវិធីអន្តរជាតិជាច្រើន។ លោក នឹង ក៏ជាសហការីជាន់ខ្ពស់នៃវិទ្យាស្ថានភ្នាក់ងារធនាគារម៉ាឡេស៊ី (Institute of Bankers Malaysia) ផងដែរ ។



លោក ចាប វិបុល

សមាជិកក្រុមប្រឹក្សាភិបាល នៃអង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា)

លោកវិបុល បានបញ្ចប់ការសិក្សាថ្នាក់អនុបណ្ឌិតផ្នែកគ្រប់គ្រងអភិវឌ្ឍន៍ ពី Asian School of Development and Cross Cultural Studies និងទទួលបានវិញ្ញាបនបត្រផ្នែកជំនួយមនុស្សធម៌ពីសាកលវិទ្យាល័យម៉ែលប៊ុន និង វិញ្ញាបនបត្រ ក្នុងកម្មវិធីភាពជាអ្នកដឹកនាំមនុស្សធម៌ ពី សាកលវិទ្យាល័យ ដៃគូនៃប្រទេសអូស្ត្រាលី។

លោកវិបុល មានបទពិសោធន៍ទូលំទូលាយជាង 22 ឆ្នាំមកហើយនៅក្នុងវិស័យអភិវឌ្ឍន៍ និងបានបម្រើការងារជាមួយអង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា) ជាង 14 ឆ្នាំផងដែរ។ លោក វិបុល បានផ្តល់ភាពជាអ្នកដឹកនាំការគាំទ្រ និងការសម្របសម្រួលទៅដល់ការប្រតិបត្តិការទាំងអស់នៅក្នុង អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា) ដើម្បីធានាឲ្យបាននូវការអនុវត្តកម្មវិធីប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាព បំពេញតាមគោលដៅ និងគោលបំណងរបស់ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា) និងដៃគូសហគមន៍ដើម្បីឲ្យស្របជាមួយនិងយុទ្ធសាស្ត្រ និងធានាឲ្យបាននូវការធ្វើសមាហរណកម្មលើគម្រោង និងកម្មវិធីទាំងអស់ជាមួយសហគមន៍ និងដៃគូក្នុងស្រុកជាដើម។



លោកស្រី ហ៊ីរូណា វ៉ាយត៍

សមាជិកក្រុមប្រឹក្សាភិបាល
បម្រើការនៅនូវវេលហ្សឡង់

លោកស្រី ហ៊ីរូណា វ៉ាយត៍ មានសញ្ជាតិនូវវេលហ្សឡង់។ លោកស្រី ធ្លាប់ជាអ្នកស្ម័គ្រចិត្តក្នុងកម្មវិធី Banker with Vision របស់ វិស័នហ្វាន់ អន្តរជាតិជាមួយ វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា។ លោកស្រី មានបទពិសោធន៍ផ្នែកធនាគារ អស់រយៈពេល 23 ឆ្នាំ នៅនូវវេលហ្សឡង់ និងមានបទពិសោធន៍ 12 ឆ្នាំក្នុងការងារគ្រប់គ្រងហានិភ័យរូបិយប័ណ្ណអន្តរជាតិ។ លោកស្រី បានបញ្ចប់ការសិក្សាផ្នែកពាណិជ្ជកម្មនិងគ្រប់គ្រងអាជីវកម្មអន្តរជាតិនៅសាកលវិទ្យាល័យ Massey នៃប្រទេសនូវវេលហ្សឡង់ក្នុងឆ្នាំ 2007។ លោកស្រី ក៏ជាអ្នកតំណាងមួយរូបនៃស្ថាប័ន NZ Institute of Chartered Accountants Business Development Special Interest Group។ លោកស្រីក៏ជាអ្នកសម្របសម្រួលមួយ រូបលើមុខវិជ្ជាបាត់ចែងថវិកា CAP Money នៅក្នុង Auckland ប្រទេសនូវវេលហ្សឡង់។



លោក ម៉ែខលចន ស្ទឹងឃ្មើ

សមាជិកក្រុមប្រឹក្សាភិបាល វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា
នាយក វិស័នហ្វាន់ អន្តរជាតិ ប្រចាំតំបន់អាស៊ី
បម្រើការនៅទីក្រុងបាងកក

លោក ម៉ែខលចន ស្ទឹងឃ្មើ គឺជាអ្នកជំនាញ ផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ ដែលមានបទពិសោធន៍ ការងារជិត 20ឆ្នាំ ក្នុងកិច្ចការងារ អភិវឌ្ឍន៍ ដូចជាផ្តល់ការពិគ្រោះយោបល់ផ្នែក យុទ្ធសាស្ត្រ ជំនួយបច្ចេកទេស និងសេវាពង្រឹងសមត្ថភាពដល់អង្គការអន្តរជាតិ អង្គការក្រៅរដ្ឋាភិបាល ស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុធនាគារ និង/ឬ សហគមន៍ឥណទាន នៅកម្ពុជា ភីលីពីន ថៃ ឥណ្ឌូនេស៊ី ទីម័រខាងកើត (East Timor) វៀតណាម មីយ៉ាន់ម៉ា ស្រីលង្កា ឥណ្ឌា ម៉ុងហ្គោលី អេស៊ីប ហ្គាណា និង នីហ្សេរីយ៉ា (Nigeria)។ លោកក៏ធ្លាប់បម្រើការងារក្នុង គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុផ្សេងទៀត និងបានធ្វើការជាមួយ CRS និង Chemonics ជាអ្នកគ្រប់គ្រងជាន់ខ្ពស់ អ្នកដឹកនាំប្រចាំតំបន់ផ្នែកបច្ចេកទេស និងអភិវឌ្ឍសមត្ថភាពក្នុងគម្រោង នានា។ នាពេលបច្ចុប្បន្ន លោក ម៉ែខលគឺជាសមាជិកក្រុមប្រឹក្សាក្នុងស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ វិស័នហ្វាន់ ប្រចាំតំបន់អាស៊ីអាគ្នេយ៍ទាំង 6 ស្ថាប័ន។



លោក ត្រីស ប្រាយអាន

សមាជិកក្រុមប្រឹក្សាភិបាល បម្រើការនៅកម្ពុជា

លោក ត្រីស មានសញ្ជាតិនូវវេលហ្សឡង់។ លោកបានបញ្ចប់ការសិក្សានៅសាកលវិទ្យាល័យ Lincoln ខាងផ្នែកកសិកម្ម មានបទពិសោធន៍ការងារផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុនៅតំបន់ជនបទ ការគ្រប់គ្រងកសិដ្ឋានការអភិវឌ្ឍក្រុមហ៊ុន និងទីផ្សារការនាំចេញ និងការធ្វើគម្រោងអាជីវកម្ម។ លោកធ្លាប់ជាសមាជិកនៃក្រុមប្រឹក្សារបស់នាយករដ្ឋមន្ត្រីនូវវេលហ្សឡង់ ប្រមាណ 3ឆ្នាំ គឺបានផ្តល់ប្រឹក្សាដល់នាយករដ្ឋមន្ត្រី 2រូប លើបញ្ហាទាក់ទងនឹងវិស័យស្នូលនៅនូវវេលហ្សឡង់ ។

លោក មានបទពិសោធន៍ច្បាស់លាស់ក្នុងភាពជាអ្នកដឹកនាំ និងការគ្រប់គ្រងបុគ្គលិកការធ្វើ គម្រោងផែនការការប្រតិបត្តិតាម និង ការធ្វើរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុ ។ លោកក៏ជាសមាជិកក្រុមប្រឹក្សាភិបាលនៃក្រុមហ៊ុន និង សហគមន៍អង្គការមនុស្សធម៌ទាំងនៅក្នុង និងក្រៅប្រទេសនូវវេលហ្សឡង់ ដោយគាត់ប្រកាន់យកអភិបាលកិច្ចល្អ ដល់ស្ថាប័នទាំងអស់នេះជាចម្បង។

អំពីគណៈគ្រប់គ្រង



លោក ឈី ឈីនហូ

អគ្គនាយកប្រតិបត្តិ

លោក ឈី ឈីនហូ មានសញ្ជាតិម៉ាឡេស៊ី បានចូលបម្រើការងារនៅ វិស័នហ្វាន់ ក្នុងមុខនាទីជាអគ្គនាយកប្រតិបត្តិនៅក្នុង ខែកុម្ភៈ ឆ្នាំ២០១០។ មុននឹងចូលកាន់តំណែងនេះលោក គឺជាប្រធានរដ្ឋបាល និងគាំពារសេវាឥណទាន នៃធនាគារពាណិជ្ជឈានមុខគេមួយនៅប្រទេសម៉ាឡេស៊ី។

លោកមានបទពិសោធន៍ជាង ៣៣ ឆ្នាំខាងផ្នែកធនាគារ ពីធនាគារចំនួនពីរផ្សេងគ្នា។ លោកមានបទពិសោធន៍យ៉ាងទូលំទូលាយទាំងប្រតិបត្តិការធនាគារនិងឥណទាន ហើយលោកធ្លាប់ មានតួនាទីក្នុងជួរថ្នាក់ដឹកនាំ និងគ្រប់គ្រងនៅលំដាប់សាខាតំបន់ និងការិយាល័យកណ្តាល។

លោកគឺជាអ្នកជំនាញអាជីពផ្នែក ឥណទាននៅវិទ្យាស្ថាននៃធនាគារនៅប្រទេសម៉ាឡេស៊ី ហើយលោកបានបញ្ចប់ការសិក្សាថ្នាក់អនុបណ្ឌិតគ្រប់គ្រងអាជីវកម្ម ។



លោក វេសលី ចូដាន់

អគ្គនាយកហិរញ្ញវត្ថុ

លោក វេសលី បានចូលបម្រើការនៅ វិស័នហ្វាន់ ក្នុងខែឧសភា ឆ្នាំ២០១៤ ហើយលោកមានបទពិសោធន៍ការងារជាង១៥ ឆ្នាំ ទៅលើជំនាញហិរញ្ញវត្ថុ និងការគ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការក្នុងវិស័យធនាគារ ការគ្រប់គ្រងគម្រោងភាពបង្កើតថ្មី និងការអភិវឌ្ឍន៍សេដ្ឋកិច្ច។ លោកធ្លាប់បានបម្រើការជាមួយ វិស័នហ្វាន់ នៅប្រទេសអាហ្វ្រិកហើយមុនចូលបម្រើការជាមួយ វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា លោកបានធ្វើការជាមួយ PACT GLOBAL MICROFINANCE FUND នៅប្រទេសភូមា ក្នុងមុខតំណែងជានាយកហិរញ្ញវត្ថុ។ មិនត្រឹមតែប៉ុណ្ណោះ លោកក៏បានធ្វើការក្នុងមុខតំណែងជាន់ខ្ពស់ជាច្រើនទៀត នៅប្រទេសស៊េរីប៊ី ម៉ូហ្សាំប៊ិក និងកុងហ្គោ។

លោក វេសលី មកពីសហរដ្ឋអាមេរិក ហើយលោកបានបញ្ចប់ថ្នាក់បរិញ្ញាបត្រផ្នែកសិល្បៈពីសាកលវិទ្យាល័យ NORTH CAROLINA និងថ្នាក់អនុបណ្ឌិត (MASTER'S DEGREE IN INTERNATIONAL AFFAIRS) ផ្នែកកិច្ចការអន្តរជាតិ ពីសាកលវិទ្យាល័យកូឡុំប៊ី។ លោកក៏ទទួលបាន សញ្ញាបត្រ CPA (CERTIFIED PUBLIC ACCOUNTANT) នៅក្នុងរដ្ឋវ៉ាស៊ីនតោនផងដែរ។ ក្រៅពីភាសាអង់គ្លេស លោកក៏អាចនិយាយភាសាបារាំង និងរុស្ស៊ីបានផងដែរ ។



លោកស្រី គុប សុក្រសម្ព័ន្ធ

អគ្គនាយកប្រតិបត្តិការ

លោកស្រីបានបម្រើការងារក្នុងមុខនាទីបច្ចុប្បន្ន តាំងពីឆ្នាំ២០០៨ បន្ទាប់ពីបានបម្រើការងារជាប្រធាននាយកដ្ឋានរដ្ឋបាល និងហិរញ្ញវត្ថុចាប់ពីឆ្នាំ២០០២។ មុនចូលបម្រើការងារនៅ វិស័នហ្វាន លោកស្រី មានមុខងារជាសវនករជាន់ខ្ពស់នៅ ក្រុមហ៊ុន Ernst & Young និង Price Water House Cooper។

លោកស្រី សម្ព័ន្ធ មានកំណើតនៅទីក្រុងភ្នំពេញ និងមានបទពិសោធន៍ ជាង១០ឆ្នាំលើផ្នែកគណនេយ្យហិរញ្ញវត្ថុ ការរៀបចំផែនការអាជីវកម្ម និងយុទ្ធសាស្ត្រសវនកម្មកិច្ចការរដ្ឋបាល និងទំនាក់ទំនង។

លោកស្រី បានបញ្ចប់ការសិក្សាថ្នាក់អនុបណ្ឌិតផ្នែកគ្រប់គ្រងអាជីវកម្មពីសាកលវិទ្យាល័យជាតិគ្រប់គ្រង នៃប្រទេសកម្ពុជា។ លោកស្រីបានទទួលវិញ្ញាបនបត្រថ្នាក់ជំនាញបច្ចេកទេសជាន់ខ្ពស់ផ្នែកគណនេយ្យ និង រដ្ឋបាលពីមហាវិទ្យាល័យ Noisy Le Grand ប្រទេសបារាំង។



លោក ជន សំផា

ប្រធានពហុនាយកដ្ឋានយុទ្ធសាស្ត្រ និងអភិវឌ្ឍន៍អង្គភាព

លោក សំផា បានចូលបម្រើការនៅ វិស័នហ្វានខេមបូឌា ក្នុងតំណែងជាប្រធានពហុនាយកដ្ឋានយុទ្ធសាស្ត្រ និងអភិវឌ្ឍន៍អង្គភាពនៅឆ្នាំ ២០១៣។ គាត់មានបទពិសោធន៍ការងារដ៏ជោគជ័យជាង១៧ ឆ្នាំ ជាមួយគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុនានា និងស្ថាប័នពិគ្រោះយោបល់ អង្គការក្នុងតំបន់ អង្គការអន្តរជាតិ និងក្រុមហ៊ុនឯកជនក្នុងការគ្រប់គ្រងអភិបាល កិច្ចការដឹកនាំការគ្រប់គ្រងទូទៅការប្រកួតប្រជែង ការគ្រប់គ្រងប្រតិបត្តិការ ផ្នែកធនធានមនុស្ស និងការកសាងសមត្ថភាព ការវាយតម្លៃ ការស្រាវជ្រាវ ការធ្វើផែនការ (យុទ្ធសាស្ត្រ អាជីវកម្ម និងផែនការអនុវត្ត) ការគ្រប់គ្រងលើការពង្រឹងគុណភាព និងការគ្រប់គ្រងហានិភ័យ ការគ្រប់គ្រងគម្រោងរកជំនួយការគ្រប់គ្រងគម្រោង និងការអនុវត្តគម្រោងជាដើម។

លោក សំផា ធ្លាប់បានកាន់មុខតំណែងជានាយកផ្នែកស្រាវជ្រាវ និងពិគ្រោះយោបល់របស់អង្គការក្រៅរាជរដ្ឋាភិបាល SEDECA និងជាអ្នកសម្របសម្រួលកម្មវិធីប្រចាំតំបន់អាស៊ី អាគ្នេយ៍របស់អង្គការ OXFAM America អស់រយៈពេល ៣ ឆ្នាំ។



លោក ព្រាប ពិសិដ្ឋ
ប្រធានប្រតិបត្តិការជាន់ខ្ពស់

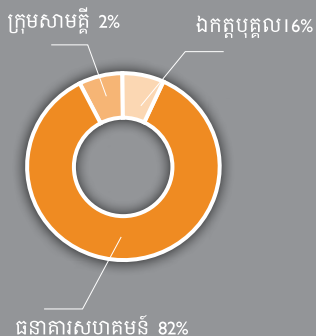
លោកពិសិដ្ឋ កើតនៅខេត្តកណ្តាល លោកមានបទពិសោធន៍ជាងមួយទសវត្សរ៍ ខាងវិស័យអភិវឌ្ឍន៍ផ្នែកសេវាកម្មអតិថិជន ការគ្រប់គ្រងទំនាក់ទំនងសាធារណៈ និងរដ្ឋបាលកិច្ច ។ លោកបានចូលបម្រើការងារឲ្យវិស័នហ្វាន ខេមបូឌា នៅឆ្នាំ២០០៨។ នៅក្នុងជីវិតការងាររបស់លោកមួយភាគធំគឺនៅអង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា) និងនៅរដ្ឋលេខាធិការដ្ឋានមុខងារសាធារណៈនៃរាជរដ្ឋាភិបាលកម្ពុជា ។

លោក ពិសិដ្ឋ ទទួលបានសញ្ញាបត្រថ្នាក់អនុបណ្ឌិតគ្រប់គ្រងអាជីវកម្មពីសាកលវិទ្យាល័យនីតុន និងបញ្ញាបត្រគ្រប់គ្រងសហគ្រាសពី សាកលវិទ្យាល័យភូមិន្ទនីតិសាស្ត្រ និង វិទ្យាសាស្ត្រសេដ្ឋកិច្ច។

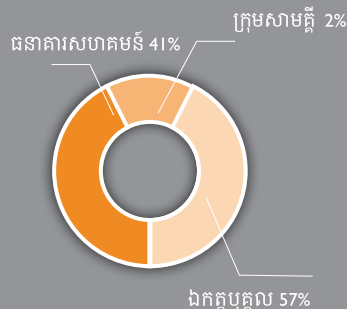
តួលេខសំខាន់ៗ

	ខែធ្នូ 2014	ខែធ្នូ 2013
ចំនួនអ្នកខ្ចីសកម្ម	228,948	191,974
(%) អ្នកខ្ចីជាស្រ្តី	94%	93%
ចំនួនខេត្តប្រតិបត្តិការ	17	14
ចំនួនស្រុកប្រតិបត្តិការ	138	127
បុគ្គលិកសរុប	1191	967
ផលបំត្រឥណទាន	\$90,901,505	\$61,602,551
ផលបំត្រឥណទានជាមធ្យមសម្រាប់អ្នកខ្ចីម្នាក់	\$397	\$321
ផលបំត្រឥណទានជាមធ្យមសម្រាប់មន្ត្រីឥណទានម្នាក់	\$163,492	\$132,194
ផលបំត្រឥណទានមានហានិភ័យ > 30ថ្ងៃ	0.25%	0.26%
ចំនួនអតិថិជនបញ្ជីសន្សំ	29,818	2,806
សមតុល្យប្រាក់បញ្ញើសន្សំ	\$14,734,633	\$4,806,878
សរុបទ្រព្យសកម្ម	\$105,882,626	\$73,065,145
មូលនិធិម្ចាស់ហ៊ុនសរុប	\$21,696,993	\$18,495,236
និរន្តរភាពប្រតិបត្តិការ	114%	119%
និរន្តរភាពហិរញ្ញវត្ថុ	107%	111%
ចំណូលរៀបចំទ្រព្យសកម្ម	2.90%	4.05%

ចំណែកវិធីសាស្ត្រតាមរយៈ
ចំនួនអតិថិជន



ចំណែកវិធីសាស្ត្រតាមទំហំ
ផលបំត្រឥណទាន



ស្ថាប័នដែលមានភាពលេចធ្លោក្នុងឆាកអន្តរជាតិ

“វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា គឺជាស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុដ៏ឆ្លើយមួយក្នុងចំណោមស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ អន្តរជាតិ ជាច្រើន ” ប្រសាស្តីរបស់លោក ស្តេច ប្រធាន ប្រធាននិងអគ្គនាយកប្រតិបត្តិ វិសិនហ្វាន់អន្តរជាតិ

ក្រោមការសហការជាមួយអង្គការទស្សនៈពិភពលោក វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ត្រូវបានទទួលស្គាល់ជាបន្តបន្ទាប់ថា ជាស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុកំពូលមួយ ក្នុងចំណោមស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ ដទៃទៀតរបស់ វិសិនហ្វាន់អន្តរជាតិ ដែលទទួលបានសមិទ្ធផលការងារល្អបំផុត។ វិសិនហ្វាន់ អន្តរជាតិមានបណ្តាញស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុចំនួន 35 ប្រទេសទូទាំងពិភពលោក។

ពានរង្វាន់ និងការទទួលស្គាល់

នៅឆ្នាំ2009 វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ជាស្ថាប័នទី 51 ក្នុងចំណោមស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុកំពូលចំនួន 100 ទូទាំងពិភពលោក ដែលបានជាប់ជាចំណាត់ថ្នាក់ក្រោមការវាយតម្លៃរបស់ MIX Global Composite Ranking ដែលផ្តោតសំខាន់លើលក្ខខណ្ឌជីវមួយចំនួន ដូចជាការពង្រីកតំបន់ប្រតិបត្តិការប្រសិទ្ធភាពការងារ និងតម្លាភាព។

នៅក្នុងឆ្នាំដដែលនោះដែរ វិសិនហ្វាន់ ក៏បានឈ្នះ “ពានរង្វាន់ប្រាក់” ទៅលើការរៀបចំរបាយការណ៍សមិទ្ធផលសង្គម ដែលបានរៀបចំឡើងដោយក្រុមការងារពិគ្រោះពិសមិទ្ធផលសង្គម (CGAP Social Performance Task Force) មូលនិធិម៉ៃយ៉ែល និងស៊ូសានឌែល (Michael & Susan Dell Foundation) និងមូលនិធិហ្វ័រដឺន (Ford Foundation) ជាមួយនឹងព័ត៌មានហិរញ្ញវត្ថុដែលផ្តល់ជូនដោយ MIX។

នៅក្នុងឆ្នាំ2010 វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ទទួលបាន

“ពានរង្វាន់មាស” ដែលផ្តល់ដោយ MIX លើការរៀបចំរបាយការណ៍សមិទ្ធផលសង្គមចំពោះ គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុណាដែលបានរៀបចំរបាយការណ៍សមិទ្ធផលសង្គមរបស់ខ្លួនដោយផ្តល់ទិន្នន័យអំពីការវាស់វែងកម្រិតនៃភាពក្រីក្រ និងការវាយតម្លៃលើសមិទ្ធផលសង្គមដោយមានការធ្វើសវនកម្មលើខ្នាតនៃរូបមន្តនៃការវាស់វែងភាពក្រីក្រ ដែលបានប្រើដោយស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ ។ រង្វាន់លើការរៀបចំរបាយការណ៍សមិទ្ធផលសង្គមនេះ បានទាក់ទាញស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុជាច្រើនទូទាំងពិភពលោក បន្ទាប់ពីការចាប់ផ្តើមប្រតិបត្តិការដំបូងក្នុងឆ្នាំ2009 ។

នៅក្នុងឆ្នាំ 2011 វិសិនហ្វាន់ បានទទួលរង្វាន់កិត្តិយសមួយផ្សេងទៀតដែលជាទីមោទនភាពនោះគឺ “រង្វាន់ប្លាទីន” ដែលជារង្វាន់លំដាប់កំពូលថ្មីមួយដែលទើបតែបង្កើតឡើងដោយ MIX ក្នុងឆ្នាំ 2011 ដោយទទួលស្គាល់លើតម្លាភាពនិងការប្តេជ្ញាខ្ពស់របស់ វិសិនហ្វាន់ ក្នុងការសម្រេចនូវបេសកកម្មសង្គម។

នៅក្នុងឆ្នាំ 2012 វិសិនហ្វាន់ ទទួលបាននូវរង្វាន់កំពូលមួយទៀតគឺ រង្វាន់ FIVE DIAMONDS ម្តងទៀតពី MIX លើការទទួលស្គាល់នូវឧត្តមភាពក្នុងការបង្ហាញនូវព័ត៌មានរបស់ខ្លួន ។

នៅក្នុងឆ្នាំ 2012 វិសិនហ្វាន់ ទទួលបាននូវរង្វាន់កំពូលមួយទៀតគឺ រង្វាន់ FIVE DIAMONDS ម្តងទៀតពី MIX លើការទទួលស្គាល់នូវឧត្តមភាពក្នុងការបង្ហាញនូវព័ត៌មានរបស់ខ្លួន។

នៅក្នុងឆ្នាំ 2013 វិសិនហ្វាន់ខេមបូឌា បានទទួលរង្វាន់ជាបន្តបន្ទាប់ពីស្ថាប័នវាយតម្លៃ និងស្ថាប័នឯករាជ្យផ្សេងៗ ទាំងថ្នាក់ជាតិ និងអន្តរជាតិដែលមានដូចជា:

- វិសិនហ្វាន់ ទទួលបាននូវការទទួលស្គាល់មួយទៀតពីស្ថាប័ន Oikocredit ដែលជាអ្នកវិនិយោគនាំមុខគេជាសាកលមួយ ដែលមានការិយាល័យកណ្តាលនៅប្រទេសហូឡង់ដ៍ ជាមួយនិងការិយាល័យប្រចាំតំបន់នៅអាស៊ីអាគ្នេយ៍។ តាមរយៈការទទួលស្គាល់នេះ វិសិនហ្វាន់ បានទទួលនូវរង្វាន់ ២ក្នុងពេលតែមួយគឺលើសមិទ្ធផលការងារលើផ្នែកសង្គមឆ្នេម និងរង្វាន់សម្រាប់ការពង្រីកតំបន់ប្រតិបត្តិការ និងការជួយដល់អភិវឌ្ឍន៍ដែលជួបផលលំបាក ។

- វិសិនហ្វាន់ ក៏បានទទួលរង្វាន់តម្លាភាពនៃតម្លៃឆ្នាំ 2013 ពីស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុអន្តរជាតិ MFTTransparency លើតម្លាភាពនៃផលិតផល និងតម្លៃមធ្យមជាមួយការផ្តល់ទិន្នន័យច្បាស់លាស់ត្រឹមត្រូវនិងមានភាពប្រកួតប្រជែង ហើយវិសិនហ្វាន់ ត្រូវបានចាត់ទុកថាជាស្ថាប័នដែលមានទំនួលខុសត្រូវខ្ពស់។

- ពានរង្វាន់ MIX S.T.A.R 2013 (តម្លាភាពសង្គម និង ទំនួលខុសត្រូវ) ដែលបានទទួលស្គាល់ លើការ

បំពេញនូវដំណើរការនៃការត្រួតពិនិត្យរបស់ MIX ដោយជោគជ័យ ហើយបានបំពេញនូវគ្រប់លក្ខណ៍ទាំងអស់របស់រង្វាន់ S.T.A.R 2013 ។

ការវាយតម្លៃរបស់ស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ

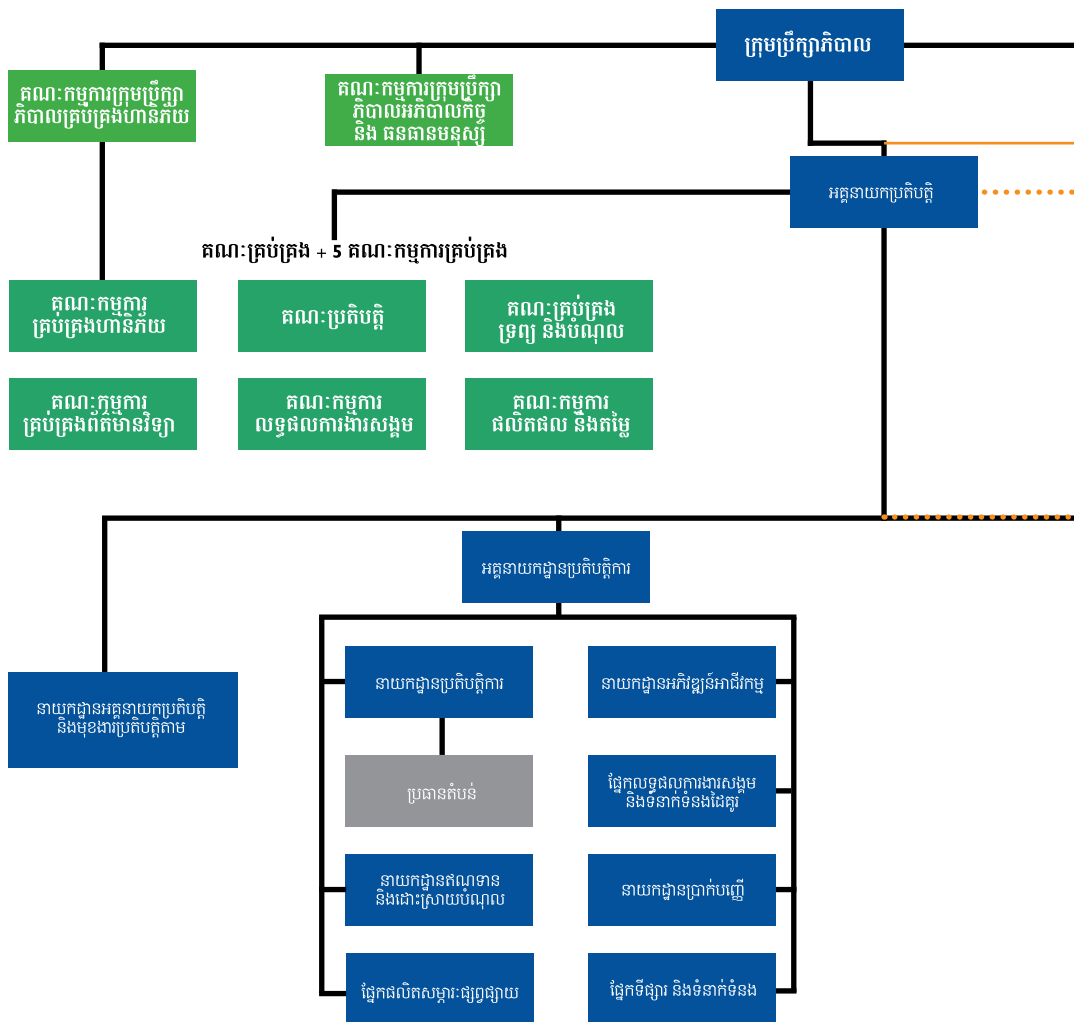
ឆ្នាំ2013 វិសិនហ្វាន់ត្រូវបានផ្តល់ឱ្យនូវ Five Diamond Rating ដោយ MIX ទៅលើការបើកចំហរព័ត៌មាន និងការតាំងចិត្តក្នុងការងារល្អបំផុត ។

ការវាយតម្លៃរបស់ស្ថាប័ន Planet Rating

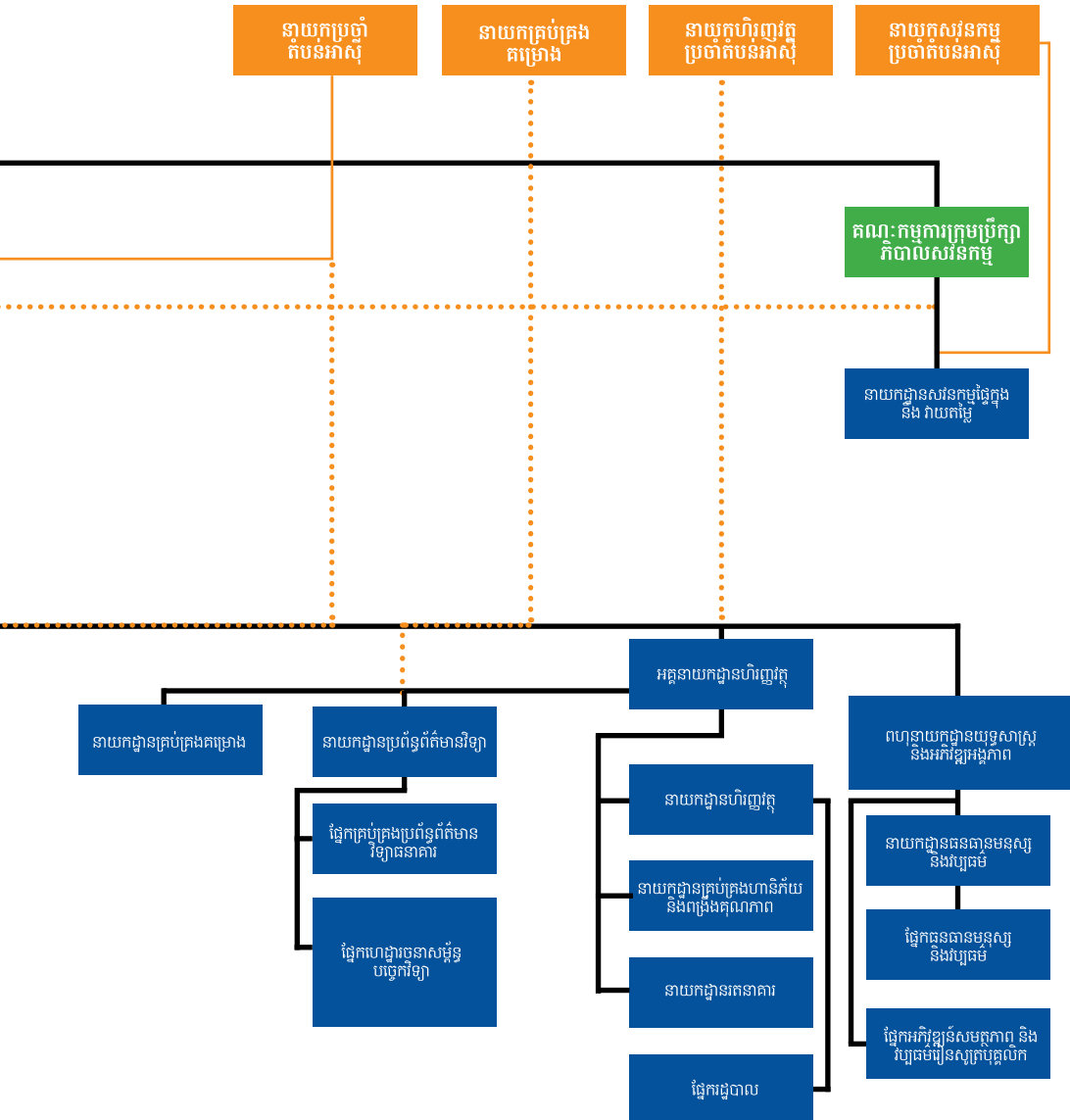
នៅក្នុងខែកញ្ញា ឆ្នាំ 2014 វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ទទួលបានការវាយតម្លៃកម្រិត A- លើស្ថេរភាពស្ថាប័នពី Planet Rating ដែលមានការិយាល័យកណ្តាលស្ថិតនៅទីក្រុងប៉ារីស។ ការវាយតម្លៃនេះ ផ្ដោតទៅលើភាពរឹងមាំរបស់ស្ថាប័ន ភាពយូរអង្វែងលើគុណភាពនៃប្រតិបត្តិការ និងការគ្រប់គ្រងរបស់ស្ថាប័ន។ Planet Rating គឺជាស្ថាប័នជំនាញវាយតម្លៃលើវិស័យមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុដែលផ្តល់ជាសេវាវាយតម្លៃ ទៅដល់ស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុផ្សេងៗទៀត ។



រចនាសម្ព័ន្ធ វិសិនហ្វាន់



វិសិនហ្វាន់អន្តរជាតិ ប្រចាំតំបន់អាស៊ីអាគ្នេយ៍



ដោះស្រាយឧបសគ្គផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ ជាមួយវិសិនហ្វាន

វិសិនហ្វាន អបអរសាទរដល់ការជោគជ័យរបស់ខ្លួនតាមរយៈការចែករំលែកសាច់រៀងអតិថិជនទី២០ម៉ឺន ដើម្បីបង្ហាញថាកម្មវិធីរបស់ខ្លួនផ្តល់ការផ្លាស់ប្តូរជាវិជ្ជមាន សម្រាប់គ្រួសារជាច្រើន។

ផល្លី បាននិយាយថា «ពីមានកីតម្បាញសូត្រតែមួយរហូតដល់មានកីតម្បាញសូត្រដល់ទៅបី ពីផ្ទះខ្លួនដែលទទួលបានប្រាក់ជាផ្ទះដ៏ធំមួយ ពីគ្រួសារដែលគ្មានសូម្បីតែក្តីសង្ឃឹទៅជាគ្រួសារ មួយដែលពោរពេញទៅដោយគោលដៅ និងស្រស់ស្អាត។ នេះគឺជាសាច់រៀងរបស់យើង។ ខ្ញុំពិតជាថ្លែងអំណរគុណជាខ្លាំង ចំពោះអ្វីដែលខ្ញុំមានសព្វថ្ងៃនេះណាស់»។

ផល្លី មានអាយុ 43ឆ្នាំជាម្តាយរបស់កូន 4 នាក់ ដែលរស់នៅក្នុងភូមិថ្មី ខេត្តកាកែវ ។ ផល្លីបានបន្តទៀតថា៖ «ត្រលប់ទៅកាលពី 10 ឆ្នាំមុន ខ្ញុំនិងគ្រួសារមានជីវភាពលំបាកយ៉ាងយឺតជាខ្លាំងក្នុងរយៈពេល១០ថ្ងៃ ខ្ញុំអាចរកចំណូលបានតែ 10 ទៅ 20 ដុល្លារអាមេរិក ប៉ុណ្ណោះពីការក្បាលសូត្រ។ ខ្ញុំគ្មានប្រាក់គ្រប់គ្រាន់ទិញម្ហូបសម្រាប់គ្រួសារ និងទិញសម្ភារៈសក្សាគ្រប់គ្រាន់សម្រាប់កូនខ្ញុំឡើយ»។

ផល្លី និងប្តីរបស់គាត់ បានខំប្រឹងធ្វើការជាខ្លាំង ដើម្បីជំនះលើភាពលំបាករបស់ពួកគេ។ ផល្លី គឺជាអតិថិជនវ័យក្មេង និងមានភាពស្មោះត្រង់របស់យើងហើយគាត់ព្យាយាមចូលរួមជាមួយសហគមន៍ និង ការបណ្តុះបណ្តាលផ្សេងៗ ដោយសារគាត់ចូលចិត្តរៀន និងចង់ដឹងពីចំណេះជំនាញបន្ថែមពីឪពុករបស់គាត់។ គាត់បានស្គាល់អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា) នៅដើមឆ្នាំ 2005។ គាត់បានចូលរួមវគ្គបណ្តុះបណ្តាលផ្សេងៗ រួមមានការអប់រំផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ កសិកម្ម សុខភាព និងអនាម័យ និងបច្ចេកទេសក្នុងការតម្បាញ ដែលជាមុខរបរដ៏ធំមួយរបស់គាត់នាបច្ចុប្បន្ននេះ។ ផល្លី បាននិយាយថា៖«ក្រោយពីបានរៀននូវជំនាញបន្ថែម ខ្ញុំបានផ្លាស់ប្តូរទៅជាមានទំនុកចិត្តច្រើនជាងមុន។ ខ្ញុំបានទទួលការបណ្តុះបណ្តាលក្នុងការបង្កើតមុខរបរថ្មីដើម្បីបង្កើនប្រាក់ចំណូលរបស់ខ្ញុំ។ យ៉ាងណាមិញបញ្ហានៅតែមានដោយសារយើងគ្មានប្រាក់គ្រប់គ្រាន់នឹងទិញម្ហូបអាហារផង កុំថាឡើយមានដើមទុនសម្រាប់បង្កើតមុខរបរថ្មី »។

ដោយជួបឧបសគ្គផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ ផល្លី មិនអាចយកជំនាញដែលខ្លួនមានទៅអនុវត្តនោះទេ ។ ក្រោយមកនៅឆ្នាំ 2005 វិសិនហ្វាន បានផ្តល់ជាដំណោះស្រាយផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុដល់គាត់ ដោយបានផ្តល់កម្ចីខ្នាតតូច គឺត្រឹមតែ 20 ដុល្លារអាមេរិក ប៉ុណ្ណោះ។ គាត់បានយកទៅពង្រីកមុខរបរតម្បាញសូត្ររបស់គាត់ ដោយគាត់បានទិញនូវវត្ថុធាតុដើមខ្លះសម្រាប់ក្បាលសូត្រ ។ គាត់ក៏នៅតែទទួលកម្ចីជាបន្តបន្ទាប់ពី វិសិនហ្វាន ដើម្បីពង្រីកមុខរបរសូត្ររបស់គាត់ ក៏ដូចជាទិញសម្ភារៈផ្សេងៗ ។ ផល្លីអាចរកប្រាក់ចំណូលបានច្រើនជាងមុន គឺ 90 ដុល្លារអាមេរិកក្នុងមួយសប្តាហ៍។

មុខរបរមានការរីកចម្រើន ដោយផ្លាស់ប្តូរពីមានកីតម្បាញតែមួយរហូតដល់មានកីតម្បាញបី គាត់ក៏ត្រូវការជំនួយពីអ្នកជិតខាងផងដែរ។ ផល្លីបានផ្តល់ការងារដល់អ្នកជិតខាងនៅក្នុងភូមិ ដែលនេះរាប់បញ្ចូលជាចំណូលរបស់ខ្លួនដល់ពួកគេ ។ ផល្លី បាននិយាយថា «នេះគឺជាការរីករាយក្នុងការធ្វើការជាមួយអ្នកជិតខាង ។ យើងក៏មានទំនាក់ទំនងជិតស្និទ្ធជាមួយគ្នាណាស់ ។ ខ្ញុំមានសេចក្តីត្រេកអរដែលអាចជួយឲ្យពួកគេមានការងារធ្វើ»។

ផល្លី បានទទួលប្រាក់កម្ចីខ្នាតតូចដំបូងបង្អស់ពី វិសិនហ្វាន ចំនួនត្រឹមតែ 20 ដុល្លារអាមេរិក ឥឡូវគាត់ប្រើប្រាស់កម្ចីខ្នាតធំរហូតដល់ 4,000 ដុល្លារអាមេរិក។ កម្ចីតូចៗក្រោយនេះគាត់បានយកទៅបង្កើត មុខរបរថ្មីមួយ ឲ្យកូនស្រីច្បងរបស់គាត់។ មុខរបរថ្មីនោះគឺ បង្កើតហាងកាត់ដេរតូចមួយ។ ផល្លីបានថ្លែងអំណរគុណដល់អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា) និង វិសិនហ្វាន ក្នុងការជួយបណ្តុះបណ្តាលគាត់ឲ្យមានជំនាញ និងទ្រទ្រង់ផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ។

ផល្លី បាននិយាយថា «ស្រីលីន គឺជាសិស្សពូកែម្នាក់នៅក្នុងថ្នាក់ ដែលមានគំនិតវិជ្ជមានមួយ ក្នុងការបន្តការសិក្សាឲ្យបានដល់ថ្នាក់ខ្ពស់»។ ស្រីលីន គឺជាអតិថិជនទីបីរបស់បងស្រី ផល្លីបានបន្តថា៖ «ខ្ញុំចង់បន្តការសិក្សានៅមហាវិទ្យាល័យ ហើយខ្ញុំចង់ធ្វើការនៅក្នុងអង្គការ/ស្ថាប័នផ្សេងៗ»។ (តទៅទំព័រ33)



“
 ជាចុងក្រោយ ផល្លីបានបន្តថា៖ «ខ្ញុំតែងតែ
 លើកទឹកចិត្តកូនរបស់ខ្ញុំឲ្យទៅសាលារៀន
 ពួកគេកំពុងរៀននៅអនុវិទ្យាល័យថ្នាក់ទី 5
 ទី 8 និងទី 9។ ខ្ញុំ និងប្រុសខ្ញុំ នឹងខិតខំប្រឹង
 ឆ្លើយឈរឲ្យកូនរបស់ខ្ញុំអាចបន្តការ
 សិក្សានៅមហាវិទ្យាល័យឲ្យបាន»។
 ផល្លីបានបន្តទៀតថា៖ «កូនស្រីច្បងរបស់
 ខ្ញុំរៀនកាត់ដេរ។ ខ្ញុំនឹងបើកហាងកាត់ដេរ
 ឲ្យកូនស្រីច្បងរបស់ខ្ញុំនៅក្នុងផ្សារមួយហើយ
 កូនស្រីច្បងរបស់ខ្ញុំអាចយកស្បែកដែលខ្ញុំត្បាញ
 ទៅលក់ក្នុងហាងរបស់គាត់បាន»។
 ”



អំពីផលិតផល

I. ប្រាក់កម្ចី

វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បាននឹងកំពុងបម្រើសេវាជូនអតិ-
ថិជនចំនួន 228,948 គ្រួសារ ជាមួយនឹងទំហំកម្ចីសរុប
ចំនួន 90,901,505 លានដុល្លារអាមេរិក គិតត្រឹមខែ ធ្នូ
ឆ្នាំ 2014។ ដើម្បីឆ្លើយតបទៅនឹងតម្រូវការជាក់ស្តែង
របស់អតិថិជន នឹងការប្រកួតប្រជែងក្នុងទីផ្សារហិរញ្ញវត្ថុ
បច្ចុប្បន្ន កម្ចីជាច្រើនប្រភេទត្រូវបានបង្កើតឡើងដូចខាង
ក្រោម៖

1.) កម្ចីអាជីវកម្មខ្នាតតូច

កម្ចីអាជីវកម្មខ្នាតតូច ជាប្រភេទកម្ចី ដែលផ្តល់ជូនអតិ-
ថិជនសម្រាប់ប្រើប្រាស់ដូចជា៖ ដើមទុនក្នុងការប្រកប
របរអាជីវកម្ម ដែលអាចរកចំណូលបានជាប្រចាំថ្ងៃ
ប្រចាំសប្តាហ៍ ឬប្រចាំខែ។ មុខរបរ ឬអាជីវកម្មខ្នាត
តូចទាំងនោះមានដូចជា អាជីវកម្មលក់គ្រឿងទេស
អាជីវកម្មលក់គុយទាវ អាជីវកម្មលក់កាហ្វេ អាជីវកម្ម
លក់ផលិតផល/សម្ភារៈកសិកម្ម និងលក់ចំណីអាហារ
ជាដើម។

ទំហំកម្ចី: 80,000 រៀល ដល់ទៅ 8,000,000 រៀល
151 ដុល្លារអាមេរិក ដល់ទៅ 15,000 ដុល្លារអាមេរិក
800 បាត ដល់ទៅ 100,000 បាត

រយៈពេល: 3 ខែ ដល់ 42 ខែ

2.) កម្ចីលើវិស័យកសិកម្ម

កម្ចីលើវិស័យកសិកម្ម ជាប្រភេទកម្ចី សម្រាប់ប្រើប្រាស់
លើដំណើរការកសិកម្ម ឬសម្រាប់ប្រកបរបរកសិកម្ម ដែល
អាចទទួលបានប្រាក់ចំណូលទៅតាមរដូវកាលដូចជាធ្វើ
ស្រែ ដាំដំណាំ និងចិញ្ចឹមសត្វជាដើម។

ទំហំកម្ចី: 80,000 រៀល ដល់ទៅ 8,000,000 រៀល
151 ដុល្លារអាមេរិក ដល់ 15,000 ដុល្លារអាមេរិក
8,00 បាត ដល់ទៅ 100,000 បាត

រយៈពេល: 3 ខែ ដល់ 42 ខែ

3.) កម្ចីមិនមែនអាជីវកម្ម

កម្ចីមិនមែនអាជីវកម្ម ជាប្រភេទកម្ចីដែលយកទៅប្រើ
ប្រាស់សម្រាប់ការទិញសម្ភារៈប្រើប្រាស់ផ្ទាល់ខ្លួនឬ
ក្នុងគ្រួសារ ក្នុងគោលបំណងឆ្លើយតបទៅនឹងតម្រូវការ
ក្នុងគ្រួសារនិងផ្តល់ផលប៉ះពាល់ដល់សុខភាពរបស់
កុមារដូចជា ការទិញធុងចម្រោះទឹក សាងសង់បង្គន់
អនាម័យ និងទិញឧបករណ៍ដើរដោយពន្លឺព្រះអាទិត្យ
ជាដើម។

ទំហំកម្ចី: 80,000 រៀល ដល់ 8,000,000 រៀល
151 ដុល្លារអាមេរិក ដល់ 3,000 ដុល្លារអាមេរិក
8,00 បាត ដល់ 100,000 បាត

រយៈពេល: 3 ខែ ដល់ 30 ខែ

4.) កម្ចីសម្រាប់ការសិក្សា

កម្ចីសម្រាប់ការសិក្សា ជាកម្ចីសង្គមមួយប្រភេទរបស់
វិសិនហ្វាន់ ដែលជាជំនួយផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុដល់សិស្ស/
និស្សិត ដែលមកពីគ្រួសារក្រីក្រ មានប្រវត្តិការសិក្សាល្អ
មានការប្តេជ្ញាចិត្តខ្ពស់ និងឆន្ទៈក្នុងការបន្តការសិក្សា
កម្រិតជាន់ខ្ពស់ ឬ វគ្គបណ្តុះបណ្តាលវិជ្ជាជីវៈផ្សេងៗ
ជាមួយការផ្តល់ជូននូវអត្រាការប្រាក់ដ៏សមរម្យ។

ទំហំកម្ចី: 100 ដុល្លារអាមេរិក ដល់ 3,000 ដុល្លារអាមេរិក
រយៈពេល:

កម្រិតបរិច្ឆេទប្រចាំខែ: 4 ដល់ 48 ខែ (រយៈពេល 4 ឆ្នាំ)
កម្រិតបរិច្ឆេទប្រចាំខែ: 3 ដល់ 84 ខែ (រយៈពេល ៧ឆ្នាំ)
កម្រិតអនុបណ្ឌិត: 3 ដល់ 48 ខែ (រយៈពេល 4ឆ្នាំ)
វគ្គបណ្តុះបណ្តាលវិជ្ជាជីវៈ: 3 ដល់ 24 ខែ (រយៈពេល2ឆ្នាំ)

5). កម្ចីត្រាអាសន្ន

កម្ចីត្រាអាសន្ន គឺជាប្រភេទកម្ចីបង្កើតឡើងដើម្បីធានាបាននូវការឆ្លើយតបទាន់ពេលវេលាទៅនឹងតម្រូវការហិរញ្ញវត្ថុរបស់អតិថិជននៅក្នុងជីវិតផ្ទាល់ខ្លួនរបស់ពួកគេ ដែលអាចនឹងត្រូវទទួលបានផលប៉ះពាល់ដោយសារហេតុការបន្ទាន់ និងព្រឹត្តិការណ៍ដែលមិនអាចគិតទុកជាមុនទាំងគ្រោះធម្មជាតិ និងគ្រោះថ្នាក់ផ្ទាល់ខ្លួន ។

ទំហំកម្ចី: 80,000 រៀល ដល់ 1,400,000 រៀល
20 ដុល្លារអាមេរិក ដល់ 350ដុល្លារអាមេរិក
800 បាត ដល់ 14,000 បាត

រយៈពេល: 3 ដល់ 6 ខែ

៦). កម្ចីអភិវឌ្ឍន៍សហគមន៍

កម្ចីអភិវឌ្ឍន៍សហគមន៍ ត្រូវបានបង្កើតឡើងជាពិសេសសម្រាប់ពង្រឹងសមត្ថភាពរបស់សហគមន៍អភិវឌ្ឍន៍ លើវិស័យកសិកម្ម ឬសហគមន៍កសិកម្មដែលស្រដៀងគ្នា ជាពិសេសគឺសហគមន៍ណាដែលស្ថិតនៅក្រោមការគាំទ្រ របស់អង្គការ

ទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា) ដោយផ្តល់ជាប្រភពមូលនិធិ ដើម្បីជួយបំពេញតម្រូវការបង្វិលទុន និងគម្រោងពង្រីកអាជីវកម្ម។

ទំហំកម្ចី: 5,000 ដុល្លារអាមេរិក ដល់ 25,000ដុល្លារអាមេរិក
រយៈពេល: 6ខែ ដល់ 36ខែ

7). កម្ចីសហគ្រាសធុនតូច និងមធ្យម

កម្ចីសម្រាប់សហគ្រាសធុនតូច និងមធ្យមបានបង្កើតឡើងដើម្បីបំពេញតម្រូវការរបស់អតិថិជន ដែលប្រកបរបរ ឬធ្វើជំនួញជាលក្ខណៈ សហគ្រាសធុនតូច និងមធ្យម ហើយមានបំណងពង្រីកអាជីវកម្មបន្ថែម ។ កម្ចីប្រភេទនេះ អាចប្រើប្រាស់សម្រាប់ជាដើមទុន និងទ្រព្យសកម្មបន្ថែមសម្រាប់មុខរបរដូចជា ទិញយានជំនិះសម្រាប់ដឹកទំនិញ ឬម៉ាស៊ីនក្នុងដំណើរការផលិតកម្មជាដើម។

ទំហំកម្ចី: 10,001 ដុល្លារអាមេរិក ដល់ 50,000 ដុល្លារអាមេរិក
រយៈពេល: 3ខែ ដល់ 36ខែ



II. ប្រាក់សន្សំ

បន្ទាប់ពីទទួលបានអាជ្ញាបណ្ណប្រមូលប្រាក់សន្សំ Microfinance Deposit Taking Institution (MDI) ពីធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា កាលពីឆ្នាំ 2011 វិសិនហ្វាន់ បានទទួលទំនុកចិត្តពីសាធារណៈជនជាតិ និងអន្តរជាតិ កាន់តែច្រើនឡើងជាលំដាប់លើសេវាកម្មរបស់ខ្លួន។

ត្រឹមបំណាច់ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 វិសិនហ្វាន់ មានអតិថិជនប្រមាណជិតបីម៉ឺននាក់ កំពុងប្រើប្រាស់សេវាប្រាក់សន្សំដែលគិតជាទឹកប្រាក់មានចំនួនប្រមាណជិត 15លានដុល្លារអាមេរិក។ សេវាប្រាក់បញ្ញើនេះត្រូវបានបង្កើតឡើងក្នុងគោលបំណងសម្រាប់អ្នកដែលមានប្រាក់ចំណូលខ្ពស់ហើយមានសណ្តានចិត្តប្រើដល់សហគមន៍តាមរយៈ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ក៏ដូចជាជួយដល់អតិថិជនក្រីក្រ ដែលត្រូវការប្រាក់កម្ចីដើម្បីកែប្រែជីវភាពឲ្យបានប្រសើរជាងមុន ឬ ក្នុងគ្រាមានអាសន្ន ព្រមទាំងហេតុការណ៍ជាយថាហេតុណាមួយ។

ដើម្បីឆ្លើយតបនឹងតម្រូវការរបស់អតិថិជន វិសិនហ្វាន់ បានបង្កើតផលិតផលសេវាប្រាក់បញ្ញើសន្សំជាច្រើនប្រភេទដូចជា៖

1.) គណនីបញ្ញើអភិវឌ្ឍន៍សង្គម

គណនីបញ្ញើអភិវឌ្ឍន៍សង្គម គឺជាគណនីបញ្ញើ សម្រាប់លោកអ្នកដែលមានសណ្តានចិត្តជួយដល់សហគមន៍ពិសេសគឺកុមារ។ លោកអ្នកអាចសម្រេចគោលដៅសង្គមព្រមទាំងគោលដៅហិរញ្ញវត្ថុក្នុងពេលតែមួយតាមរយៈការដាក់ប្រាក់បញ្ញើជាមួយយើង។ ប្រាក់បញ្ញើរបស់លោកអ្នក នឹងដាក់ឲ្យខ្ចីបន្តដើម្បីឲ្យពួកគាត់ពង្រីក និង

បង្កើតមុខរបរ។ វិសិនហ្វាន់ នឹងគ្រប់គ្រងប្រាក់របស់លោកអ្នកប្រកបដោយសុវត្ថិភាព និងប្រសិទ្ធភាព។

2.) គណនីសង្ឃឹម

គណនីសង្ឃឹម គឺជាគណនីសន្សំដែលអាចជួយលោកអ្នកក្នុងការចាត់ចែងប្រាក់របស់លោកអ្នកប្រកបដោយសុវត្ថិភាព និង ប្រសិទ្ធភាព។ បើគណនីសង្ឃឹមជាមួយ វិសិនហ្វាន់ ឥឡូវនេះលោកអ្នកនឹងសម្រេចបានផែនការអនាគតរបស់អ្នក ដោយការកាត់បន្ថយហានិភ័យនិងកាត់បន្ថយចំណាយមិនចាំបាច់ ក៏ដូចជាបង្កើនប្រសិទ្ធភាពក្នុងការគ្រប់គ្រងសាច់ប្រាក់។ លើសពីនេះ លោកអ្នកនឹងបានចូលរួមចំណែកអភិវឌ្ឍសេដ្ឋកិច្ច និងកាត់បន្ថយភាពក្រីក្រនៅកម្ពុជា។

3.) គណនីកូនល្អ

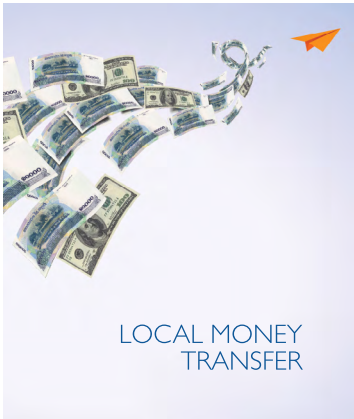
គណនីកូនល្អ គឺជាគណនីដែលបង្កើតឡើងដើម្បីឆ្លើយតបនឹងតម្រូវការរបស់ឪពុកម្តាយ ឬសាច់ញាតិដែលមានបំណងសន្សំប្រាក់សម្រាប់កូនៗរបស់ពួកគេ ដើម្បីសម្រេចគោលបំណងឬក្តីស្រឡាញ់របស់កូនៗពួកគេ នាពេលអនាគតដូចជា ការទទួលបានការអប់រំកម្រិតខ្ពស់ ឬការបង្កើតមុខជំនួញផ្សេងៗ។

III. សេវាផ្ទេរប្រាក់ក្នុងស្រុក

សេវាផ្ទេរប្រាក់ក្នុងប្រទេសរបស់ វិសិនហ្វាន់ ផ្តល់សុវត្ថិភាព និងសេវាងាយស្រួលដល់លោកអ្នកក្នុងតម្លៃសមរម្យនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា។ លោកអ្នកចំណាយពេលវេលាតិច និងតម្លៃសេវាទាបក្នុងការផ្ទេរប្រាក់របស់លោកអ្នកជាមួយយើង។



SAVE FOR
YOUR
BELOVED
CHILDREN



LOCAL MONEY
TRANSFER

“

ចាប់ផ្តើមសន្សំថ្ងៃនេះដើម្បីអនាគត
ក្តីស្វាងរបស់កូនជាទីស្រឡាញ់
របស់លោកអ្នក

”



BECOME A SOCIAL
INVESTOR NOW!
JOIN US TO SERVE
THE POOR

REWARD UP TO

12%
ANNUAL
INTEREST
RATE



គឹម ធីតា
អតិថិជនវីសិនហ្វាន់ ប្រកបមុខរបរធ្វើកញ្ចប់
នៅក្នុងខេត្ត សៀមរាប

កិច្ចសហប្រតិបត្តិការជាដៃគូ

ដោយជឿជាក់ថា សេវាហិរញ្ញវត្ថុ មិនមែនជាសេវាកម្មតែមួយគត់ក្នុងការអភិវឌ្ឍសេដ្ឋកិច្ច និង កាត់បន្ថយភាពក្រីក្រនោះ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានបង្កើនភាពជាដៃគូរបស់ខ្លួន ដោយធ្វើ កិច្ចសហការជាមួយ អង្គការអភិវឌ្ឍន៍ក្រៅរដ្ឋាភិបាល និងស្ថាប័នមួយចំនួនដែលមានគោល ដៅដូចគ្នា ក្នុងការលើកកម្ពស់ភាពខ្លាំងរបស់ស្ថាប័នក្នុងការផ្តល់សេវាហិរញ្ញវត្ថុ រួមជាមួយ នឹងដៃគូដែលបម្រើលើសេវាកម្មមិនមែនហិរញ្ញវត្ថុនានា។ ការពង្រឹងភាពជាដៃគូ បានចូល រួមចំណែកដល់ការពង្រីកសេវាកម្ម និងការងារក្នុងសង្គមបានទូលាយជាងមុន និងបានជម្រុញ ឲ្យ វិសិនហ្វាន់ ក្លាយទៅជាគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ តែមួយគត់ ដែលមានភាពប្រកួតប្រជែង ខ្ពស់ និងមានយុទ្ធសាស្ត្រក្នុងការកាត់បន្ថយភាពក្រីក្រ ។



អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) គឺជា អង្គការអភិវឌ្ឍន៍ និងគ្រិស្តបរិស័ទអន្តរជាតិធ្វើការដើម្បី លើកកម្ពស់សុខុមាលភាពរបស់ប្រជាពលរដ្ឋទាំងអស់ ជាពិសេសគឺកុមារ។ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ធ្វើការបម្រើជនក្រីក្រនៅទូទាំងពិភពលោក ដោយមិនប្រកាន់ពូជសាសន៍ សាសនា ឬ ជនជាតិ។ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានធ្វើការក្នុងភាពជាដៃគូយុទ្ធ- សាស្ត្រយ៉ាងជិតស្និទ្ធជាមួយអង្គការទស្សនៈពិភពលោក អន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ចាប់តាំងពីឆ្នាំ១៩៩០។ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ធ្វើការផ្តល់សេវាហិរញ្ញវត្ថុ ចំណែកឯកម្មវិធី អភិវឌ្ឍន៍តាមតំបន់របស់អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ធ្វើការគ្រប់គ្រងទៅលើកម្មវិធីសុវត្ថិភាព និង គម្រោងនានាដូចជា សន្តិសុខស្បៀង និងទឹកស្អាត ការអប់រំសុខភាព សន្តិភាព និងយុត្តិធម៌ និងជម្ងឺអេដស៍។

គិតត្រឹមខែធ្នូឆ្នាំ២០១៤ យើងបានផ្តល់ប្រាក់កម្ចីដល់អតិ- ថិជនចំនួន៣២,៦៤០នាក់ ដែលជាអ្នកទទួលបានផលរបស់ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) និងដែល កំពុងប្រើប្រាស់ប្រាក់កម្ចីសម្រាប់ប្រកបរបរកាត់ចំណូល ជាច្រើនប្រភេទដើម្បីធ្វើឲ្យប្រសើរឡើងនូវជីវភាពរបស់កុមារ និងក្រុមគ្រួសារ មិនត្រឹមតែប៉ុណ្ណោះពួកគេកំពុងដាក់ ប្រាក់សន្សំជាមួយ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ដើម្បី សុវត្ថិភាព សាច់ប្រាក់ និងជាផ្នែកមួយនៃការសន្សំរបស់ពួកគេ។ ក្នុងចំនោមនោះ មានសហគមន៍កសិកម្មចំនួន២៤ ដែល

មានសមាជិកសរុប ចំនួន ៣,៥៣៥នាក់ ក្នុងខេត្តចំនួន៧ ដែលបានយកប្រាក់កម្ចីរបស់ វិសិនហ្វាន់ ទៅចាប់ផ្តើម និងពង្រីកមុខជំនួញរបស់ពួកគេ ក្នុងការទិញជីសម្រាប់ ការដាំដុះស្រូវ ទិញប្រេងនិងសាងសង់ហាងលក់ទំនិញ ជាដើម។



អង្គការភ្លែន ជាអង្គការអភិវឌ្ឍន៍ក្រៅរដ្ឋាភិបាលផ្តោត លើកុមារ ដែលលើកកម្ពស់សិទ្ធិកុមារដើម្បីបំបាត់ភាព ក្រីក្រ។ ភាពជាដៃគូរវាង វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា និង អង្គការភ្លែនកម្ពុជា បានចាប់ផ្តើមក្នុងឆ្នាំ ២០០៧ក្នុងខេត្ត កំពង់ចាម និងបានពង្រីកទៅខេត្តសៀមរាបបន្ថែមទៀត។ ភាពជាដៃគូ បានផ្តល់ផលប្រយោជន៍ដល់ជនក្រីក្រមធ្យម និងក្រីក្របំផុត ជាពិសេស ស្ត្រីដែលស្ថិតនៅក្នុងតំបន់ គោលដៅរបស់ អង្គការភ្លែនដែលអាចប្រើប្រាស់សេវាកម្ម ហិរញ្ញវត្ថុរបស់ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ដើម្បីបង្កើត និង / ឬ ពង្រីកមុខរបររបស់ពួកគាត់ និង / ឬ បង្កើនផលិតកម្មកសិកម្ម ដើម្បីធ្វើឲ្យប្រសើរឡើងនូវជីវភាពរស់នៅរបស់ពួកគាត់។ អតិថិជនប្រភេទនេះ បច្ចុប្បន្នមានចំនួន ៧,១៧៣ នាក់ ជាមួយផលប៉ុន្តែស្ថានភាពសរុបចំនួន ២,៨៥៦,៣៧១ ដុល្លារអាមេរិក ដែលទំហំប្រាក់កម្ចីសម្រាប់អតិថិជនជាង ៧ពាន់នាក់ជាមធ្យមគឺ ៣៩៨ដុល្លារអាមេរិក។ ទាំងនេះ បញ្ជាក់ឲ្យឃើញថា វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា នៅតែរក្សាការ ផ្តោតសំខាន់ទៅលើអតិថិជនគោលដៅដែលមានចំណូល ទាប ឬជនក្រីក្រដែលរស់តាមជនបទ ។



អង្គការផាស (PATH) ផ្តល់កម្មវិធីសម្រាប់បច្ចេកវិទ្យាសុខភាពសមស្រប និងជាអង្គការអន្តរជាតិ មិនរកប្រាក់ចំណេញ ដែលធ្វើការផ្លាស់ប្តូរស្ថានភាពសុខភាពសហគមន៍ទូទាំងពិភពលោក តាមរយៈរបកគំហើញថ្មីៗ។ អង្គការ ផាសធ្វើការប្រើប្រាស់អភិក្រមសហគ្រិនភាពដើម្បីអភិវឌ្ឍ និងផ្តល់នូវដំណោះស្រាយជាមួយនឹងចំណាយតិច និងមានផលប៉ះពាល់ខ្ពស់ពីឧបករណ៍និងវ៉ាក់សាំងសង្គ្រោះជីវិតដែលផ្តល់ដោយកម្មវិធីសហប្រតិបត្តិការជាមួយសហគមន៍នានា។ អង្គការ PATH បានសហការជាមួយ HYDROLOGIC SOCIAL ENTERPRISE ចាប់ផ្តើមភាពជាដៃគូជាមួយ វីសិនហ្វាន់ តាំងពីដើមឆ្នាំ 2011 ដើម្បីសាកល្បងកម្មវិធីផ្ទុះចម្រោះនៅក្នុងសហគមន៍ ខេត្តកំពង់ស្ពឺ ដើម្បីលើកកម្ពស់អនាម័យទឹកស្អាត។ កម្មវិធីសាកល្បងបានបង្ហាញនូវភាពជោគជ័យជាខ្លាំង ហើយបានពង្រីកទូទាំងខេត្តកំពង់ស្ពឺ និង បណ្តាខេត្តមួយចំនួនទៀតរួមមានកណ្តាល តាកែវ និង កំពង់ចាម ក្នុងភាពជាដៃគូកាន់តែជិតស្និទ្ធជាមួយ នឹង វីសិនហ្វាន់ ។ បច្ចុប្បន្នយើងមាន អតិថិជនចំនួន 50,476 នាក់ ដែលបានប្រើប្រាស់កម្មវិធីផ្ទុះចម្រោះទឹក ។

នៅដើមឆ្នាំ 2012យើងបានចាប់ផ្តើមសាកល្បងផលិតផលសង្គមថ្មីមួយទៀត ដែលមានឈ្មោះថា «កម្មវិធីបញ្ជូនកម្រិតផ្នែកអនាម័យ» នៅក្នុងខេត្តកណ្តាលក្នុងភាពជាដៃគូប្រឹក្សាជាមួយ PATH IDE និងវីសិនហ្វាន់ ដើម្បីលើកទឹកចិត្តសហគមន៍ឱ្យយកចិត្តទុកដាក់លើបញ្ហាអនាម័យបឋមដោយប្រើប្រាស់បង្គន់អនាម័យ ។ ចាប់ពីឆ្នាំ 2014 យើងធ្វើការពង្រីកគម្រោងរបស់យើងជាមួយ IDE ។ បច្ចុប្បន្នយើងមាន អតិថិជនចំនួន 11,567នាក់ ជាមួយនិង ផលប៉ះពាល់ទានសរុប 1,164,720ដុល្លារអាមេរិក។



សហគ្រាសផលិតផលសង្គម ហាដ្រូឡូជិក (HYDROLOGIC): ចាប់ចេញពីជំនាញ និងចំនេះដឹងរបស់សហគ្រាសអភិវឌ្ឍអន្តរជាតិ សហគ្រាសសង្គម ហាដ្រូឡូជិក បច្ចុប្បន្នគឺជានីតិបុគ្គលឯករាជ្យ និង ជាសហគ្រាសសង្គមដែលផ្តល់ទឹកស្អាតមានសុវត្ថិភាពដល់ប្រជាជនកម្ពុជាជាងកន្លះលាននាក់ តាមរយៈឧបករណ៍បន្សុទ្ធទឹកសោតម៉ែត សញ្ញារូបទន្សាយ។ ក្នុងគោលបំណង ដោះស្រាយបញ្ហាទឹកស្អាតនៅតំបន់ជនបទនៃប្រទេសកម្ពុជា សហគ្រិនអភិវឌ្ឍអន្តរជាតិ (INTERNATIONAL DEVELOPMENT ENTERPRISE) បាននាំយកឧបករណ៍បន្សុទ្ធទឹកសោតម៉ែតសញ្ញារូបទន្សាយ មកកម្ពុជានៅឆ្នាំ2001 ។



IDE (សហគ្រាសអភិវឌ្ឍអន្តរជាតិ) ផ្តោតលើការអភិវឌ្ឍប្រព័ន្ធទំន្សាយ ដើម្បីបំពេញតម្រូវការជនក្រីក្រនៅក្នុងប្រទេសកំពង់អភិវឌ្ឍ។ រយៈពេលជាង 8ឆ្នាំ នៅប្រទេសកម្ពុជា វៀតណាម ទម័រ ឡាវ ហើយបច្ចុប្បន្ន នៅប្រទេសនេប៉ាល់ និងបង់ក្លាដេស សហគ្រាសអភិវឌ្ឍអន្តរជាតិ IDE ជាអ្នកត្រួសត្រាយក្នុងការអនុវត្តអភិក្រមផ្តោតទំន្សាយដើម្បីលើកកម្ពស់ទឹកស្អាត អនាម័យ និងការលាងដៃនៅ តាមជនបទ។ អភិក្រមរបស់ IDE ទាញយកអត្ថប្រយោជន៍ប្រៀបធៀបពីវិស័យសាធារណៈ រដ្ឋាភិបាល អង្គការក្រៅរដ្ឋាភិបាល ដើម្បីផ្តល់សេវាកម្មដល់គ្រួសារក្រីក្របានកាន់តែទូលំទូលាយក្នុងរយៈពេលខ្លី ។



អង្គការ ADVENTIST DEVELOPMENT & RELIEF AGENCY (ADRA) ផ្ដោតជាចំបងលើគម្រោងអភិវឌ្ឍន៍រយៈពេលវែងប្រកបដោយនិរន្តរភាពជាមួយនិងប្រជាជនក្រីក្រ និងប្រជាជនដែលជួបហានិភ័យ។ អង្គការ ADRA ជួយប្រជាជនក្រីក្រទាំងឡាយដោយពុំគិតពីជំនឿសាសនា និន្នាការនយោបាយ ឬជាតិសាសន៍ឡើយ។ យើងបានធ្វើការជាមួយនិងអង្គការADRA ចាប់តាំងពីដើមឆ្នាំ2010ក្នុងខេត្តពោធិសាត់។ ភាពជាដៃគូនេះបានយកជំនាញរបស់វិស័សហ្វាន់ក្នុងការផ្តល់សេវាកម្មមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុនៅតំបន់គោលដៅក្នុងស្រុកភ្នំក្រវាញ។ អ្នកទទួលបានផលរបស់អង្គការបានទទួលប្រាក់កម្ចីពីវិស័សហ្វាន់ ខេមបូឌា ជាចំបងសម្រាប់ការធ្វើស្រែចំការនិង/ឬ បង្កើតបុព្វជីវភាពដ៏កម្រខ្នាតតូចរបស់ពួកគេ។ បច្ចុប្បន្នយើងមានអតិថិជនចំនួន640នាក់ជាមួយនិងផលប្រតិផលទានសរុប 282,425 ដុល្លារអាមេរិក ។



ក្នុងឆ្នាំ 2013 យើងបានចាប់ផ្ដើមសហការជាដៃគូជាមួយ HABITAT FOR HUMANITY CAMBODIA (HFHC), គឺជាអង្គការដែលមិនរកប្រាក់ចំណេញក្នុងការផ្តល់ដំណោះស្រាយលើលំនៅស្ថាន ដែលបានបរិក្ខារគ្រួសារតាមរយៈការផ្តល់លំនៅស្ថាន ការអភិវឌ្ឍសហគមន៍និងទឹកស្អាត បង្គន់អនាម័យ និង អនាម័យនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា។ ការចាប់ដៃគូនេះគឺ ផ្តល់ប្រាក់កម្ចីសម្រាប់ការសាងសង់បង្គន់អនាម័យ (SANITATION FINANCING) នៅក្នុងស្រុកចំនួនពីរ គឺស្រុកពូក និងស្រុកអង្គជុំ ខេត្តសៀមរាប។ HABITAT ជួយឧបត្ថម្ភ 5 ដុល្លារអាមេរិក/10 ដុល្លារអាមេរិក សម្រាប់អតិថិជនម្នាក់ដើម្បីលើកទឹកចិត្តឲ្យពួកគេទិញ និងប្រើប្រាស់បង្គន់អនាម័យ។ បច្ចុប្បន្ននេះ យើងមានអតិថិជនចំនួន 751 នាក់ ជាមួយផលប្រតិផលទានសរុបចំនួន 176,997 ដុល្លារអាមេរិក ។



WATERSHED កម្ពុជា ជាអង្គការក្រៅរដ្ឋាភិបាលក្នុងស្រុកដែលសម្របសម្រួលឲ្យទទួលបានផលិតផលអនាម័យនិង ទឹកស្អាត ដែលបង្កើនការទទួលយក និងការប្រើប្រាស់ត្រឹមត្រូវក្នុងចំណោមជនក្រីក្រដែលរស់នៅតាមជនបទ។ ដោយអនុវត្តគោលការណ៍ មូលដ្ឋានទីផ្សារដែលត្រូវបានបញ្ជាក់ពិតប្រាកដពី WATERSHED ក្នុងការលើកកម្ពស់អំណាចសហគ្រាសឯកជនក្នុងការនាំមកនូវ ទឹកស្អាត សុខភាព និង ភាពចម្រុងចម្រើនដល់ជនជននៅអាស៊ីអាគ្នេយ៍។ WATERSHED ចាប់ផ្ដើមភាពជាដៃគូជាមួយវិស័សហ្វាន់ នៅពាក់កណ្តាល ឆ្នាំ 2012 ក្នុងការផ្តល់ប្រាក់កម្ចីលើកកម្ពស់អនាម័យដែលជំរុញឲ្យប្រជាជនក្រីក្រតាមជនបទអាចមានលទ្ធភាពទិញបង្គន់។ បច្ចុប្បន្នយើងមានអតិថិជនចំនួន 9,838 នាក់ ជាមួយនិងផលប្រតិផលទានសរុប 655,310 ដុល្លារអាមេរិក។



នៅចុងឆ្នាំ 2013 វិស័សហ្វាន់ ខេមបូឌា បានចាប់ផ្ដើមសហការជាដៃគូ ជាមួយ KAMWORKS ដែលជាក្រុមហ៊ុនឈានមុខគេមួយនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ខាងផលិតផលបន្ទះសូឡា ហើយបានចាប់ផ្ដើមជាសហគ្រាសសង្គមមួយក្នុងឆ្នាំ 2006 ដើម្បីផ្តល់ជូននូវផលិតផលបន្ទះសូឡាដល់ប្រជាជនដែលរស់នៅក្នុងខេត្តក្រចេះ ហើយក្រោយមកផ្តល់ជូនដល់ប្រជាជននៅខេត្តកំពង់ឆ្នាំង តាមរយៈការផ្តល់ហិរញ្ញប្បទាន។ បច្ចុប្បន្នយើងមានអតិថិជនទាំងអស់ចំនួន 158 នាក់ (ផលប្រតិផលទាន 57,884 ដុល្លារអាមេរិក)។ ទោះបីជាយ៉ាងណាក៏ដោយ ជាមួយក្រុមហ៊ុនសហការជាមួយយើងទាំងអស់មានអតិថិជនសរុប 567 នាក់ដែលកំពុងទិញបន្ទះសូឡា ជាមួយនិងផលប្រតិផលទាន ចំនួន 167,861 ដុល្លារអាមេរិក ។



យើងបានដាក់ គម្រោងធានារ៉ាប់រងសុខភាពខ្នាតតូច សម្រាប់អតិថិជនរបស់យើង លើសុខភាព និងពិការភាព ជាមួយ PKMI ឲ្យប្រើប្រាស់សាកល្បង ដោយមានការ គាំទ្រពីអង្គការ UNDP នៅចុងឆ្នាំ 2012 រហូតដល់ចុង ឆ្នាំ 2013 ។ អតិថិជនបង់ប្រាក់ត្រឹមប្រហែល 5 ដុល្លារអាមេរិក ប៉ុណ្ណោះក្នុងមួយឆ្នាំ ដើម្បីទទួលបានសេវាធានារ៉ាប់រង ខ្នាតតូចដែលគ្របដណ្តប់ លើការព្យាបាលជំងឺតូចតាច ការវះកាត់តូចតាច ការព្យាបាលជំងឺដោយសារគ្រោះថ្នាក់ ចរាចរណ៍ផ្សេងទៀតនិងសំណងសម្រាប់ពិការភាពបង្ក ដោយគ្រោះថ្នាក់ចរាចរណ៍។ ក្រោយពីទទួលបានការវាយតម្លៃ លើផលប៉ះពាល់ គេបានរកឃើញថាគម្រោងនេះមានគុណ ប្រយោជន៍ និងរួមចំណែកជួយដល់ការរស់នៅរបស់ អតិថិជន និងសហគមន៍របស់ពួកគេជាច្រើន។ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា នឹងពង្រីកគម្រោងនេះនៅក្នុងឆ្នាំ 2014 ទៅបណ្តាខេត្តផ្សេងៗជាច្រើនទៀត ក្នុងភាព ជាដៃគូកាន់តែជិតស្និទ្ធជាមួយ KPMI ។ បច្ចុប្បន្នយើង មានអតិថិជនចំនួន 6,564 នាក់ ។



KIVA គឺជាស្ថាប័នមិនស្វែងរកប្រាក់ចំណេញ ដែលមាន បេសកកម្មផ្សារភ្ជាប់ទៅនឹងមនុស្សគ្រប់រូប តាមរយៈការ ផ្តល់ប្រាក់កម្ចី ដើម្បីជួយកាត់បន្ថយភាពក្រីក្រដោយគ្រប ដណ្តប់លើប្រព័ន្ធអនធានា និងមានបណ្តាញគ្រឹះស្ថាន- មីក្រូហិរញ្ញវត្ថុទូទាំងពិភពលោក។ KIVA អនុញ្ញាតឲ្យ បុគ្គលម្នាក់ៗផ្តល់ប្រាក់កម្ចីទាបបំផុតត្រឹម 25 ដុល្លារ អាមេរិក ដើម្បីជួយបង្កើតឱកាសដល់ប្រជាជនក្រីក្រ ជុំវិញពិភពលោក។ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានក្លាយជា ដៃគូរបស់ KIVA នៅខែ កញ្ញា ឆ្នាំ2011 ដោយបិតនៅ ក្នុងដំណាក់កាលសាកល្បង នៅក្នុងខេត្តចំនួន2ហើយ បន្ទាប់មក ត្រូវបានកំឡើងទៅជាដំណាក់កាលពេញ លេញមួយនៅក្នុងខែមេសា ឆ្នាំ 2012។ ជាមួយ និង បេសកកម្មដ៏វិជ្ជមាន និងស្នាដៃដ៏គួរឲ្យកត់សម្គាល់របស់

ខ្លួន វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានទទួលមេដាយខាងផ្នែក សមិទ្ធផលសង្គមចំនួន 5 ក្នុងចំណោមមេដាយសរុបចំនួន 7 ដែលនេះមានដូចជា ការផ្តោតទៅលើការប្រយុទ្ធ ប្រឆាំងភាពក្រីក្រ សម្លេងរបស់អតិថិជន ការផ្តល់ អំណាចដល់គ្រួសារ និងសហគមន៍ ការសម្របសម្រួល ក្នុងបញ្ជីប្រាក់សន្សំ និងការច្នៃប្រឌិត។ បច្ចុប្បន្ននេះ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានពង្រីកភាពជាដៃគូ ទៅដល់ 12 ខេត្ត ដើម្បីបង្កើនផលប៉ះពាល់ និងសមិទ្ធផល សង្គម ។ គិតត្រឹមខែធ្នូ2014 វិសិនហ្វាន់ បានក្លាយ ជាដៃគូរបស់ KIVA រយៈពេលជាង បីឆ្នាំកន្លះហើយ បានប្រមូលមូលនិធិសរុបប្រហែល 6.77 លានដុល្លារ អាមេរិក នៅលើបណ្តាញផ្សព្វផ្សាយរបស់ KIVA ។



គម្រោងប្រមូលមូលនិធិ តាមរយៈប្រព័ន្ធអេឡិចត្រូនិច ដែលមានឈ្មោះថា WORLD VISION MICRO ធ្វើការ ភ្ជាប់ទំនាក់ទំនងរវាងម្ចាស់ជំនួយទាំងអស់នៅទូទាំង ពិភពលោក ជាមួយនឹងសហគមន៍ តាមរយៈប្រាក់កម្ចី ខ្នាតតូចរបស់ វិសិនហ្វាន់។ ស្របទៅនឹងការប្រមូល មូលនិធិតាមរយៈគម្រោងនេះ ក្រៅពីការនាំមកនូវសេវា ហិរញ្ញវត្ថុកាន់តែប្រសើរដល់អតិថិជន វាក៏ធ្វើឲ្យម្ចាស់ ជំនួយទាំងអស់អាចយល់អំពីស្ថានភាពហិរញ្ញវត្ថុ និង ជីវភាពរស់នៅរបស់ប្រជាជនកម្ពុជាកាន់តែច្រើនផង ដែរ តាមរយៈដំណើររឿងនានារបស់សហគ្រិនទាំង អស់ដែលរួមបញ្ចូលទាំងផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមាននៃប្រាក់ កម្ចី ចំពោះសហគមន៍ជាពិសេសកុមារ។ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានដំណើរការគម្រោងនេះតាំងពីដើមឆ្នាំ 2011 ជាមួយ WORLD VISION MICRO មកដល់ បច្ចុប្បន្ននៅក្នុងខេត្តចំនួន 9 ដែលមានកម្មវិធីអភិវឌ្ឍ តាមតំបន់របស់ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា)។ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌាបានចាប់ផ្តើមអនុវត្ត ទូរស័ព្ទ SAMSUNG GALAXY សម្រាប់មន្ត្រីបម្រើសេវា អតិថិជនដើម្បីបញ្ចូលការធ្វើបច្ចុប្បន្នកម្មស្តាប់រឿងពាក់ កណ្តាលវគ្គ និងថ្លង់បញ្ចប់វគ្គ។ គិតមកត្រឹមខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 ប្រាក់កម្ចីប្រហែលចំនួន 9សែន3ម៉ឺនដុល្លារអាមេរិក ត្រូវបានប្រមូលតាមរយៈគម្រោង MICRO នេះ ។



ROTARY CLUB OF PURSAT (RCP) វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ទើបតែចាប់ផ្តើមសហការជាដៃគូជាមួយនឹង ROTARY CLUB OF PURSAT (RCP) ក្នុងពាក់កណ្តាល ឆ្នាំ 2014 តាមរយៈ SUSTAINABLE CAMBODIA ដែល ជាអង្គការក្រៅរដ្ឋាភិបាលក្នុងស្រុកមួយ ដែលមាន ចក្ខុវិស័យជួយប្រជាជនកម្ពុជា អាចរស់នៅដោយខ្លួន ឯងបាន។ ចាប់ពីពេលនោះ យើងបានផ្តល់សេវា ហិរញ្ញវត្ថុ ទៅគ្រួសារក្រីក្រដែលរស់នៅក្នុងភូមិតំបន់ គោលដៅរបស់ SUSTAINABLE CAMBODIA ក្នុង ខេត្តពោធិ៍សាត់។



សូឡាភូមិយើង គឺជាក្រុមហ៊ុនផ្គត់ផ្គង់ផលិតផលបន្ទះ សូឡាមួយផ្សេងទៀតដែល វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បាន សហការជាដៃគូក្នុងការផ្គត់ផ្គង់ផលិតផលបន្ទះសូឡា ឲ្យអតិថិជន របស់ខ្លួននៅក្នុងខេត្តមួយចំនួនតាំងពី ពាក់កណ្តាលឆ្នាំ 2014 មកម្ល៉េះ។ វាគឺជាក្រុមហ៊ុនផ្គត់ ផ្គង់បន្ទះសូឡាក្នុងស្រុកមួយដែលបានចុះបញ្ជីជាមួយ

នឹងអាជ្ញាធរក្នុងស្រុក និងបណ្តាញក្រសួងរដ្ឋាភិបាល នានា។ បច្ចុប្បន្ន យើងមានអតិថិជនចំនួន 379 នាក់ ដែលបានប្រើប្រាស់កម្មវិធី ដើម្បីទិញផលិតផលបន្ទះ សូឡា សម្រាប់បង្កើនឬ សម្រាប់គោលបំណងអាជីវកម្ម។



AFD (AGENCY FOR FRENCH DEVELOPMENT): វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា គឺជាគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុមួយ ក្នុងចំណោមគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុនៅកម្ពុជាដែលទទួល បានហិរញ្ញប្បទានពីទីភ្នាក់ងារបារាំងសម្រាប់ការអភិវឌ្ឍន៍ (AFD) ក្នុងឆ្នាំនេះដើម្បីបង្កើនការប្រើប្រាស់ថាមពល ពន្លឺព្រះអាទិត្យនៅក្រុមហ៊ុន។ គម្រោងថាមពលបន្ទះសូឡា ជាមួយនឹង ទីភ្នាក់ងារបារាំងសម្រាប់ការអភិវឌ្ឍន៍ (AFD)។ យ៉ាងណាក៏ដោយ កម្មវិធីសម្រាប់បន្ទះសូឡាគឺមិនមែនថ្មី សម្រាប់វីសិនហ្វាន់ ខេមបូឌាទេ។ យើងបានចាប់ផ្តើមធ្វើ វាតាំងពីឆ្នាំ 2011ដោយចាប់ផ្តើមជាមួយ និងសហគ្រាស សង្គមផ្សេងៗដូចជា ក្រុមហ៊ុន ISS (INTERNATIONAL SOLAR SOLUTION) KAMWORKS និង SOLAR PHUMYEOUNG ជាដើម។ រហូតមកដល់បច្ចុប្បន្ននេះ មានអតិថិជនចំនួន 1,034 នាក់ បានទិញបន្ទះសូឡា តាមរយៈប្រាក់កម្ចីរបស់យើង។

ផ្នែកសមិទ្ធផលសង្គម

វិសិន្យានុវត្តន៍ខេមបូឌា បាននិងកំពុងធ្វើការជាមួយដៃគូយុទ្ធសាស្ត្រ និងស្ថាប័នមួយចំនួនដែលសម្រាប់ចង្អុលផ្តល់ជូនដល់សហគមន៍ក្នុងតំបន់ ដើម្បីអភិវឌ្ឍ កែលម្អ និងផ្តល់ជូននូវកម្មវិធីផលិតផលសង្គមឲ្យបានទូលំទូលាយជាងមុន ដើម្បីជាកិច្ចខិតខំប្រឹងប្រែង និងការបង្កើនភាពខ្លាំងរបស់ស្ថាប័នក្នុងការជួយលើកកម្ពស់ស្ថានភាពកុមារឲ្យបានប្រសើរឡើងតាមរយៈការដោះស្រាយភាពក្រីក្រជាសកល។

យើងបានរៀបចំកម្មវិធីសង្គមនិងសកម្មភាពសង្គមផ្សេងៗជាច្រើនក្នុងគោលបំណងបង្កើនអត្ថប្រយោជន៍ និងផលប៉ះពាល់សម្រាប់អតិថិជន កូនរបស់ពួកគេ និងសហគមន៍។ ជារៀងរាល់ឆ្នាំ យើងរៀបចំកម្មវិធីដូចជា កម្មវិធីជ្រើសរើសអតិថិជនឆ្នើម កម្មវិធីអាហារូបករណ៍កុមារ (កូនអតិថិជន) កម្មវិធីពានរង្វាន់សិស្សឆ្នើម កម្មវិធីចាប់ផ្តើមផ្សេងៗសំណើ និងកម្មវិធីសប្បុរសធម៌ផ្សេងៗជាដើម ។

យើងផ្តល់ឱកាសការងារសម្រាប់ប្រជាជននៅតាមសហគមន៍ បុគ្គលិកដែលពិការផ្តល់ជូននូវការអប់រំផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ ការអប់រំផ្នែកសុខភាព ហើយធ្វើការផ្សារភ្ជាប់អតិថិជនជាមួយអង្គការក្រៅរដ្ឋាភិបាលដែលជាដៃគូរបស់ វិសិន្យានុវត្តន៍ ដើម្បីឲ្យពួកគេទទួលបាននូវសេវាមិនមែនហិរញ្ញវត្ថុមានដូចជា អាហារ ទឹកស្អាត សុខមាលភាព ការអប់រំ សន្តិភាព និង យុត្តិធម៌។ កិច្ចខិតខំប្រឹងប្រែងរបស់យើង បាននិងកំពុងបន្តជួយប្រជាជនដែលងាយរងគ្រោះដូចជាអ្នកដែលរងការប៉ះពាល់ជាមួយរោគអេដស៍ ឬជំងឺអេដស៍(HIV/AIDS) និងកុមារកំព្រា និងកុមារងាយរងគ្រោះ(OVC) ជនពិការ ស្ត្រីមេម៉ាយ គ្រួសារ ពលកម្មកុមារ និងក្រុមដែលជួបការលំបាកផ្សេងៗ ។



1.) របៀបបកស្រាយពីបេសកកម្មសង្គមរបស់យើង



ចំណុចសំខាន់អំពីការគ្រប់គ្រងលទ្ធផលការងារសង្គម

- វិសិន្យានៈ ខេមបូឌា បានបន្តផ្ដោតសំខាន់លើប្រជាជនក្រីក្រ និង មិនដែលឃ្លាតឆ្ងាយពីបេសកកម្មសង្គមរបស់ខ្លួនឡើយ ជាមួយទំហំប្រាក់កម្ចីជាមធ្យមសម្រាប់អតិថិជនក្នុងកម្មវិធីទម្ងន់ មានចំនួន US \$345 ដុល្លារអាមេរិក(34% ក្រោម GDP ដែលកំណត់ដោយប្រទេសកម្ពុជាក្នុងមួយនាក់ត្រឹម 1,008 ដុល្លារអាមេរិក-ប្រកបពីឆ្នាំគតាពីភពលោកឆ្នាំ (2010-2014) ។
- កុមារចំនួនជាង 753,000 ដែលជាកូនអតិថិជនរួមជាមួយបុគ្គលិករបស់ពួកគេកំពុងទទួលផលប៉ះពាល់ដោយសារសេវាហិរញ្ញវត្ថុ និងមិនមែនហិរញ្ញវត្ថុរបស់ វិសិន្យានៈ។
- ផ្ដោតសំខាន់លើ GENDER និងការផ្តល់អំណាចដល់ស្ត្រី (ដោយសារ អតិថិជន 94% ជាស្ត្រី)។
- អតិថិជនរបស់យើងភាគច្រើន (88%) រស់នៅតំបន់ជនបទក្រីក្រ។
- 22.4% នៃអតិថិជនក្នុងវគ្គកម្មវិធីរបស់យើងរស់នៅក្រោមបន្ទាត់ភាពក្រីក្រថ្នាក់ជាតិ (NPL) បើប្រៀបធៀបជាមួយបន្ទាត់ភាពក្រីក្រថ្នាក់ជាតិដែលស្មើនឹង 16.4% (យោងតាមរបាយការណ៍របស់ធនាគារពិភពលោកឆ្នាំ2011)។ នេះបញ្ជាក់ថាការបម្រើដល់ប្រជាជនក្រីក្ររបស់យើងគឺល្អលើសពីបន្ទាត់ភាពក្រីក្រថ្នាក់ជាតិ (NPL)។
- អនុវត្តការវាយតម្លៃតាមស្តង់ដារសកលសម្រាប់ការគ្រប់គ្រងលទ្ធផលការងារសង្គម (USSPM) និង បានដាក់ជូនទៅ MIX សម្រាប់ការវាយតម្លៃ ហើយទទួលបាន

- រង្វាន់ S.T.A.R (លើកតម្លាភាពនិងការទទួលខុសត្រូវសង្គម) ដែលជាការទទួលស្គាល់ដោយ MIX លើការអនុវត្តតាម USSPM។
- ទទួលបានត្រា (SEAL) សម្រាប់តម្លាភាពនៃតម្លៃលើផលិតផលពី MICROFINANCE TRANSPARENCY
 - ទទួលបានចំណាត់ថ្នាក់ដ៏ល្អប្រសើរ A- ពីកម្មវិធី SMART GIRAFE របស់ស្ថាប័នវាយតម្លៃ PLANET RATING លើ ប្រតិបត្តិការហិរញ្ញវត្ថុរបស់ស្ថាប័ន។
 - បានដាក់ដំណើរការផលិតផលសន្សំថ្មីសម្រាប់សាធារណជនក៏ដូចជានៅក្នុងកិច្ចសហប្រតិបត្តិការជាមួយដៃគូ មានដូចជាគណនីកូនល្អ ជាដើម។
 - បានបង្កើនការប្រើប្រាស់ទឹកស្អាត (អនាម័យ និងទឹកស្អាត) និងការផ្តល់ប្រាក់កម្ចីដែលការពារបរិស្ថាន (GREEN LOAN) ដូចជា កម្មវិធីសម្រាប់ផ្ទះចម្រោះទឹក កម្មវិធីសម្រាប់បង្គន់អនាម័យ និងកម្មវិធីសម្រាប់ផលិតផលដើរដោយថាមពលពន្លឺព្រះអាទិត្យ។
 - លើសពី 99% នៃអតិថិជនគួរ បានបង្ហាញពីផលប្រយោជន៍នៃប្រាក់កម្ចីសម្រាប់កូនៗរបស់ពួកគេ។ ផលប្រយោជន៍សំខាន់ៗបីយ៉ាង លើសុខុមាលភាពកុមារ (CWBO) រួមមាន៖
 1. អនាម័យមានភាពប្រសើរឡើង (62%)
 2. សង្ឃឹកបំពាក់/ ស្បែកជើងបន្ថែម (59%) និង
 3. ផ្តល់ប្រាក់សម្រាប់ការចំណាយលើសុខភាពកុមារ (57%) ។

2.) ទស្សនៈវិស័យ បេសកកម្ម និងតម្លៃស្នូល

ទស្សនៈវិស័យ

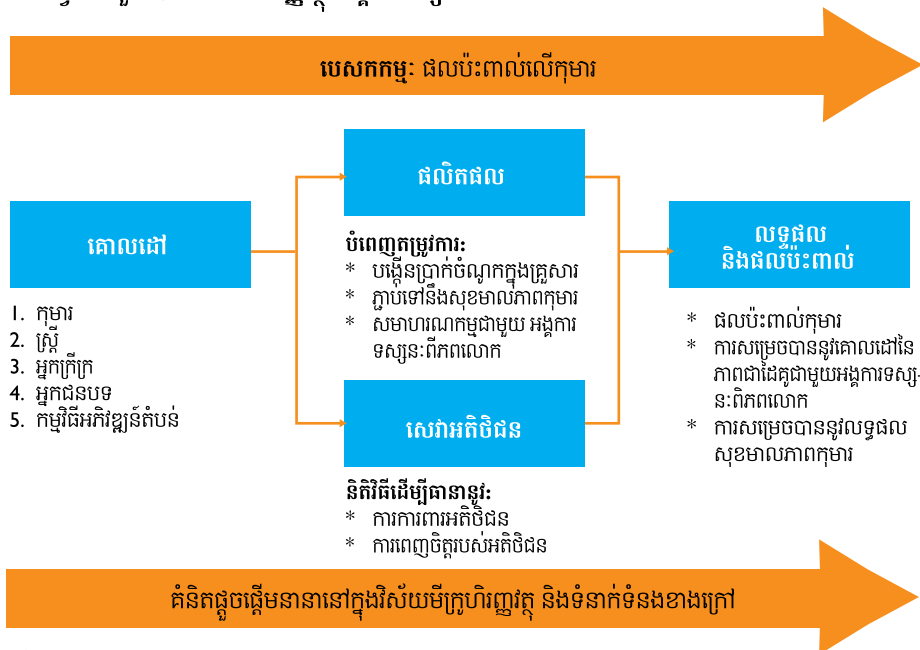
ចង់ឃើញកុមារគ្រប់រូបមានជីវិតពេញបរិបូណ៌
សេចក្តីអធិដ្ឋានរបស់យើងសូមឲ្យទឹកចិត្តមនុស្សគ្រប់រូបមានឆន្ទៈដើម្បីសម្រេចបំណងនេះ

បេសកកម្មរបស់យើង

យើងជឿជាក់ថាកុមារនឹងមានអនាគតក្តីស្វាង

តាមរយៈការផ្តល់អំណាចដល់គ្រួសាររបស់គេ ក្នុងការបង្កើតប្រាក់ចំណូល និងមានការងារធ្វើ
និងពង្រីកសក្តានុពលសេដ្ឋកិច្ចដើម្បីឲ្យសហគមន៍រីកលូតលាស់

វិសិនហ្វាន់-ទទួលបានអំណាចហិរញ្ញវត្ថុពីអង្គការទស្សនៈពិភពលោក



តម្លៃមូលដ្ឋានៈ

យើងជាគ្រីស្ទបរិស័ទ

យើងប្តេជ្ញាចិត្តជួយដល់ជនក្រីក្រ

យើងឲ្យតម្លៃមនុស្ស

យើងជាដៃគូ

យើងជាអ្នកបម្រើដែលមានទំនួលខុសត្រូវខ្ពស់

យើងជាអ្នកឆ្លើយតប

3.) របាយការណ៍លទ្ធផលការងារសង្គម (គិតត្រឹម ខែ ធ្នូ 2014)

ការពិពណ៌នា	ឆ្នាំ 2014	ផលប៉ះព្រឹត្តិណាទាន		
ផលិតផល និងសេវាកម្ម	ចំនួន	ភាគរយ	ចំនួន	ភាគរយ
A. ផលិតផលកម្ម				
ចំនួនអតិថិជន កម្មវិធីបរកសិកម្ម	160,199	69.97%	64,548,038	71.01%
ចំនួនអតិថិជន កម្មវិធីអាជីវកម្មខ្នាតតូច	27,211	11.89%	17,284,807	19.01%
ចំនួនអតិថិជន កម្មវិធីមិនមែនអាជីវកម្ម/សង្គម (ឧ.កម្មវិធីទិញផលិតផលកម្ម ឬ បង្កើនអនាម័យ និងឧបករណ៍ដើរដោយពន្លឺព្រះអាទិត្យ ជាដើម)	27,039	11.81%	1,232,564	1.36%
ចំនួនអតិថិជន កម្មវិធីអប់រំ	790	0.35%	407,506	0.45%
ចំនួនអតិថិជន កម្មវិធីគ្រួសារសន្ត	74	0.03%	13,080	0.01%
ចំនួនអតិថិជន កម្មវិធីអភិវឌ្ឍន៍សហគមន៍	19	0.01%	105,337	0.12%
B. ផលិតផលសន្សំ				
ចំនួនអតិថិជន គណនីសង្ឃឹម	13,816	46.33%	1,698,082	11.52%
ចំនួនអតិថិជន គណនីបញ្ញើអភិវឌ្ឍន៍សង្គម (SITD)	1,287	4.32%	12,947,827	87.87%
ចំនួនអតិថិជន គណនីកូនល្អ	14,715	49.35%	88,724	0.60%
ចំនួនអតិថិជន សន្សំជាស្រ្តី	18,470	61.94%	4,476,811	30.38%
C. ផលិតផល/សេវាកម្ម មិនមែនហិរញ្ញវត្ថុ				
ចំនួនអតិថិជន គម្រោងសំណុំរៀន សុវត្ថិភាពសម្រាប់ជីវិតក្រីក្រ (SNP) និងធានារ៉ាប់រង Micro-life	226,954	99.13%		
ចំនួនអតិថិជន ទទួលបានការធានារ៉ាប់រងពីក្រុមហ៊ុន PKMI លើសេវាសុខភាពខ្នាតតូច និងធានារ៉ាប់រងសម្រាប់ពិការភាព	6,564	2.87%		
ចំនួនអតិថិជនទទួលបានការអប់រំផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុកម្រិតមូលដ្ឋាន	122,311	53.02%		
ចំនួនអតិថិជនទទួលបានការអប់រំផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុជាន់ខ្ពស់	82,231	44.02%		
ចំនួនអតិថិជនទទួលបានសេវា/ការអប់រំសុខភាព	4,900	2.14%		
ចំនួនអតិថិជនឆ្លើយប្រចាំឆ្នាំ	85	0.04%		
ចំនួនអាហារូបករណ៍កុមារ (រួមជាមួយកុមារទំនុកបញ្ឈប់ដែលមានគណនីសន្សំ ដែលឧបត្ថម្ភដោយ WVSP និង WVHK	332	0.15%		

ការពិពណ៌នា		ឆ្នាំ 2014		ផលប៉ះព្រត្តណាទាន	
ភូមិសាស្ត្រ លើសពីការរំពឹងទុក					
		ចំនួន			
ភូមិ		5,685			
សង្កាត់		1,182			
ខណ្ឌ		168			
ខេត្ត / ក្រុង		25			
បម្រើអតិថិជន និងផលប៉ះព្រត្តណាទានលើសពីការរំពឹងទុក					
	ចំនួន	ភាគរយ	ចំនួន	ភាគរយ	
ចំនួនអតិថិជនខ្ចី សរុប	228,948	N/A	90,901,650	N/A	
ចំនួនអតិថិជនខ្ចី នៅតំបន់ជនបទ	201,790	88.14%	78,315,525	86.15%	
ចំនួនអតិថិជនខ្ចី ជាស្រ្តី	215,028	93.92%	84,226,418	92.66%	
ចំនួនអតិថិជនខ្ចី ជាក្រុម	191,532	83.66%	39,083,978	43.00%	
កំណត់គោលដៅនៃភាពក្រីក្រ និង M & E					
ការវាយតម្លៃភាពក្រីក្រ	ប្រើប្រាស់ឧបករណ៍សន្ទស្សន៍នៃដំណើរការចាក់ផុតពីភាពក្រីក្រ (PPI) លើការវាស់វែងកម្រិតក្រីក្រ នៃអតិថិជនទាំងអស់ទាំងអតិថិជនថ្មី និងចាស់ ក្នុងវដ្តនៃកម្មវិធី				
បន្ទាត់ក្រីក្រ <ul style="list-style-type: none">បន្ទាត់ក្រីក្រថ្នាក់ជាតិ (NPL)បន្ទាត់ក្រីក្រ2.5ដុល្លារអាមេរិក/ក្នុងមួយថ្ងៃបន្ទាត់ក្រីក្រខ្លាំងរបស់ USAID	<ul style="list-style-type: none">បន្ទាត់ក្រីក្រថ្នាក់ជាតិ នៃកម្ពុជាបន្ទាត់ក្រីក្រថ្នាក់អន្តរជាតិជនងាយរងគ្រោះ / ក្រីក្រខ្លាំង				
ការតាមដានភាពក្រីក្រ និងការធ្វើរបាយការណ៍	តារាងពិន្ទុ PPI របស់អតិថិជននីមួយៗ បានបញ្ចូល និងតាមដាននៅក្នុងប្រព័ន្ធ MIS។ ទិន្នន័យផ្សេងៗទៀតពី MIS ជាប្រចាំខែសម្រាប់បុគ្គលិក និងអ្នកគ្រប់គ្រងលើព័ត៌មាន ការធ្វើការសម្រេចចិត្ត និងសកម្មភាពបន្ទាប់។				
របាយការណ៍សមិទ្ធផលសង្គម	<ol style="list-style-type: none">សូចនាករសំខាន់នៃលទ្ធផលការងារសង្គម និងដំណើរការដែលរាយការណ៍ដោយ វិស័សហ្វាន់ ខេមបូឌា ជាវៀងរាល់ខែសម្រាប់បុគ្គលិក និងអ្នកគ្រប់គ្រងសម្រាប់ ទុកជា ឯកសារយោងក្នុងការសម្រេចចិត្ត និង សកម្មភាពបន្ទាប់។សូចនាករសំខាន់ និងដំណើរការSP និងរបាយការណ៍ ដោយ វិស័សហ្វាន់ អន្តរជាតិ ប្រចាំត្រីមាស ដើម្បីដាក់បញ្ចូលព័ត៌មានថ្មី ទៅ VFI Leadership និងបណ្តាញគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ				
ការស្ទង់មតិភាពពេញចិត្តរបស់ អតិថិជន	បានធ្វើឡើងជាវៀងរាល់ឆ្នាំដើម្បី រកមូលហេតុ អតិថិជនពេញចិត្ត ឬមិនពេញចិត្ត ពីផលិតផល/សេវារបស់ វិស័សហ្វាន់ ឬ បុគ្គលិកជាដើម				
ការស្ទង់មតិ អតិថិជនចាកចេញពី វិស័សហ្វាន់	បានធ្វើឡើងជាវៀងរាល់ឆ្នាំ ដើម្បីរកមូលហេតុដែលអតិថិជន ចាកចេញពីកម្មវិធី				

ការពិពណ៌នា ឆ្នាំ 2014	
ការវាយតម្លៃសមិទ្ធផលសង្គម	បានធ្វើឡើងជាដំបូងរាល់ 2 ឆ្នាំម្តង ដោយសវនកម្មផ្ទៃក្នុង និងក្រុមវាយតម្លៃ ដើម្បីវាយតម្លៃការអនុវត្តសមិទ្ធផលសង្គមជាប្រចាំ របស់សាខាខេត្ត
ការវាស់វែងសង្គម	បានធ្វើឡើងដោយភាគីខាងក្រៅជាដំបូងរាល់ 2 ឬ 3 ឆ្នាំ (អាស្រ័យលើការសម្រេចចិត្តរបស់អគ្គនាយកប្រតិបត្តិ) ដើម្បីវាយតម្លៃលើសមិទ្ធផលសង្គមរបស់វិស័យសាងសង់ ខេមបូឌា
ការវាស់វែងផ្សេងៗ និងការស្រាវជ្រាវ	ដោយសហការជាដៃគូជាមួយ អង្គការ និងស្ថាប័នដែលមានគោលដៅដូចគ្នា ភ្ជាប់ជាមួយការវាយតម្លៃ ឬការស្រាវជ្រាវ ដែលធ្វើឡើងដោយដៃគូ ដែលអាចរីកចំរើន សម្រាប់ជាឯកសារយោង និងការធ្វើសេចក្តីសម្រេច
ទិន្នន័យសង្គមសង្គម ចំពោះបុគ្គលិក	
ច្បាប់ធនធានមនុស្ស	សេចក្តីលម្អិតពីច្បាប់ធនធានមនុស្ស មាននៅកន្លែង និងអនុវត្ត
បុគ្គលិកទទួលបានការបណ្តុះបណ្តាល និងបណ្តុះបណ្តាលលើក លើSPM រួមមាន CPPs	សម្រាប់បុគ្គលិកទាំងអស់
បុគ្គលិកទទួលបានការបណ្តុះបណ្តាលផ្សេងៗ សម្រាប់ការកសាងសមត្ថភាពនិង មុខងារ	បុគ្គលិកទាំងអស់បានទទួលការបណ្តុះបណ្តាលជាច្រើន ក្នុងមួយឆ្នាំ ដើម្បីអាចបំពេញការងាររបស់គេបានយ៉ាងល្អ និងជាផ្នែកមួយនៃការកសាងសមត្ថភាពរបស់ពួកគេ
ការវាយតម្លៃលទ្ធផលការងារ និងប្រាក់លើកទឹកចិត្តបុគ្គលិក	ភ្ជាប់ស្តីពីការវាយតម្លៃលទ្ធផលការងារមានតុល្យភាពរវាងសង្គម និងការ ផ្តោតលើហិរញ្ញវត្ថុ ក៏ដូចជាដើម្បីជម្រុញដល់លទ្ធផលការងារសង្គមក្នុងស្ថាប័ន
ទិន្នន័យសង្គមសង្គម ចំពោះ អតិថិជន	
សៀវភៅណែនាំសេវាអតិថិជន	សៀវភៅណែនាំសេវាអតិថិជន នៅកន្លែង និងអនុវត្ត
គោលការណ៍ការពារអតិថិជន	ស្ថាបនា និងអនុវត្ត ការវាយតម្លៃ CPP ដែលធ្វើឡើងដោយអ្នកប្រឹក្សាយោបល់ខាងក្រៅ ដើម្បីវាស់ពិរុទ្ធិប្រព័ន្ធសវនកម្មសាងសង់ CPPs ទាំង 7 ចំណុច។
ទិន្នន័យសង្គមសង្គម ចំពោះសហគមន៍ និងបរិស្ថាន	
គោលការណ៍ណែនាំជួលការិយាល័យ និង ការប្រើប្រាស់	លម្អិតពីគោលការណ៍ ការិយាល័យ និងការប្រើប្រាស់នៅក្នុងកន្លែងធ្វើការ និងការអនុវត្តសន្សំចែកជាសាធារណៈ ទឹក ភ្លើង នៅក្នុងការិយាល័យ
ច្បាប់ SPM រួមបញ្ចូល ការការពារបរិស្ថាន	លម្អិតពីគោលការណ៍ SPM រួមមានការការពារបរិស្ថាននៅកន្លែង និងអនុវត្ត
បុគ្គលិកសំខាន់ៗតាមសហគមន៍ ទទួលបានការបណ្តុះបណ្តាលស្តីពីការការពារបរិស្ថាន	បុគ្គលិកតាមសហគមន៍ទាំងអស់ ទទួលបានការបណ្តុះបណ្តាលស្តីពី ការការពារបរិស្ថាន ដើម្បីចែកចាយសារ ពិការការពារបរិស្ថានដល់អតិថិជន
ការងារ	ប្រជាជនក្នុងស្រុក/យុវជន ត្រូវបានលើកទឹកចិត្ត និងបម្រើការងារជាមួយ វិស័យសាងសង់
អតិថិជនបានភ្ជាប់ទំនាក់ទំនង ទទួលបានអត្ថប្រយោជន៍ ពីសេវាមិនមែនហិរញ្ញវត្ថុដែលផ្តល់ដោយអង្គការក្រៅ	អតិថិជនរបស់យើង ត្រូវបានភ្ជាប់ទំនាក់ទំនងទៅនឹងសកម្មភាពអភិវឌ្ឍន៍របស់អង្គការក្រៅរដ្ឋាភិបាល និងដៃគូ រួមមាន៖ អង្គការទូលំទូលាយ៖ ពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) (WVU-C) សហគ្រាសអភិវឌ្ឍន៍អន្តរជាតិ (ide) សហគ្រាសរដ្ឋាភិបាល និងដៃគូផលិតផលសង្គមហាដ្ឋានទឹក (Hydrologic) អង្គការ WaterSHED កម្ពុជា អង្គការ Habitat for Humanity អង្គការRotary Club ក្រុមហ៊ុន PKMI ក្រុមហ៊ុន Kamworks សហគ្រាស Solar Phumyeung អង្គការភ្នែងកម្ពុជា (Plan) អង្គការហាហា (Hagar)

ការពិពណ៌នា		ឆ្នាំ 2014	ផលប៉ះព្រឹត្តិណាទាន		
មួយផ្នែកនៃប្រាក់ចំណេញសុទ្ធ បានទុកចំណាយលើការបង្កើតម្ហូបអាហារ និងសហគមន៍		ចំនួនជាក់លាក់នៃប្រាក់ចំណេញសុទ្ធ បានទុកជារៀងរាល់ឆ្នាំសម្រាប់ចំណាយលើសកម្មភាពសង្គម កម្មវិធី សម្បទាន ការបោះឆ្នោត ដើម្បីបង្កើតម្ហូបអាហារ និងសហគមន៍។ ប្រាក់ចំណេញសុទ្ធ11% បានទុកចំណាយលើការបង្កើតម្ហូបអាហារ និងសហគមន៍។			
ធនធានមនុស្ស					
		ចំនួន	ភាគរយ		
ចំនួនបុគ្គលិក បម្រើការតាមសហគមន៍		706	59.2%		
ចំនួនបុគ្គលិកកម្មករសហគមន៍ជនបទ		1,072	90.01%		
ចំនួនបុគ្គលិក ជាស្រ្តី		409	4.34%		
ចំនួនបុគ្គលិកជាស្រ្តី ក្នុងមុខដំណែងគ្រប់គ្រង		10	18.18%		
រង្វាន់ និងការទទួលស្គាល់ពីសង្គម					
1. ពានរង្វាន់ S.T.A.R (តម្លាភាព សង្គម និងទទួលខុសត្រូវ)		ទទួលបានរង្វាន់ពី MIX នៅក្នុងឆ្នាំ2013 លើការសម្រេច បាននូវលទ្ធផលខ្ពស់នៃការអនុលោមតាមច្បាប់ ជាមួយ USSPM			
2. ពានរង្វាន់ឆ្លាតវៃ		ទទួលបានរង្វាន់ពី MIX នៅក្នុងឆ្នាំ 2011 ដែលជារង្វាន់ថ្នាក់ កំពូលលើការលើកកម្ពស់ចំណេះដឹងរបស់អ្នកប្រតិបត្តិការ ក្នុងការងារសង្គម កម្រិតទី៩			
3. ពានរង្វាន់មាស		ទទួលបានរង្វាន់ពី MIX នៅក្នុងឆ្នាំ 2010 លើការរៀបចំរបាយការណ៍លទ្ធផលការងារសង្គម កម្រិតមាស			
4. ពានរង្វាន់ប្រាក់		ទទួលបានរង្វាន់ពី MIX នៅក្នុងឆ្នាំ 2009 លើការរៀបចំរបាយការណ៍លទ្ធផលការងារសង្គម			
5. ពានរង្វាន់ ESG (បរិស្ថានសង្គម និងអភិបាលកិច្ចល្អ)		ទទួលបានរង្វាន់ពី Oikocredit នៅក្នុងឆ្នាំ 2013 លើការផ្តល់សេវាកម្មហិរញ្ញវត្ថុផ្តោតលើជនក្រ			
6. ពានរង្វាន់ សមិទ្ធផលឆ្នើម (Award for Outstanding Achievement)		ទទួលបានរង្វាន់ពី Oikocredit នៅក្នុងឆ្នាំ2013 លើការទទួលបានលទ្ធផលការងារសង្គមឆ្នើម(outstanding achievement in social performance)។			
7. ពានរង្វាន់ទទួលបានការទទួលស្គាល់លើតម្លាភាពនៃតម្លៃ		ទទួលបានរង្វាន់ពី Microfinance Transparency នៅក្នុងឆ្នាំ2013 លើការចូលរួមគិតផ្តល់ឱ្យតម្លាភាពនៃតម្លៃ (for participating in the Transparent Pricing Initiative)			
8. រង្វាន់ FIVE DIAMONDS		ទទួលបានរង្វាន់ពី MIX Market នៅក្នុងឆ្នាំ2013 លើការផ្តល់ទិន្នន័យច្បាស់លាស់ត្រឹមត្រូវ និងឧត្តមភាពក្នុងការបង្ហាញនូវព័ត៌មានរបស់ខ្លួន			
9. ស្លាកសញ្ញា KIVA ផ្តោតលើការប្រឆាំងភាពក្រីក្រ (Kiva Badge for Anti-Poverty Focus)		ទទួលបានរង្វាន់ពី Kiva នៅក្នុងឆ្នាំ2012 លើការបង្ហាញពីការប្តេជ្ញាចិត្តដ៏អស្ចារ្យក្នុងការជួយសម្រួលជីវិតសហគមន៍ដែលពួកគេបម្រើការ			
10. ទទួលបានពានរង្វាន់ផ្សេងៗ ការទទួលស្គាល់ និងការរំលឹកចិត្ត ពីសំណាក់ដៃគូ អ្នកពាក់ព័ន្ធនិងម្ចាស់ជំនួយ		CGAP Micro Summit Campaign វិស័យហ្វាន់ អន្តរជាតិ សមាគមមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុកម្ពុជា ធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា កាកបាទក្រហមកម្ពុជា និង អាជ្ញាធរជាតិប្រយុទ្ធនឹងជំងឺអេដស៍			

4.) ការវាស់កម្រិតភាពក្រីក្រ និងផលប៉ះពាល់របស់អតិថិជន

សន្ទស្សន៍នៃដំណើរការចាកផុតពីភាពក្រីក្រ (PPI)

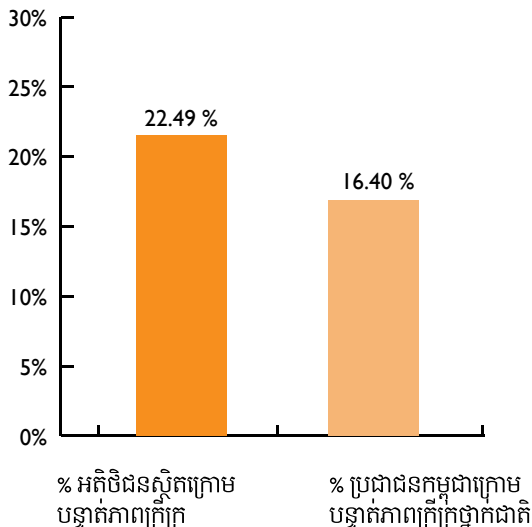
វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា ប្រើប្រាស់ PPI ដើម្បី៖

- វាស់វែងកម្រិតក្រីក្ររបស់អតិថិជន ដែលជាឧបករណ៍ដ៏ត្រឹមត្រូវ
- ដឹងពីទំហំនៃការបម្រើអតិថិជនក្រីក្រ នាពេលបច្ចុប្បន្ន
- កំណត់សម្គាល់តំបន់ និងវិធីសាស្ត្រដែលយើងអាចបម្រើប្រជាជនក្រីក្រកាន់តែច្រើនឡើង

យើងប្រើ PPI ជាការស្ទង់មតិមានលក្ខណៈដូចជំរឿន ជំនួសឲ្យការស្ទង់មតិដោយជ្រើសរើសអតិថិជនគួរ ដើម្បីវាស់កម្រិតក្រីក្ររបស់អតិថិជនថ្មីទាំងអស់ និង អតិថិជនដែលកំពុងប្រើប្រាស់កម្មក្នុងវគ្គសេសមានដូចជាវគ្គទី3 ទី5 ទី7 ទី9 និង វគ្គទី11 ជាដើម។ វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា បានចាប់ផ្តើមសាកល្បង ដាក់ឲ្យប្រើប្រាស់ PPI ក្នុងសាខាមួយចំនួនមុនពេល ដាក់ឲ្យប្រើប្រាស់ជាផ្លូវការនៅគ្រប់សាខាទាំងអស់ក្នុងដើមឆ្នាំ2012។

គិតត្រឹមខែធ្នូឆ្នាំ 2014 អតិថិជន 138,523នាក់ (62%) នៅគ្រប់សាខាខេត្តទាំង 17 ត្រូវបានវាយតម្លៃដោយប្រើប្រាស់ឧបករណ៍វាយតម្លៃ PPI ។ ដោយបានប្រើប្រាស់ PPI វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា បានកំណត់ទិសដៅដ៏ត្រឹម

ត្រូវលើប្រជាជនក្រីក្រមធ្យម និងក្រីក្របំផុតដើម្បីអាចជួយឲ្យពួកគេរួចផុតពីភាពក្រីក្រ។ ផ្អែកលើឧបករណ៍វាស់វែងភាពក្រីក្រ PPI វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា បានបម្រើដល់អតិថិជនថ្មីចំនួន 22.49% ដែលកំពុងរស់នៅក្រោមបន្ទាត់ក្រីក្រជាតិ (NPL) មានន័យថាប្រជាជនក្នុងក្រុមនេះ គឺតំណាងឲ្យប្រជាជនក្រីក្រក្នុងប្រទេសកម្ពុជា។ នៅពេលប្រៀបធៀបនឹងអត្រានៃភាពក្រីក្រជាតិកម្ពុជាដែលស្មើនឹង16.40% តាមធនាគារពិភពលោកឆ្នាំ2011។ យើងបានបម្រើអតិថិជនដែលក្រីក្របំផុតចំនួន 9.24% ដែលរស់នៅក្រោមបន្ទាត់ភាពក្រីក្របំផុតរបស់ USAID។



សុខុមាលភាពកុមារ និងផលប៉ះពាល់

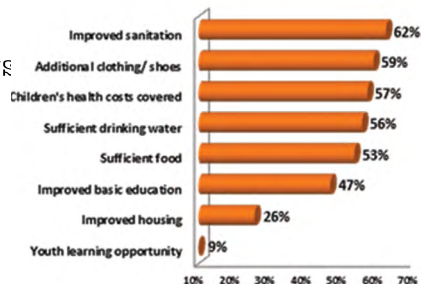
ដើម្បីវាស់វែងផលប៉ះពាល់លើគ្រួសារ ជាពិសេសកុមារ យើងបានបន្ថែមសំណួរ ចំនួន 5 ទៀត ក្នុងទម្រង់បែបបទប្រាក់កម្ចី (LAF) ដូចជា៖

- តើចំណូលរបស់អតិថិជនមានការផ្លាស់ប្តូរយ៉ាងដូចម្តេច ក្រោយពីទទួលបានប្រាក់កម្ចី ?
- តើប្រាក់កម្ចីកន្លងមកអាចជួយដល់កូនរបស់អតិថិជនបានដែរឬទេ ?
- ប្រសិនបើប្រាក់កម្ចីកន្លងមកអាចជួយបាន តើបានជួយទៅលើចំណុចអ្វីខ្លះដល់កូនរបស់អ្នក ?
- តើអតិថិជនជឿជាក់ទៅលើប្រាក់កម្ចីនេះយ៉ាងដូចម្តេចដែរ ក្នុងការជួយដល់កូនរបស់ពួកគាត់ ?

យើងបានដាក់ឱ្យប្រើប្រាស់ទម្រង់បែបបទថ្មីនេះចាប់ពីចុងឆ្នាំ 2013 ដើម្បីយល់ឱ្យកាន់តែច្បាស់ ថាតើសេវារបស់យើងអាចជួយដល់កុមារយ៉ាងដូចម្តេចខ្លះ ? ព័ត៌មានបន្ថែមមាន ការផ្លាស់ប្តូរនៃចំណូលក្នុងគ្រួសារ ចំនួនកុមារ និងផលប្រយោជន៍អ្វីខ្លះដែលអតិថិជនទទួលបានពីកម្ចី។

ដោយផ្អែកលើសំណួរគន្លឹះទាំងប្រាំ, យើងអាចប្រមូលទិន្នន័យសុខុមាលភាពកុមារសម្រាប់ការវិភាគស៊ីជម្រៅហើយ 99% នៃអតិថិជនគូសរូបចំនួន 27,718 បង្ហាញថាកូនរបស់ពួកគេ បានទទួលផលប្រយោជន៍ ពីប្រាក់កម្ចីដែលគាត់បានខ្ចី។ ក្នុងចំណោមអតិថិជនដែលប្រាប់យើងថាប្រាក់កម្ចីជួយគ្រួសាររបស់ពួកគេ ជាពិសេសកុមារ៖

- 62% បានរាយការណ៍ថា មានការរីកចម្រើនផ្នែកអនាម័យ
- 59% បានរាយការណ៍ថា មានសំលៀកបំពាក់ និងស្បែកជើងច្រើនជាងមុន
- 57% បានរាយការណ៍ថា បានទទួលការចំណាយលើសុខភាពកុមារ
- 56% បានរាយការណ៍ថា មានទឹកបរិភោគគ្រប់គ្រាន់
- 53% បានរាយការណ៍ថា មានអាហារគ្រប់គ្រាន់
- 47% បានរាយការណ៍ថា មានការអប់រំមូលដ្ឋានដែលប្រសើរ
- 26% បានរាយការណ៍ថា មានជម្រកដែលប្រសើរឡើង
- 9% បានរាយការណ៍ថា យុវជនមានឱកាសរៀនសូត្រ



5.) គោលការណ៍ការពារអតិថិជន និងការអនុវត្តតាម

ការវាយតម្លៃគោលការណ៍អតិថិជនរបស់យើង ត្រូវបានអនុវត្តដោយអ្នកពិគ្រោះយោបល់ខាងក្រៅដើម្បីវាស់វែងការអនុវត្តតាម គោលការណ៍ការពារអតិថិជនទាំង៧ ចំនួនរបស់វិស័នហ្វាន នៅចុងឆ្នាំ 2013។ វាត្រូវបានគាំទ្រដោយ SMART CAMPAIGN ជាមួយការអនុលោមតាមគោលការណ៍ការពារអតិថិជនរហូតដល់ 77% នៃគោលការណ៍ទាំងមូល។

លរ	គោលការណ៍ការពារអតិថិជន	ការអនុវត្ត
1	ការបង្កើត និងផ្តល់ផលិតផលដែលសមរម្យ	<ul style="list-style-type: none"> មានផ្តល់ជូនផលិតផលប្រភេទផ្សេងៗ ដូចជា កម្ចីសម្រាប់គោលបំណង ផ្សេងៗ រួមមានកម្ចីសម្រាប់កសិកម្ម កម្ចីសម្រាប់អាជីវកម្ម កម្ចីសម្រាប់គ្រាមានអាសន្ន កម្ចីសម្រាប់ការអប់រំរបស់យុវជន កម្ចីមិនមែនអាជីវកម្មកម្ចីសម្រាប់ទឹកស្អាត និងអនាម័យ (WASH) កម្ចីសម្រាប់ផលិតផលដើរដោយថាមពលព្រះអាទិត្យ គណនីបញ្ជីសន្សំ ធានារ៉ាប់រងសុខភាព និងពិការភាពខ្នាតតូច។ សេវាហិរញ្ញវត្ថុ បម្រើជូនអតិថិជនរហ័សទាន់ចិត្ត (មានដូចជា កម្មវិធីពិសេស និងការប្រមូល និងដាក់ប្រាក់កម្ចី នៅក្នុងភូមិជាដើម) យើងអនុវត្តការស្វែងរកជាមួយអតិថិជនដើម្បីសិក្សាអំពីការពេញចិត្ត ការមិនពេញចិត្តរបស់ពួកគេ អត្ថប្រយោជន៍របស់អតិថិជន និងការទោសរបស់ពួកគេ
2	ការការពារការជាប់បំណុលវិណ្ឌក	<ul style="list-style-type: none"> យើងអនុវត្តមធ្យោបាយផ្តល់កម្ចីចំនួនបី រួមមាន កម្ចីក្រុមសាមគ្គីធនាគារសហគមន៍ កម្ចីក្រុមសាមគ្គី និងកម្ចីឯកត្តជន ដោយធ្វើការកំណត់ទំហំប្រាក់ កម្ចីទៅតាមស្ថានភាពគ្រួសារ បុគ្គលិកនៅក្នុងតំបន់ បានធ្វើការវាយតម្លៃយ៉ាងម៉ត់ចត់មុននឹងផ្តល់ប្រាក់កម្ចីហើយយើងក៏មានគណៈកម្មការ ក្នុងការអនុម័តប្រាក់កម្ចី ដោយពិនិត្យមើលទិន្នន័យដើម្បីសម្រេចថា តើអតិថិជនមានសមត្ថភាពទទួលប្រាក់កម្ចីដែរឬទេ។ ឯកសារ និងទិន្នន័យរបស់អតិថិជន ត្រូវបានរក្សាទុក និងគ្រប់គ្រងដោយប្រព័ន្ធ MIS ដែលអាចបញ្ចៀសការផ្តល់កម្ចីត្រួតគ្នា និងបញ្ហាផ្សេងៗ។ បុគ្គលិកក្នុងតំបន់ត្រូវបានលើកទឹកចិត្តឲ្យផ្តោតសំខាន់លើសមិទ្ធផលការងារសង្គម និងផ្តល់តម្លៃឲ្យអតិថិជនកាន់តែច្រើនឡើង សវនករផ្ទៃក្នុង និងមន្ត្រីហានិភ័យនិងផ្នែកគុណភាពធ្វើការត្រួតពិនិត្យជាទៀងទាត់លើការជាប់បំណុលគ្រួសារ និង/ឬ ការអនុវត្តណាមួយដែលខុសពីដំណើរការរួមមានការផ្តល់ប្រាក់កម្ចីជាច្រើន និងការអនុវត្តផ្សេងៗទៀតដែលអាចបង្កើនបំណុលបំណុលវិណ្ឌក។ សេវាហិរញ្ញវត្ថុ រួមជាមួយសេវាមិនមែនហិរញ្ញវត្ថុ ដែលផ្តល់ដោយដៃគូអង្គការ បន្ថែមតម្លៃអត្ថប្រយោជន៍ និងផលប៉ះពាល់សម្រាប់អតិថិជន ទាក់ទងទៅ នឹងសុវត្ថិភាពចំណីអាហារ ទឹកបរិភោគ សុខភាព ការអប់រំ និងការអភិវឌ្ឍន៍សហគមន៍ដទៃទៀត។

លរ	គោលការណ៍ការពារអតិថិជន	ការអនុវត្តន៍
3	តម្លាភាព	<ul style="list-style-type: none"> • កិច្ចសន្យាកម្ចី និងទម្រង់បែបបទផ្សេងៗត្រូវបានសរសេរជាភាសាខ្មែរ ហើយត្រូវបានអានសម្រាប់អតិថិជនដើម្បីឲ្យពួកគាត់យល់ពីលក្ខខណ្ឌ និងព័ត៌មាន លម្អិតចាំបាច់ផ្សេងៗ។ • មុនទទួលបានកម្ចី អតិថិជនត្រូវទទួលបានការណែនាំអំពីវិធីសាស្ត្រកម្ចី តម្លៃ លក្ខខណ្ឌ និងព័ត៌មានចាំបាច់ផ្សេងៗ។ • យើងផ្តល់ពេលគ្រប់គ្រាន់ដល់អតិថិជនសម្រាប់ការសួរសំនួរ ការពិនិត្យឲ្យច្បាស់ អំពីកិច្ចសន្យាកម្ចីមុននឹងចុះកិច្ចព្រមព្រៀង។
4	ការកំណត់តម្លៃដែលមានការទទួលខុសត្រូវ	<ul style="list-style-type: none"> • យើងមិនយកតម្លៃសេវាបន្ថែមពីអតិថិជន • អត្រាការប្រាក់ គឺផ្អែកលើតុល្យភាពដែលនៅសល់ ចំនែកការគណនាគឺផ្អែកលើមូលដ្ឋានប្រចាំថ្ងៃ (ប្រាក់ដើមដែលបង់សងមួយចំណែក ឬដែលបង់ផ្តាច់) • យើងអនុវត្តការស្ទង់មតិលើតម្លៃក្នុងចំណោមអ្នកប្រកួតប្រជែង ដើម្បីពិនិត្យមើលថា តម្លៃរបស់យើងមានភាពសមរម្យ និងការប្រកួតប្រជែងក្នុងទីផ្សារ។
5	ការដោះស្រាយជាមួយអតិថិជនដោយគោរពនិងយុត្តិធម៌	<ul style="list-style-type: none"> • អតិថិជន អាចរាយការណ៍អំពីបុគ្គលិកណាមួយដែលមានឥរិយាបថមិនសមរម្យតាមរយៈលេខទូរស័ព្ទ 023 96 3333 ប្រអប់ផ្តល់យោបល់អតិថិជន ឬមកជួបប្រធានរបស់បុគ្គលិកផ្ទាល់។ • ដើម្បីធ្វើការវាយតម្លៃការងារបុគ្គលិក អ្នកត្រួតត្រា និងប្រធាន ត្រូវពិនិត្យពីក្រមសីលធម៌របស់បុគ្គលិក រួមមានអាកប្បកិរិយា និងពង្រឹងគុណភាពនៃទំនាក់ទំនងជាមួយអតិថិជន។ • បុគ្គលិកត្រូវទទួលបានការណែនាំដើម្បីអនុវត្តតាមគោលការណ៍ក្រមសីលធម៌ និងដើម្បីធានាអំពីការពេញចិត្តរបស់អតិថិជន។ • សវនករ និងមន្ត្រីហានិភ័យ និងពង្រឹងគុណភាព កាន់តួនាទីយ៉ាងសំខាន់ក្នុងការរក្សាអំពើខុសឆ្គងដល់អតិថិជន និងបញ្ហាផ្សេងៗទៀតទាក់ទងទៅនឹងអតិថិជន។
6	ការរក្សាព័ត៌មានសម្ងាត់របស់អតិថិជន	<ul style="list-style-type: none"> • និយោជិកទាំងអស់ត្រូវបានណែនាំយ៉ាងច្បាស់លាស់ក្នុងការរក្សាទិន្នន័យហិរញ្ញវត្ថុ និងព័ត៌មានសម្ងាត់របស់អតិថិជនប្រកបដោយសុវត្ថិភាព។ • ទិន្នន័យរបស់អតិថិជនត្រូវបានថែរក្សាទុកដោយប្រព័ន្ធ MIS ដែលមានសុវត្ថិភាពនិងជំនឿចិត្ត។ ប្រព័ន្ធនេះ ត្រូវបានការពារដោយកម្មសិទ្ធិបញ្ញា (Copyright)។ • ក្នុងករណីចាំបាច់ត្រូវប្រើប្រាស់ទិន្នន័យរបស់អតិថិជនជាមួយអ្នកដាច់ពាក់ព័ន្ធផ្សេងៗជាពិសេស CBC (Credit Bureau of Cambodia) បុគ្គលិករបស់យើងនឹងធ្វើលិខិតសុំអនុញ្ញាត្តិការប្រើប្រាស់ទិន្នន័យទាំងនោះពី អតិថិជនជាមុន។

លរ	គោលការណ៍ការពារអតិថិជន	ការអនុវត្ត
7	យន្តការសម្រាប់ដោះស្រាយបណ្តឹង ឬការតវ៉ារបស់អតិថិជន	<ul style="list-style-type: none"> • នៅគ្រប់សាខាប្រតិបត្តិការទាំងអស់មានបំពាក់ប្រអប់ផ្តល់យោបល់អតិថិជន ។ • អតិថិជនរបស់យើង អាចទូរស័ព្ទបន្ទាន់មកកាន់លេខ 023 96 3333 • គ្រប់មតិៈគន់ និង/ឬ ការផ្តល់មតិពីអតិថិជនគឺត្រូវបានត្រួតពិនិត្យ និងរាយការណ៍ទៅកាន់គណៈគ្រប់គ្រង និងបុគ្គលិកដើម្បីចាប់ផ្តើមសកម្មភាពអភិវឌ្ឍន៍ប្រចាំថ្ងៃប្រចាំសប្តាហ៍ និងប្រចាំខែ។ • គ្រប់បុគ្គលិកទាំងអស់ ជាពិសេសបុគ្គលិកជួរមុខ និងគណៈគ្រប់គ្រងគឺទទួលបានការហ្វឹកហ្វាត់លើការដោះស្រាយជាមួយការិយាល័យអតិថិជន ដើម្បីបម្រើដល់អតិថិជនបានប្រសើរឡើងប្រកបដោយវិជ្ជាជីវៈ • ពួកគេជូនដំណឹងដល់អតិថិជនអំពីសិទ្ធិនៃការផ្តល់មតិៈគន់តាមរយៈមធ្យោបាយផ្សេងៗដូចជា ប្រអប់ផ្តល់យោបល់ ទូរស័ព្ទ ឬការជួបប្រជានរបស់បុគ្គលិក និងអ្នកគ្រប់គ្រងផ្ទាល់។ • សវនករខាងក្នុង និងមន្ត្រីហានិភ័យ និងពង្រឹងគុណភាពសក្តានុពលបញ្ហាជាមួយអតិថិជនដើម្បី ដឹងស្វែងយល់ថាតើអតិថិជនធ្លាប់បានទទួលការរំលោភបំពានផ្នែករាងកាយ ឬពាក្យសម្តី ឬការិយាល័យអតិថិជនពុំទាន់បានដោះស្រាយឬទេ។



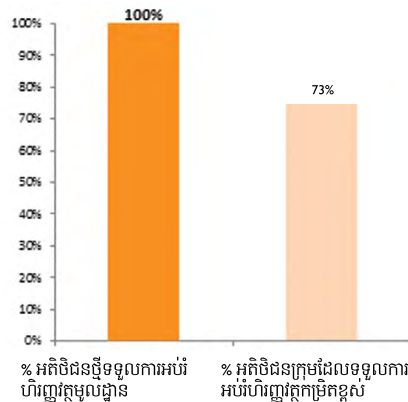
6.) ការអប់រំ ផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ

ក្នុងនាមជាស្ថាប័នហិរញ្ញវត្ថុដែលមានទិសដៅសង្គម វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា យកចិត្តទុកដាក់យ៉ាងខ្លាំងចំពោះ អតិថិជន។ ដូចនេះ យើងផ្តល់វគ្គបណ្តុះបណ្តាលផ្នែក ហិរញ្ញវត្ថុ ។

ការអប់រំហិរញ្ញវត្ថុកម្រិតមូលដ្ឋាន ផ្តល់វគ្គបណ្តុះបណ្តាល ដែលមានភាពសាមញ្ញ និងចែកចាយដោយបុគ្គលិក (FIELD STAFF) សម្រាប់អតិថិជនចាស់ និងថ្មីក្នុងកំឡុង ពេលដាក់ប្រាក់កម្ចី ដើម្បីអប់រំពួកគេអំពីការរកចំណូល ឲ្យបានច្រើនបំផុត និងកាត់បន្ថយចំណាយផ្សេងៗ ក៏ដូច ជាដើម្បីបញ្ចៀបទម្លាប់ សន្សំរបស់ពួកគេ។ គិតត្រឹមខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 អតិថិជនថ្មីទាំងអស់ បានទទួលវគ្គបណ្តុះ បណ្តាលផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុកម្រិតមូលដ្ឋាន។ បុគ្គលិករបស់ យើងក៏ផ្លាស់ប្តូរការប្រឹក្សាមូលដ្ឋានលើអាជីវកម្ម

សារអប់រំអំពី ការការពារកុមារ និងការ ផ្តល់អំណាចដល់ស្ត្រី។

ការអប់រំហិរញ្ញវត្ថុកម្រិតខ្ពស់ គឺត្រូវបានដកស្រង់ចេញពីកម្មវិធី សិក្សា ចំនេះដឹងហិរញ្ញវត្ថុ របស់ស្ថាប័នអង្គការពលកម្មអន្តរជាតិ (ILO)។ កម្មវិធីសិក្សានេះមានទាំងអស់ចំនួនប្រាំបី ដែលបង្រៀន ដោយបុគ្គលិកដល់អតិថិជនកម្ចីជាក្រុម ក្នុងកំឡុងពេលដាក់ ប្រាក់កម្ចី ឬប្រមូលប្រាក់កម្ចី។ គិតត្រឹមខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 អតិថិជន កម្ចីជាក្រុម ចំនួន 97% បានទទួលការបណ្តុះបណ្តាលក្នុងវគ្គនេះ។ អតិថិជនភាគច្រើនដែលបានចូលរួមការអប់រំផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុបាន និយាយថា នេះគឺពិតជាជួយពួកគេក្នុងការគ្រប់គ្រងលំហូរសាច់ ប្រាក់ក្នុងគ្រួសារ (ចំណូល និងចំណាយ) ធ្វើឲ្យពួកគេទទួលបាន ចំណេះដឹង អំពីការបើកអាជីវកម្ម និងការសន្សំប្រាក់ ។



7.) អតិថិជនឆ្លើយប្រចាំឆ្នាំ និង អាហារូបករណ៍កុមារ

វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានវិនិយោគលុយចំណេញរបស់ខ្លួនត្រឡប់ទៅសហគមន៍ ដែលជាទំនួលខុសត្រូវមួយ លើសហគមន៍ និងអតិថិជនដើម្បីលើកទឹកចិត្តឲ្យពួកគេពង្រីកអាជីវកម្មបានយ៉ាងជោគជ័យ។ ដូចនេះយើងបានដាក់ឲ្យប្រើប្រាស់កម្មវិធីអតិថិជនឆ្លើយ ដើម្បីជ្រើសរើសអតិថិជនឆ្លើយប្រចាំសាខានីមួយៗ ជាម្ខាងរាល់ឆ្នាំចាប់តាំងពីឆ្នាំ 2007 មកម្ល៉េះ។ អតិថិជនឆ្លើយ គឺជាអតិថិជនដែលទទួលបានជោគជ័យក្នុងការប្រើប្រាស់ប្រាក់កម្ចីពីវិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បន្ទាប់ពីបានប្រើប្រាស់កម្ចីពីរប្រាំរយ រហូតដល់ 100 ដុល្លារអាមេរិក។ អតិថិជន ដែលត្រូវបានជ្រើសរើស នឹងទទួលបានរង្វាន់ផ្សេងៗ ដូចជា កង់ សៀវភៅ និងកាបូប។ គិតត្រឹមខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 យើងបានជ្រើសរើសអតិថិជន សរុបចំនួន 85 នាក់ ដែលពួកគេសុទ្ធតែជាគ្រួសារសម្រាប់គ្រួសារ និងសហគមន៍ទាំងមូល។ លើសពីនេះកូនម្នាក់របស់ពួកគេនឹងទទួលបានអាហារូបករណ៍ទ្រទ្រង់ការសិក្សារហូតដល់ថ្នាក់ទី 12។ រាល់ឆ្នាំ យើងចំណាយ ចំនួន 100 ដុល្លារអាមេរិក ក្នុងក្មេងម្នាក់ដើម្បីទិញសម្ភារៈសិក្សា ដូចជាកាបូប សំបុត្របញ្ជាក់សិក្សា ប៊ិច ដៃខ្មៅ ជាដើម ប្រាក់ដែលនៅសល់ពីការចំណាយទាំងនេះ វិសិនហ្វាន់ បើកគណនីសន្សំសម្រាប់កុមារ។ គិតត្រឹមខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 យើងបានផ្តល់អាហារូបករណ៍ដល់កុមារចំនួន 67 នាក់។

លើសពីនេះ យើងទទួលបានជំនួយពី អង្គការទស្សនៈ

ពិភពលោក សិង្ហបុរី និងអង្គការទស្សនៈពិភពលោក ហុងកុង ដើម្បីជួយទ្រទ្រង់អាហារូបករណ៍កុមារ និងប្រាក់សន្សំសម្រាប់កុមារ ។ ការនេះ គឺជួយទ្រទ្រង់អាហារូបករណ៍កុមារ ក្នុងម្នាក់ទទួលបាន 100 ដុល្លារអាមេរិក (COVERS US\$100 FOR CHILD SCHOLARSHIP) និង 120 ដុល្លារអាមេរិក ក្នុងម្នាក់ (CHILD ACCOUNT TOP-UP) សម្រាប់បន្ថែមក្នុងគណនីកុមារ ។ បច្ចុប្បន្ននេះ គឺបានទ្រទ្រង់កុមារ ចំនួន 313 នាក់ ដែលជាកូនអតិថិជនឆ្លើយ ក៏ដូចជាមិនមែនអតិថិជនឆ្លើយ តាំងពីចុងឆ្នាំ 2013។ យើងអរគុណយ៉ាងខ្លាំង ដល់ការយល់យោបល់ទាំងពីរ សម្រាប់ការជួយទ្រទ្រង់ និង ចិត្តសប្បុរសដែលពោរពេញដោយចិត្តមេត្តារបស់ពួកគេក្នុងការជួយកុមារក្រីក្រនៅកម្ពុជា ។



8.) ទឹកស្អាត និងអនាម័យ (WASH) និងការការពារបរិស្ថាន

ដើម្បីណែនាំ WASH ទៅកាន់គ្រួសារ និងសហគមន៍ទាំងមូល វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានដាក់ឲ្យដំណើរការប្រាក់កម្ចីសម្រាប់ទិញបង្គន់អនាម័យ និងធុងចម្រោះទឹកចាប់ពីឆ្នាំ 2011 ដោយមានការសហការណ៍ ជាមួយអង្គការដេគូ ដូចជា អង្គការផាស (PATH) សហគ្រាសផលិតផលសង្គម ហាដ្រូឡូជិក (HYDROLOGIC) IDE (សហគ្រាសអភិវឌ្ឍន៍ន្ទរជាតិ) WATERSHED កម្ពុជា និង HABITAT FOR HUMANITY CAMBODIA។ ដូចនេះ អតិថិជន អាចទទួលបាន

សម្ភារៈអនាម័យសម្រាប់ការរស់នៅប្រចាំថ្ងៃ ដើម្បីសុខភាពដែលប្រសើរឡើង និងធ្វើឲ្យពួកគេមានសុខភាពល្អក្នុងការប្រកបរបរអាជីវកម្មផ្សេងៗ ដែលអាចរកចំណូលសម្រាប់គ្រួសារ ជាពិសេសការសិក្សារបស់កុមារ។ គិតត្រឹម ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 យើងមាន អតិថិជនកម្ចី ចំនួន 50,476 នាក់ដែលប្រើប្រាស់កម្ចីដើម្បីទិញធុងទឹកចម្រោះ និងអតិថិជនចំនួន 23,080 នាក់ ដែលប្រើប្រាស់កម្ចីដើម្បីទិញបង្គន់អនាម័យ។ កម្ចីដែលផ្តល់សម្ភារៈអនាម័យគឺមិនត្រឹមតែផ្តល់ទឹកស្អាត និងអនាម័យដល់អតិថិជន

នោះទេ ថែមទាំងអាចផ្តល់ការការពារបរិស្ថាន ដោយសារអតិថិជនមិនបំផ្លាញបរិស្ថាន តាមរយៈការប្រើប្រាស់អុសសម្រាប់ចម្អិនអាហារ និងប្រើប្រាស់បង្គន់អនាម័យជំនួសឲ្យការបន្ទោរបង់នៅក្នុងវាលស្រែ និងកម្ដៅតម្រៃ ដោយការប្រើប្រាស់សម្ភារៈអនាម័យ ដើម្បីធានាបានថាពួកគេមានទឹកស្អាត និងអនាម័យ។ ការនេះបង្ហាញអំពីផលចំណេញសេដ្ឋកិច្ច ពីរដង លើចំណាយនៃការវិនិយោគក្នុងវិស័យអនាម័យ ស្ទើរនឹងផលចំណេញ 2 ដុល្លារអាមេរិក ពីការវិនិយោគទុនក្នុងមួយដុល្លារអាមេរិក។

វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានដាក់ឲ្យប្រើប្រាស់ផលិតផលកម្ចី សម្រាប់ការប្រើប្រាស់ឧបករណ៍ដើរដោយថាមពលពន្លឺព្រះអាទិត្យដើម្បីចូលរួមចំណែកកាត់បន្ថយ ផលប៉ះពាល់ខុស្មិនផ្ទះកញ្ចក់ជាសកល ក៏ដូចជាលើកតម្កើងស្វ័យសិក្សារបស់កុមារនៅពេលយប់។ យើងកំពុងធ្វើការជាដៃគូជាមួយសហគ្រាសសង្គម ដូចជា ISS KAMWORKS និង សូឡាក្រូមីយ៉េង (SOLAR

9.) ឱកាសទទួលបានការអប់រំសម្រាប់យុវជន

វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ផ្តល់ឱកាសមាសសម្រាប់យុវជនដើម្បីបន្តការសិក្សាកម្រិតខ្ពស់។ យើងបានចាប់ផ្តើម និងពង្រីកកម្មវិធី ដើម្បី ផ្តល់ឲ្យអតិថិជនដែលគ្មានលទ្ធភាពបញ្ជូនកូនៗរបស់ពួកគេទៅរៀនដល់កម្រិតខ្ពស់ និង/ឬ



10.) ការយកចិត្តទុកដាក់សម្រាប់ គ្រួសារផ្ទុកមេរោគអេដស៍ និងគ្រួសារងាយរងគ្រោះ

អតិថិជនដែលមានផ្ទុកមេរោគអេដស៍ និងគ្រួសារដែលមានកូនកំព្រានិងពិការ គឺតែងទទួលបានការរើសអើង និងការមើលរំលងក្នុងសង្គម ហើយគ្មានឱកាសទទួលបានសេវាបរិញ្ញាវត្ថុ។ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា ដើរតាម

PHUMYOUEUNG) ចាប់ពីឆ្នាំ 2011។ យើងបានឃើញថា អតិថិជនមានភាពរីករាយ ដែលមានជម្រើសច្រើនក្នុងការជ្រើសរើសកម្ចី ដូចជា កម្ចីផលិតផលដើរដោយថាមពលព្រះអាទិត្យ ដែលលើកស្ទួយដល់ការប្រើប្រាស់ថាមពលកកើតឡើងវិញ។ គិតត្រឹម ខែធ្នូ ឆ្នាំ2014 យើងបានបម្រើអតិថិជនចំនួន 943 សម្រាប់កម្ចីទិញឧបករណ៍ដើរដោយថាមពលព្រះអាទិត្យក្នុងខេត្តផ្សេងៗ។



វគ្គបណ្តុះបណ្តាលផ្សេងៗ ដោយសារបញ្ហាការខ្វះខាតបរិញ្ញាវត្ថុ។

វាផ្តល់លទ្ធភាពដល់កូនៗរបស់អតិថិជនក្នុងការបំពេញវគ្គបណ្តុះបណ្តាលវិជ្ជាជីវៈកម្មវិធីបរិញ្ញាបត្រឬកម្មវិធីអនុបណ្ឌិត។ ចំនួនប្រាក់កម្ចីមានចំនួនហូតដល់ 3,000 ដុល្លារអាមេរិក និងអាចសងត្រឡប់តាមរយៈការបង់រំលោះ សម្រាប់រយៈពេលរហូតដល់ 7 ឆ្នាំ។ ត្រឹមខែធ្នូ ឆ្នាំ2014 យើងបានបម្រើអតិថិជនចំនួន 790 នាក់ (ផលប្រភូតណទានចំនួន407.506 ដុល្លារអាមេរិក) ក្នុងគោលដៅកម្ចីសិក្សា។ អតិថិជនភាគច្រើនប្រើប្រាស់កម្ចីដើម្បីបន្តការសិក្សាកម្រិតខ្ពស់នៅសកលវិទ្យាល័យថ្នាក់បរិញ្ញាបត្រ និងអនុបណ្ឌិត។

គោលដៅ របស់ព្រះ ក្នុងការបំពេញការងារជាមួយពួកគេដើម្បីធានាថា ពួកគេអាចទទួលបានសេវាបរិញ្ញាវត្ថុក្នុងការដោះស្រាយឧបសគ្គនៃឱកាសការរីកចម្រើនផ្នែកសេដ្ឋកិច្ច។

យើងបានចាប់ផ្តើមចាប់ដៃគូជាមួយអង្គការកាណា (KHMER HIV/AIDS NGO ALLIANCE) ក្នុងឆ្នាំ 2007 ដើម្បីដាក់ឱ្យដំណើរការ “វិធីសាស្ត្រមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុបែបផ្ទៃប្រឌិត” ដែលជាកិច្ចការដំបូងមួយក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ក្នុងការផ្តល់សេវាឥណទានដល់គ្រួសារដែលទទួលការប៉ះទង្គិចពីជំងឺអេដស៍ ឬគ្រួសារដែលមានកូនកំព្រា និងងាយរងគ្រោះនៅក្នុងខេត្តកំពង់ចាម។ បន្ទាប់មក យើងបានចាប់ផ្តើមពង្រីកគម្រោងនេះ ដោយធ្វើការសហការណ៍ជាមួយអង្គការទស្សនៈពិភពលោកកម្ពុជានៅខេត្តផ្សេងទៀតនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា។ គិតត្រឹមខែធ្នូឆ្នាំ 2014 យើងមាន 289 អតិថិជនដែលផ្គត់ផ្គង់ជំងឺអេដស៍ និងជាគ្រួសារងាយរងគ្រោះ ដែលប្រាក់កម្ចីទាំងអស់នោះ គឺផ្តោតសំខាន់លើការបង្កើនប្រាក់ចំណូលប្រចាំគ្រួសារ។

ការសិក្សាបានបង្ហាញថា ជាមួយស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុប្រជាជនដែលងាយទទួលរងផលប៉ះពាល់ទាំងនេះអាចបង្កើនចំណូលរបស់ពួកគេ ហើយអាចទទួលបានការព្យាបាលជៀសផុតពីការរើសអើង និងទទួលបានសុខុមាលភាពសម្រាប់ជីវិតរបស់ពួកគេ។



១.១) ការផ្តល់សេវាហិរញ្ញវត្ថុដើម្បីផ្តល់អំណាចដល់ស្ត្រី លើកស្ទួយសិទ្ធិកុមារ និងជួយប្រជាជនដែលស្ថិតក្នុង ស្ថានភាពពិការ និង ហេតុការណ៍គ្រោះថ្នាក់បន្ទាន់

វិស័សហ្វាន់ ខេមបូឌា បានធ្វើការតាមរយៈភាពជាដៃគូជាមួយអង្គការក្រៅរដ្ឋាភិបាលជាច្រើនដូចជា HAGAR អន្តរជាតិនៅកម្ពុជា អង្គការពលកម្មអន្តរជាតិ (ILO) ភ្នាក់ងារអន្តរជាតិនៅកម្ពុជា (PLAN INTERNATIONAL), អង្គការ ADVENTIST DEVELOPMENT & RELIEF AGENCY (ADRA), អង្គការ ROTARY CLUB / SUSTAINABLE CAMBODIA ដើម្បីលើកកម្ពស់ការពង្រឹងអំណាចដល់ស្ត្រី និងសិទ្ធិកុមារក្នុងសហគមន៍ជាដើម។ ដូច្នេះ គ្រួសាររបស់ពួកគេអាចទទួលបានសេវាហិរញ្ញវត្ថុ ដែលមានតម្លៃសមរម្យដើម្បីកែលម្អជីវភាពរស់នៅរបស់ពួកគេ។

ជាមួយនឹងការកើនឡើងនៃប្រាក់ចំណូលនិង ជីវភាពដែលប្រសើរឡើង ស្ត្រី និងក្រុមងាយរងគ្រោះបំផុតបានទទួលអំណាច និងការលើកទឹកចិត្តខ្ពស់ក្នុងការទ្រទ្រង់គ្រួសារ និងកូនៗរបស់ពួកគេ។ កុមារអាចទទួលបានការការពារពីការរំលោភបំពាន នៅក្នុងគ្រួសារ និងសហគមន៍។ គិតត្រឹមខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2014 យើងមានអតិថិជនចំនួន 7,826 នាក់ កំពុងបម្រើការនៅតាមបណ្តាខេត្តនានាសម្រាប់

គោលបំណងនេះ។

ដើម្បីជួយដល់ជនពិការ ក្នុងការបង្កើតប្រាក់ចំណូលក្នុងគ្រួសារ និង ធ្វើឱ្យស្ថានភាពរស់នៅរបស់ពួកគេប្រសើរឡើង។ វិស័សហ្វាន់ បានផ្តល់ឥណទាន ដល់ក្រុមដែលងាយរងគ្រោះបំផុតទាំងនេះនៅទូទាំងប្រទេស ។ គិតត្រឹមខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 យើងបានបម្រើអតិថិជនចំនួន 615 នាក់ ជាមួយជនពិការគ្រប់ប្រភេទ ជាមួយផលប៉ុន្តែឥណទានសរុបចំនួន 303,729 ដុល្លារអាមេរិក។

ស្រមៃមើលថា ប្រជាជនក្រីក្រដែលជួបបញ្ហាផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ តើពួកគេជួបប្រទះការលំបាកយ៉ាងណាខ្លះ នៅពេលដែលពួកគេមានជម្ងឺដោយចៃដន្យ គ្រោះថ្នាក់ចរាចរណ៍ គ្រោះមហន្តរាយធម្មជាតិ និងស្ថានភាពបន្ទាន់ផ្សេងៗទៀត។ ដើម្បីជួយឱ្យពួកគេជាតិជម្ងឺ និងរំលែកភាពប្រក្រតីវិញ វិស័សហ្វាន់ ខេមបូឌាបានដាក់ដំណើរការផលិតផលកម្មចិត្តអាសន្ននានាក្នុងសហគមន៍នានាជាមួយទំហំប្រាក់កម្ចីរហូតដល់ 250 ដុល្លារអាមេរិក

ដោយគ្មានការដាក់តួបញ្ចាំឡើយ។ ការយកចិត្តទុកដាក់

និងការគាំទ្រដល់សង្គម ត្រូវបានផ្តល់ឲ្យក្រុមអភិវឌ្ឍន៍នេះ រួមមាន ជួយរៀបចំផែនការអាជីវកម្ម និងការគ្រប់

គ្រងសាច់ប្រាក់ ដើម្បីធានាថា កម្ចីរបស់យើងនឹងមិនបន្ថែមបន្ទុកហិរញ្ញវត្ថុ ឬបន្ថែមឧបសគ្គដល់អភិវឌ្ឍន៍។

12.) ការទ្រទ្រង់ផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុសម្រាប់សហករណ៍កសិកម្ម

សហករណ៍កសិកម្ម (ACS) បានដើរតួនាទីយ៉ាងសំខាន់ក្នុងសហគមន៍មូលដ្ឋានក្នុងការជំរុញការរីកចម្រើន និងសកម្មភាពសេដ្ឋកិច្ចនិងការផ្តល់សេវាផ្សេងៗដល់កសិករជាពិសេសជនក្រីក្រ ក៏ដូចជាភ្ជាប់ទំនាក់ទំនងរវាងផលិតករកសិដ្ឋាន ជាមួយទីផ្សារ និងអ្នកជំនួញ។ សហករណ៍កសិកម្ម (ACS)ត្រូវបានបង្កើតដោយអង្គការ និងអាជ្ញាធរស្រប



ច្បាប់ក្នុងតំបន់ និងភ្នាក់ងាររដ្ឋាភិបាល។ នៅពេលដែលពួកគេត្រូវការ ដើមទុនកាន់តែច្រើនសម្រាប់ការចាប់ផ្តើម ឬពង្រីកអាជីវកម្ម ពួកគេតែងតែជួបការលំបាកជាច្រើន។

តាមរយៈឱកាសនេះ វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា បានដាក់ឲ្យប្រើប្រាស់ការសាកល្បងប្រាក់កម្ចីសម្រាប់ សហករណ៍កសិកម្ម ក្នុងតំបន់ប្រតិបត្តិការរបស់ អង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ(កម្ពុជា) ចាប់ពីចុងឆ្នាំ 2013 ។ កម្ចីពី វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌា អនុញ្ញាតឲ្យសហករណ៍មានដើមទុនគ្រប់គ្រាន់ដើម្បីចាប់ផ្តើម និង/ឬ ពង្រីកអាជីវកម្ម ដូចជាការទិញដីសម្រាប់ដំណាំស្រូវ បើកហាងលក់សាង ការសាងសង់អាគារសម្រាប់ការចែកចាយផលិតផលកសិកម្ម។ គិតត្រឹម ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 វិសិនហ្វាន់ ខេមបូឌាបានផ្តល់ឥណទានសម្រាប់សហករណ៍ចំនួន 24 សហករណ៍កសិកម្មនៅតាមបណ្តាខេត្តនានា។

13.) គម្រោងសំណាញ់សុវត្ថិភាពសម្រាប់ជនក្រីក្រ

អភិវឌ្ឍន៍របស់យើង មានភាពរីករាយជាមួយសំណាញ់សុវត្ថិភាពលើផលិតផលហិរញ្ញវត្ថុ ដែលពួកគេ និងសមាជិកគ្រួសារ មានសិទ្ធិទទួលបានការការពារលើឥណទានជាមួយនឹងប្រាក់ចូលរួមបុណ្យសពនៅពេលអភិវឌ្ឍន៍ទទួលបានមរណភាព។ គិតត្រឹមខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2014 អភិវឌ្ឍន៍ចំនួន 226,954 នាក់ បានទទួលផលប្រយោជន៍ ដែលត្រូវបានប្រើប្រាស់ទៅលើការបង់សងបំណុលថ្លៃចំណាយលើបុណ្យសព ដែលអាចកាត់បន្ថយបន្ទុកហិរញ្ញវត្ថុរបស់អភិវឌ្ឍន៍ក្រីក្រ និងក្រុមគ្រួសាររបស់ពួកគេ។ វិសិនហ្វាន់ បានសាកល្បង និងបានធ្វើការត្រួតពិនិត្យឡើងដើម្បីធានារ៉ាប់រងខ្នាតតូច និង សុខភាពរបស់ជនពិការដោយសហការជាមួយ PKMI មាន (ក្រុមហ៊ុន PREVOIR

កម្ពុជា MICROLIFE ការធានារ៉ាប់រង) ក្រុមហ៊ុនធានារ៉ាប់រងលើបុត្រសម្ព័ន្ធមួយរបស់ប្រទេសបារាំងដើម្បីផ្តល់ជូននូវសេវាកម្មនេះចាប់តាំងពីចុងឆ្នាំ 2012 អភិវឌ្ឍន៍អាចទិញបាន នៅក្នុងការចំណាយទាបក្នុងមួយឆ្នាំ ហើយទទួលបានការធានារ៉ាប់រង ការព្យាបាលដោយការវះកាត់ខ្នាតតូច និងការព្យាបាលដែលទាក់ទង និងគ្រោះថ្នាក់ផ្សេងទៀត។ចំពោះការបន្ថែមទៀតថាកម្ចីកាន់តែច្រើន, ឥឡូវនេះអភិវឌ្ឍន៍ក៏អាចទិញសម្រាប់សមាជិករបស់ខ្លួនក្នុងគ្រួសារនិង/ឬ កុមារអាស្រ័យលើលទ្ធភាពរបស់ពួកគេ។ កាលពីខែធ្នូឆ្នាំ 2014យើងបានអភិវឌ្ឍន៍ 6,564 នាក់ដែលត្រូវបានគ្របដោយកញ្ចប់ធានារ៉ាប់រងនេះ។

14.) ការអប់រំ សុខភាពកម្រិតមូលដ្ឋាន

នៅតាមតំបន់ជនបទ ដែលអនាម័យនៅតែជាបញ្ហាដ៏ធំ មួយសម្រាប់អ្នកភូមិ និងកូនៗរបស់ពួកគេ។ អង្គការ ក្រៅរដ្ឋាភិបាល មានសកម្មភាពយ៉ាងសកម្មនៅក្នុងតំបន់ជនបទ ដើម្បីលើកកម្ពស់អនាម័យផ្ទាល់ខ្លួន និងការ បរិភោគទឹកស្អាត។ វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា បានចូលរួម ជាមួយនឹង អង្គការទស្សនៈពិភពលោក នៅក្នុងដំណើរ ការនេះដើម្បីធានាបានថា អតិថិជនរបស់យើងអាច ទទួលបានអត្ថប្រយោជន៍ពីការបណ្តុះបណ្តាលការថែ ទាំសុខភាពជាមូលដ្ឋាន។ យើងជឿជាក់ថានៅពេល ដែលអតិថិជនអាចរក្សាសុខភាពបានល្អ នឹងរួចផុតពី ជម្ងឺ ពួកគេអាចមានផលិតភាពខ្ពស់ក្នុងការកម្រិត ចំណូលគ្រប់គ្រាន់ ដើម្បីទ្រទ្រង់ជីវភាពរស់នៅនិងកូនៗ របស់ពួកគេ។

វិស័នហ្វាន់ ខេមបូឌា បានចាប់ផ្តើម និងពង្រីកការអប់រំ ផ្នែកសុខភាពជាមួយនឹងការសហការដ៏ជិតស្និទ្ធជា មួយអង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា)។ ដូច្នេះ ក្នុងកំឡុងពេលផ្តល់វគ្គបណ្តុះបណ្តាលសុខភាព ដែលបង្រៀនដោយបុគ្គលិកអង្គការទស្សនៈពិភពលោក អន្តរជាតិ (កម្ពុជា) អតិថិជនរបស់យើងត្រូវបានលើកទឹក ចិត្តឲ្យចូលរួម ដើម្បីឲ្យពួកគេបានរៀនអំពីការអប់រំលើ សុខភាពផ្សេងៗដូចជា ការលាងដៃអនាម័យផ្ទាល់ខ្លួន ការចម្អិនអាហារដែលមានសារជាតិចិញ្ចឹម ជម្ងឺរាគ្សស និងជម្ងឺផ្តាសសាយ ជាដើម។ គិតត្រឹមខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 អតិថិជនប្រហែល 5000នាក់បានចូលរួមការបណ្តុះ បណ្តាលសុខភាពដ៏សំខាន់នេះ ដែលបង្រៀនដោយ

បុគ្គលិកអង្គការទស្សនៈពិភពលោកអន្តរជាតិ (កម្ពុជា) ជាមួយនឹងជំនួយបច្ចេកទេសពីបុគ្គលិកដែលមកពី មជ្ឈមណ្ឌលសុខភាព។ ដូចនេះអតិថិជនទាំងនោះ ចាប់ផ្តើមយកចិត្តទុកដាក់អំពីការថែរក្សាសុខភាព របស់ពួកគេ និងថែមទាំងអាចមើលថែសមាជិកគ្រួសារ របស់ពួកគេ ជាពិសេសកុមារបានល្អឡើងផង។





ពន្លឺព្រឺ

អតិថិជនជោគជ័យរបស់ វីសិនហ្គាន់
ខេត្តព្រៃវែង

អ្នកមីងពន្លឺព្រឺ គឺជាស្ត្រីមេម៉ាយ ដែលមានកូន 4 នាក់
ហើយរស់នៅក្នុង ភូមិបារាយខាងលិច ខេត្តព្រៃវែង។
អ្នកមីង អាចកេចចំណូលបានច្រើនជាងមុន ពីការធ្វើស្រែ
ដែលមានទំហំ 70A។

ព្រឹត្តិការណ៍សំខាន់ៗប្រចាំឆ្នាំ 2014

វិសិនហ្វាន់ ផ្តល់សៀវភៅសរសេរ ប្រាំមួយ ម៉ឺនក្បាល ដល់សិស្សានុសិស្សទូទាំងប្រទេស

វិសិនហ្វាន់ បានបោះពុម្ពសៀវភៅសរសេរចំនួនប្រាំមួយម៉ឺនក្បាល ដើម្បីចែកជូនសិស្សនៅតាមបណ្តាសាលាបឋមសិក្សា និងអនុវិទ្យាល័យ នានា ដោយបានបញ្ចូលសារអប់រំសំខាន់ៗ ដូចជា សារៈសំខាន់នៃការ សន្សំប្រាក់ពិសេសការសន្សំដើម្បីអនាគតកូនៗ ជៀសឲ្យឆ្ងាយពីគ្រឿង ញៀន និងសុវត្ថិភាពចរាចរដោយការពាក់មួកសុវត្ថិភាព។



សកម្មភាពបុគ្គលិកគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ វិសិនហ្វាន់ ប្រគល់សៀវភៅសរសេរដល់សិស្សានុសិស្ស

សកម្មភាពពិពណ៌ស្តង់ វិសិនហ្វាន់ ក្នុងកម្មវិធីប្រណាំងទូក ខេត្តបាត់ដំបង

វិសិនហ្វាន់ បានចូលរួមក្នុងពិធីបុណ្យប្រណាំងទូក ដែលរៀបចំឡើងនៅទីរួមខេត្តបាត់ដំបង កាលពី ថ្ងៃ 06 ដល់ថ្ងៃទី 08 ខែតុលា ឆ្នាំ2014។ ក្នុងរយៈ ពេលទាំងបីថ្ងៃនេះ មានកម្មវិធីកីឡានជាច្រើន និង មានការចូលរួមយ៉ាងច្រើនកុះករពីសាធារណជន ហើយវិសិនហ្វាន់ក៏បានចូលរួមធ្វើការដាក់តាំង ពិពណ៌បង្ហាញពីសេវារបស់យើង ហើយនិងមានការ ផ្តល់ជារង្វាន់ផ្សេងៗ ដល់អ្នកដែលបានចូលរួម លេងល្បែងជាមួយនិងយើងផងដែរ។



សកម្មភាពបុគ្គលិកគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុវិសិនហ្វាន់ប្រគល់រង្វាន់ដល់អ្នកលេង



ខ្ញុំគង់យកប្រាក់ទុកដាក់ ជាវិសិនហ្វាន់ដើម្បីអនាគត ហើយខ្ញុំមិនចង់បាត់បង់ ម្សិញឡើយនាពេលខាងមុខ



សារអប់រំខ្លីៗ ដែលបានភ្ជាប់ជាមួយសៀវភៅសរសេរបស់វិសិនហ្វាន់

កម្មវិធី PROMOTION របស់ វីសិនហ្វន់ ក្នុងរដូវកាលបុណ្យណូអែល

កាលពី ថ្ងៃទី១៥ ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ ២០១៤ វីសិនហ្វន់ បានរៀបចំកម្មវិធី PROMOTION ពិសេស សម្រាប់អតិថិជនរបស់ខ្លួននៅការិយាល័យ កណ្តាល និងបណ្តាសាខាខេត្តទាំង ១៧ អតិថិជន ដែលបើកគណនីសន្សំជាមួយ វីសិនហ្វន់ និងទទួលបានត្រូវអនុស្សាវរីយ៍ដ៏ស្រស់ ស្អាតភ្លាមៗ ចំណែកអតិថិជន ដែលមកកាន់ ការិយាល័យ វីសិនហ្វន់ ដែលមានប័ណ្ណCOUPON អាចបង្វិលកងដើម្បីឈ្នះរង្វាន់ពី វីសិនហ្វន់។



កម្មវិធី PROMOTION របស់ វីសិនហ្វន់ ក្នុងរដូវកាលបុណ្យណូអែល



រូបភាពបុគ្គលិក វីសិនហ្វន់ និងអតិថិជនក្នុងកម្មវិធី Promotion នារដូវកាលបុណ្យណូអែល



សកម្មភាព Promotion នារដូវកាលបុណ្យណូអែល

សិក្ខាសាលាតម្រង់ទិសសិក្សា “ សុបិនខ្ញុំ ” នៅខេត្តបាត់ដំបង



សកម្មភាពក្នុងកម្មវិធី “សុបិនខ្ញុំ”

ដើម្បីចូលរួមចំណែកលើកស្ទួយដល់វិស័យអប់រំ និងចំណេះដឹងសម្រាប់ យុវជន វិស័យហ្វាន់ បានរៀបចំសិក្ខាសាលាតម្រង់ទិសសិក្សាក្រោមប្រធានបទ “សុបិនខ្ញុំ” នៅក្នុងបរិវេណអនុវិទ្យាល័យអនុវត្តន៍ ខេត្តបាត់ដំបង។ សិក្ខាសាលានេះបានរៀបចំឡើងដើម្បីជួយដល់កុមារ និងយុវជនឲ្យមានជីវិតប្រសើរឡើង និងផ្តល់ឱកាសឲ្យកុមារទទួលបានការអប់រំប្រកបដោយគុណភាព និងវិធីសាស្ត្រដ៏ត្រឹមត្រូវ។ កុមារគ្រប់រូបរមែងមានក្តីសុបិនរៀងៗខ្លួន ការគាំទ្រតែម្ខាងពីឪពុកម្តាយមិនគ្រប់គ្រាន់ទេ យុវជនត្រូវមានការស្មារតីនិងឆន្ទៈក្នុងការតស៊ូសម្រាប់ជីវិត។ វិស័យហ្វាន់ ក៏បានប្រគល់សៀវភៅសរសេរសរុបចំនួន 3,000 ក្បាល ដល់សិស្សានុសិស្សតាមដេញដោល ហើយយើងក៏បានឧបត្ថម្ភថវិការ ដើម្បីជួសជុលអគារថ្នាក់រៀនជូនដល់អនុវិទ្យាល័យអនុវត្តន៍ ខេត្តបាត់ដំបង។



រូបថតផ្ទុក្តា ឯកឧត្តម ច័ន្ទ សុផល អភិបាលនៃគណៈអភិបាលខេត្តបាត់ដំបង និងអគ្គនាយិកាប្រតិបត្តិការ វិស័យហ្វាន់ ក្នុងសិក្ខាសាលា “សុបិនខ្ញុំ”

វិសិនហ្វាន់ ចាប់ដៃគូជាមួយ វិទ្យាស្ថានសិក្សាដើម្បីជោគជ័យ

ពិធីចុះហត្ថលេខា លើអនុសារណៈយោគយល់គ្នាមួយរវាងគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុវិសិនហ្វាន់ និងវិទ្យាស្ថានសិក្សាដើម្បីជោគជ័យ ត្រូវបានប្រារព្ធឡើង នាថ្ងៃទី 27 ខែតុលាឆ្នាំ2014 នៅក្នុងបរិវេណវិទ្យាស្ថានសិក្សាដើម្បីជោគជ័យ ក្នុងគោលបំណងរួមគ្នាគាំទ្រដល់ការសិក្សា របស់យុវជនកម្ពុជា។



ពិធីចុះហត្ថលេខារវាង គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុវិសិនហ្វាន់ និងវិទ្យាស្ថានសិក្សាដើម្បីជោគជ័យ



រូបថតផ្គុំគ្នារវាងបុគ្គលិក គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុវិសិនហ្វាន់ និងវិទ្យាស្ថានសិក្សាដើម្បីជោគជ័យ

វិសិនហ្វាន់ លើកកម្ពស់ការសិក្សារបស់ កុមារនៅតាមសហគមន៍



វិសិនហ្វាន់ តែងតែយកចិត្តទុកដាក់លើចន្លោះខ្វះខាតនៃការអប់រំរបស់កុមារ និងយុវជនក្នុងសហគមន៍ក្រីក្រ។ ឆ្នាំនេះ វិសិនហ្វាន់ បានផ្តល់អាហារូបករណ៍ជាច្រើនតាមរូបភាពខុសៗគ្នាដើម្បីទ្រទង់ការសិក្សា។ អាហារូបករណ៍មានដូចជា អាហារូបករណ៍សម្រាប់ការសិក្សាដល់ថ្នាក់ទី 12 ដល់កូនរបស់អតិថិជនឆ្លើម អាហារូបករណ៍បីឆ្នាំដល់កុមារក្រីក្រ និងអាហារូបករណ៍សម្រាប់សិស្សដែលគ្មានថវិកាក្នុងការបន្តថ្នាក់មហាវិទ្យាល័យ។ ជាញឹកញយវិសិនហ្វាន់ តែងតែបន្តចូលរួមចំណែកក្នុងការលើកកម្ពស់ការសិក្សារបស់កុមារ និងយុវជនក្រីក្រតាមរយៈការផ្តល់ដើមទុនសិក្សាដល់ពួកគេ ក៏ដូចជាផ្តល់កម្មវិធីសិក្សាដែលមានការប្រាក់សមរម្យ ។

មិថុនា និយាយទាំងត្រកអថា “បើគ្មានអាហារូបករណ៍វិសិនហ្វាន់ ខ្ញុំក៏មិនអាចបន្តការសិក្សានៅភ្នំពេញបានដែរ”។

ប្អូនប្រុស ភឿន មិថុនា អាយុ 18ឆ្នាំ ជានិស្សិតឆ្នាំទី1 ជំនាញធនាគារ នៅសាកលវិទ្យាល័យមេគង្គកម្ពុជា។ មិថុនា មកពីខេត្តកណ្តាល ដែលមានបងប្អូន6នាក់នៅក្នុងគ្រួសារ។ មិថុនារស់នៅក្នុងគ្រួសារដែលមានជីវភាពលំបាកនិងខ្វះខាត។ មិថុនាបានបន្តថា បងស្រីរបស់ប្អូនមិនបានរៀនបន្តព្រោះឪពុកម្តាយគ្មានលទ្ធភាពបង់ថ្លៃសិក្សា និងត្រូវធ្វើការរោងចក្របន្ទាប់ពីរៀនចប់។ សម្រាប់មិថុនា អាហារូបករណ៍វិសិនហ្វាន់ មានសារៈសំខាន់ណាស់ ព្រោះនេះជា ឱកាសតែមួយគត់សម្រាប់បន្តការសិក្សាដោយមិនបង់ថ្លៃនៅថ្នាក់បរិញ្ញាប័ត្រ បើមិនដូច្នោះទេ ប្អូនប្រុសមិថុនានឹងត្រូវទៅធ្វើការរោងចក្របន្ទាប់ពីរៀនចប់ដូចបងស្រីរបស់ខ្លួនជាមិនខាន។



កុមារអាយុ 12 ឆ្នាំ ឈ្មោះ សឹម សុភក្ត្រ គឺជាកូនប្រុស
របស់អតិថិជនឆ្នើម វីសិនហ្វាន់។ សុភក្ត្រ ទទួលបានការ
ឧបត្ថម្ភសម្រាប់ការសិក្សារហូតដល់ថ្នាក់ទី12។

សុភក្ត្រ បានប្រាប់យើងថា ប្អូនមានចិត្តសប្បាយរីករាយប្អូន
អាចទៅសាលារៀនបានដោយសេរី ដោយមិនដាក់បន្ទុក
ទៅលើម្តាយរបស់ប្អូន។ ប្អូនមានកងថ្មីមួយសម្រាប់ជិះទៅ
សាលារៀន មានសម្ភារៈសិក្សា និងឯកសណ្ឋានសិក្សាថ្មី
ជាដុំដាច់ដាច់។



កុមារីអាយុ 13 ឆ្នាំ ឈ្មោះ លាង ចាន់ណា គឺ ជាកូនស្រី
របស់អតិថិជនឆ្នើម វីសិនហ្វាន់។

ចាន់ ណា ទទួលបានអាហារូបករណ៍វីសិនហ្វាន់
ទ្រទ្រង់ការសិក្សា រហូតដល់បញ្ចប់ថ្នាក់ទី 12 ឥឡូវនេះ
ចាន់ ណា មានសម្ភារៈសិក្សាគ្រប់គ្រាន់ ដែល ចាន់ ណា
ត្រូវការ ដូចជា ឯកសណ្ឋានសាលា និងប្រាក់សន្សំមួយចំនួន
សម្រាប់បន្តការសិក្សានាពេលអនាគត ។



កុមារ អាយុ 12 ឆ្នាំ ឈ្មោះ ចាន់ ជិន គឺជាកូនទី5 របស់
អតិថិជនវីសិនហ្វាន់ ឈ្មោះ ចាន់ ជី គឺកំពុងត្រៀមខ្លួនចូល
រៀនថ្នាក់ទី6 នាឆ្នាំក្រោយនេះ។

ចាន់ ជិន បាននិយាយថា “ខ្ញុំជីវនៅសាលា ហើយមិត្ត
របស់ខ្ញុំជិះកង់ទៅសាលារៀន។ ឥឡូវ ខ្ញុំមានកង់ថ្មីមួយ
ជិះទៅសាលារៀនដូចពួកគេដែរ។”

ទិន្នន័យស្តីពីបរិស្ថាន និងទិន្នន័យបុគ្គលិក

	2014	2013	2012
សូចនាករទៅលើសកម្មភាពបរិស្ថាន			
សម្ភារៈ			
ក្រដាស គិតជា គ.ក/FTE ^(១)	34.55	36.31	28.84
ទម្រង់ប្រាក់កម្ចី គិតជា គ.ក/FTE	20.91	20.98	13.92
ក្រដាសប្រើប្រាស់ក្នុងការិយាល័យ គិតជា គ.ក/FTE	13.65	15.34	14.92
កាកសំណល់			
ក្រដាសដែលរំលងប្រើប្រាស់ គិតជា គ.ក/FTE	1.24	1.74	1.37
ថាមពល			
ថាមពល គិតជា គីឡូវ៉ាត់/FTE	420.43	412.20	480.36
ប្រេងឥន្ធនៈ គិតជាលីត្រ/FTE	238.62	251.63	267.26
ប្រេងម៉ាស៊ូត គិតជាលីត្រ/FTE	50.10	63.43	65.55
ការបញ្ចេញសារធាតុពុលនៃកាបូនឌីអុកស៊ីត (គិតជា មួយពាន់គីឡូក្រាម)^(១)			
ភ្លើងអគ្គិសនី	256.44	207.67	206.34
ប្រេងឥន្ធនៈ	635.12	553.17	500.95
ប្រេងម៉ាស៊ូត	152.80	159.79	140.79
ទឹក			
ទឹក គិតជាម៉ែត្រគូប/FTE	23.14	23.48	26.08
ការចុះបេសកកម្ម			
តាមរយៈយានយន្ត គិតជាគីឡូម៉ែត្រ/FTE	568.94	655.53	644.44
តាមរយៈទោចក្រយានយន្ត គិតជាគីឡូម៉ែត្រ/FTE	8,900.54	9,491.58	9,964.97
សូចនាករបុគ្គលិក			
ភាពមានការងារធ្វើ			
ចំនួនបុគ្គលិក	1145	967	820
ស្ត្រី	373	306	271
បុរស	772	661	549
ចំនួនបុគ្គលិកសរុប (FTE)	1109	916	781
ការបណ្តុះបណ្តាល និងការអប់រំ			
ការបណ្តុះបណ្តាល - ការអភិវឌ្ឍសមត្ថភាពបុគ្គលិក ព្រមទាំងកម្មវិធីលើកកម្ពស់ការសិក្សា	10,133	9782	6384
បណ្តុះបណ្តាលបុគ្គលិកថ្មី - កម្មវិធីណែនាំ	308	220	317
ផ្តល់ការចុះកម្មសិក្សាដល់និស្សិតក្នុងស្រុក	53	80	61

^(១) FTE (Full Time Equivalent): ចំនួនមធ្យមនៃកម្មករនិយោជិត បម្រើការពេញម៉ោងក្នុង១ឆ្នាំ

^(២) សមមូលឧស្ម័នកាបូនិកត្រូវបានគណនាយោងតាមគោលការណ៍របស់ Greenhouse Gas Protocol ¹

តំបន់ប្រតិបត្តិការ

បច្ចុប្បន្ន វិស័នហ្វាន់ បានផ្តល់សេវាបញ្ជាក់ និងមិនមែនបញ្ជាក់ ទៅដល់ប្រជាជនដែលមានចំណូលទាបនៅទូទាំងខេត្ត និងរាជធានី ។



ព័ត៌មានហិរញ្ញវត្ថុ

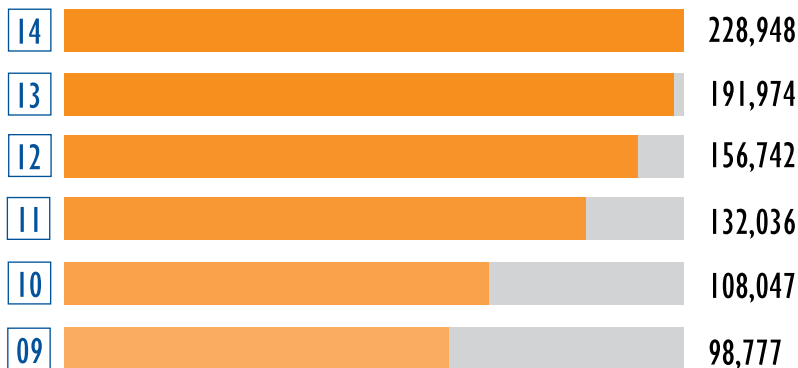
ភាពរឹងមាំផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុរបស់ វីសិនហ្វាន់ បានធ្វើឲ្យវីសិនហ្វាន់ អាចរក្សាតំណែងល្អ ក្នុងចំណោមគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុដែលល្បីៗ ។

សម្រាប់ឆ្នាំ 2014 នេះ ប្រាក់ចំណេញទទួលបានគឺ 2.58 លានដុល្លារអាមេរិកសរុបទ្រព្យសកម្ម មានចំនួនប្រមាណជា 106 លានដុល្លារអាមេរិក និងសរុបមូលធនប្រមាណជា 21.69 លានដុល្លារអាមេរិក ជាមួយនិងនិរន្តរភាពហិរញ្ញវត្ថុ 107% ហើយនិរន្តរភាពប្រតិបត្តិការ 114% ។

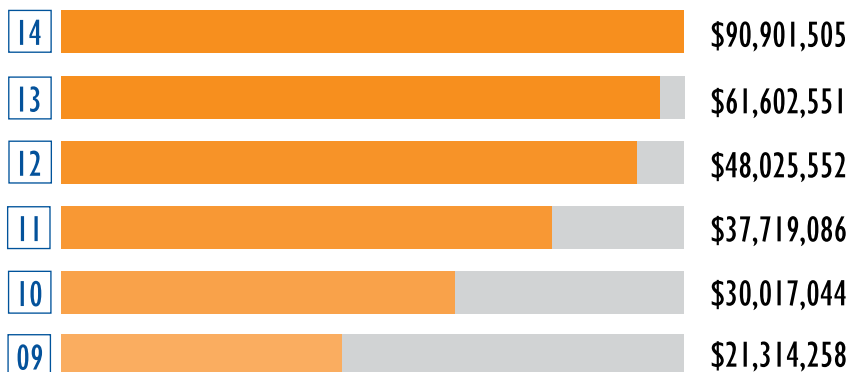


និន្នាការកំណើន

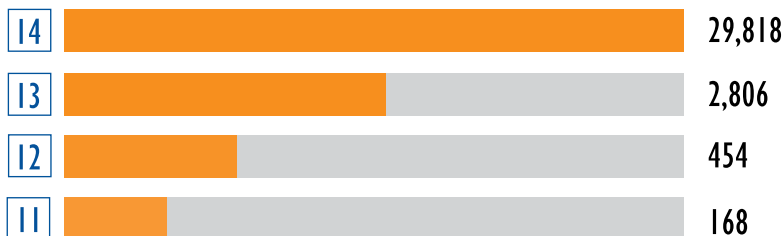
ចំនួនអតិថិជនសកម្ម
ពីខែធ្នូ ឆ្នាំ 2009 ដល់ ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014



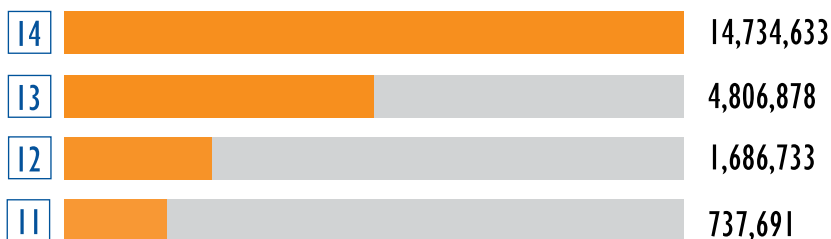
ផ្តល់ប័ត្រឥណទាន
ពីខែធ្នូ ឆ្នាំ 2009 ដល់ ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014



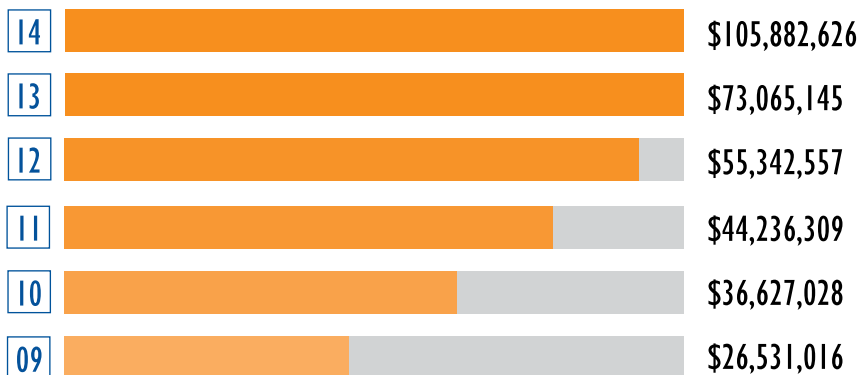
**ចំនួនអតិថិជនបញ្ជីសន្សំ
ពីខែធ្នូ ឆ្នាំ 2011 ដល់ ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014**



**សមតុល្យប្រាក់បញ្ញើសន្សំ
ពីខែធ្នូ ឆ្នាំ 2011 ដល់ ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014**



**សរុបទ្រព្យសកម្ម
ពីខែធ្នូ ឆ្នាំ 2009 ដល់ ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014**



ចំនួនបុគ្គលិក ពីខែធ្នូ ឆ្នាំ 2009 ដល់ ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014



អនុបាតនិរន្តរភាពប្រតិបត្តិការ ពីខែធ្នូ ឆ្នាំ 2009 ដល់ ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014



របាយការណ៍របស់សវនករឯករាជ្យ

(ដកស្រង់ពីរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុប្រចាំឆ្នាំ 2014 ដែលបានធ្វើសវនកម្ម)

ជូនចំពោះភាគទុនិក វិសិនហ្វាន (ខេមបូឌា) អិលធីឌី

យើងខ្ញុំ បានធ្វើសវនកម្មលើរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុរបស់ក្រុមហ៊ុន វិសិនហ្វាន (ខេមបូឌា) អិលធីឌី ហៅ កាត់ថា ("ក្រុមហ៊ុន") ដែលមានការកាត់ត្រារបស់ឆ្នាំ 31 ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2014 និងរបាយការណ៍លទ្ធផលរបាយការណ៍ស្តីពីបម្រែបម្រួល មូលធន និងរបាយការណ៍លំហូរទឹកប្រាក់ សម្រាប់ការិយបរិច្ឆេទដែលបានបញ្ចប់ និងកំណត់សំគាល់ដែលមានសេចក្តីសង្ខេបលើគោលនយោបាយគណនេយ្យសំខាន់ៗព្រមទាំងព័ត៌មានពន្យល់ផ្សេងៗ ដែលបានបង្ហាញនៅទីពឹងបន្ទាប់ ។

ការទទួលខុសត្រូវរបស់អ្នកគ្រប់គ្រងលើរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុ

អ្នកគ្រប់គ្រង មានភារៈទទួលខុសត្រូវលើការរៀបចំ និងការបង្ហាញនូវភាពត្រឹមត្រូវនៃរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុនេះ ដោយអនុលោមទៅតាមស្តង់ដារគណនេយ្យកម្ពុជា និងគោលការណ៍ណែនាំរបស់ធនាគារជាតិនៃ កម្ពុជា ពាក់ព័ន្ធនឹងការរៀបចំ និងការកំណត់បង្ហាញនៅក្នុងរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុ និងទទួលខុសត្រូវលើ ប្រព័ន្ធគ្រួតពិនិត្យផ្ទៃក្នុង ដែលអ្នកគ្រប់គ្រងកំណត់ថាមានភាពចាំបាច់សម្រាប់ការរៀបចំរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុឱ្យជឿជាក់ពីការបង្ហាញខុសជាសារវន្ត ដោយសារតែការកំណត់បន្តិច ឬក៏ហួសឆ្លង ។

ការទទួលខុសត្រូវរបស់សវនករ

ការទទួលខុសត្រូវរបស់យើងខ្ញុំគឺការបញ្ចេញមតិលើរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុនេះ ដោយផ្អែកទៅលើការធ្វើសវនកម្មរបស់យើងខ្ញុំ ។ យើងខ្ញុំបានធ្វើសវនកម្មដោយអនុលោមទៅតាមស្តង់ដារសវនកម្មអន្តរជាតិនៃ កម្ពុជា ។ ស្តង់ដារទាំងនោះ តម្រូវឱ្យយើងខ្ញុំអនុវត្តទៅតាមតម្រូវការនៃក្រមសីលធម៌ និងគ្រោង និងធ្វើសវនកម្មដើម្បីទទួលបាននូវអំណះអំណាងយ៉ាងសមហេតុផលថារបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុមានការបង្ហាញខុសជាសារវន្តឡើយ ។ ការធ្វើសវនកម្ម រួមមានការអនុវត្តន៍នូវបណ្តាន់វិធីវិធានគ្រួតពិនិត្យដើម្បីទទួលបាននូវភស្តុតាងដែលទាក់ទង ទៅនឹងចំនួនទឹកប្រាក់ និងការលាតត្រដាងព័ត៌មាននៅក្នុងរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុ ។ ការជ្រើសរើសវិធីវិធាន ទាំងនេះ គឺផ្អែកទៅលើការវិនិច្ឆ័យរបស់យើងខ្ញុំ ដែលរួមមានការប៉ាន់ប្រមាណទៅលើហានិភ័យដែល

មាន ផលប៉ះពាល់ដល់ការបង្ហាញខុសជាសារវន្តនៃរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុ បណ្តាលមកពីការកំណត់បន្តិច ឬក៏ហួស ឆ្លង ។ នៅក្នុងការប៉ាន់ប្រមាណហានិភ័យទាំងនោះ យើងខ្ញុំធ្វើការពិចារណាទៅលើការគ្រប់គ្រងផ្ទៃក្នុង ដែលពាក់ព័ន្ធទៅនឹងការរៀបចំ និងការបង្ហាញនូវភាពត្រឹមត្រូវនៃរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុរបស់ក្រុមហ៊ុន ដើម្បីធ្វើសវនកម្មឱ្យសមស្របទៅតាមកាលៈទេសៈប៉ុន្តែមិនមែនក្នុងគោលបំណងដើម្បីបញ្ចេញមតិទៅ លើប្រសិទ្ធភាពនៃការគ្រប់គ្រងផ្ទៃក្នុងរបស់ក្រុមហ៊ុនឡើយ ។ ការធ្វើសវនកម្មក៏រួមមានការវាយតម្លៃទៅ លើភាពសមស្របនៃគោលនយោបាយគណនេយ្យ ដែលក្រុមហ៊ុនបានប្រើប្រាស់ និងភាពសមហេតុផល នៃការប៉ាន់ស្មានគណនេយ្យសំខាន់ៗដែលធ្វើឡើងដោយអ្នកគ្រប់គ្រង ព្រមទាំងការវាយតម្លៃលើការ បង្ហាញនៃរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុទាំងមូល ។

យើងខ្ញុំជឿជាក់ថា ភស្តុតាងសវនកម្មដែលយើងខ្ញុំប្រមូលបានមានលក្ខណៈគ្រប់គ្រាន់ និងសមស្រប សម្រាប់ជាមូលដ្ឋានក្នុងការបញ្ចេញមតិសវនកម្មរបស់យើងខ្ញុំ ។

មតិសវនកម្ម

ជាមតិរបស់យើងខ្ញុំ របាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុជាសារវន្ត បានបង្ហាញនូវភាពត្រឹមត្រូវ នៃស្ថានភាពហិរញ្ញវត្ថុរបស់ក្រុមហ៊ុន វិសិនហ្វាន (ខេមបូឌា) អិលធីឌី នាថ្ងៃទី 31 ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2014 ព្រមទាំងលទ្ធផលហិរញ្ញវត្ថុ និងលំហូរទឹកប្រាក់របស់ក្រុមហ៊ុនសម្រាប់ការិយបរិច្ឆេទដែលបានបញ្ចប់ ដោយអនុលោមទៅតាមស្តង់ដារគណនេយ្យកម្ពុជា និងគោលការណ៍ណែនាំរបស់ធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា ពាក់ព័ន្ធនឹងការរៀបចំ និងការកំណត់បង្ហាញនៅក្នុងរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុ ។

តំណាងក្រុមហ៊ុន ខេត្តអ៊ីមជ្ឈិម ខេមបូឌា ចំកាត់



តារាងតុល្យការ

នាថ្ងៃទី 31 ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2014

ទ្រព្យសកម្ម

សាច់ប្រាក់ក្នុងដៃ
ប្រាក់បញ្ញើនៅធនាគារនានា
គណនាទានផ្តល់ដល់អតិថិជនសុទ្ធ
គណនីត្រូវទទួលផ្សេងៗ
គណនីត្រូវទទួលពីសម្ព័ន្ធព្យាភិ
ប្រាក់បញ្ញើតម្កល់តាមច្បាប់
ការវិនិយោគ
ទ្រព្យ និងបរិក្ខារ
ទ្រព្យសកម្មអរូបិយ
ទ្រព្យសកម្មជាពន្ធពន្យាសុទ្ធ
សរុបទ្រព្យសកម្ម

បំណុល និងមូលធន

បំណុល

ប្រាក់បញ្ញើរបស់អតិថិជន
គណនីត្រូវទូទាត់ឱ្យសម្ព័ន្ធព្យាភិ
បំណុលផ្សេងៗ
សំវិធានធនសំរាប់ពន្ធលើប្រាក់ចំណេញ
ប្រាក់កម្ចី

សរុបបំណុល

មូលធន

ដើមទុន
ដើមទុនបន្ថែម
ប្រាក់ចំណេញរក្សាទុក
សរុបមូលធន
សរុបបំណុល និងមូលធន

ថ្ងៃទី 31 ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014
ពាន់រៀល ដុល្លារអាមេរិក
(តាមអត្រាប្តូរ
ប្រាក់នៅចុងឆ្នាំ)

ថ្ងៃទី 31 ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2013
ពាន់រៀល ដុល្លារអាមេរិក
(តាមអត្រាប្តូរ
ប្រាក់នៅចុងឆ្នាំ)

2,043,900	501,571	929,817	232,745
37,613,636	9,230,340	27,563,895	6,899,598
367,247,955	90,122,198	244,394,289	61,175,041
7,699,009	1,889,326	6,801,361	1,702,467
8,295	2,036	9,680	2,423
8,936,001	2,192,884	5,438,044	1,361,213
62,563	15,353	61,336	15,353
4,993,269	1,225,342	3,714,950	929,900
2,227,633	546,659	2,583,542	646,694
639,437	156,917	398,346	99,711
431,471,698	105,882,626	291,895,260	73,065,145
60,043,629	14,734,633	19,203,476	4,806,878
47,608,145	11,682,980	43,976,917	11,007,989
14,387,407	3,530,653	9,834,873	2,461,795
2,264,896	555,803	2,007,759	502,568
218,752,374	53,681,564	142,983,763	35,790,679
343,056,451	84,185,633	218,006,788	54,569,909
40,362,700	9,904,957	40,362,700	10,103,304
4,002,700	982,258		
44,049,847	10,809,778	33,525,772	8,391,932
88,415,247	21,696,993	73,888,472	18,495,236
431,471,698	105,882,626	291,895,260	73,065,145

របាយការណ៍លទ្ធផល សម្រាប់ការិយបរិច្ឆេទបញ្ចប់ថ្ងៃទី ៣១ ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ ២០១៤

	ថ្ងៃទី ៣១ ខែធ្នូ ឆ្នាំ ២០១៤ ពាន់រៀល ដុល្លារអាមេរិក (តាមអត្រាប្តូរ ប្រាក់នៅចុងឆ្នាំ)		ថ្ងៃទី៣១ ខែធ្នូ ឆ្នាំ ២០១៣ ពាន់រៀល ដុល្លារអាមេរិក (តាមអត្រាប្តូរ ប្រាក់នៅចុងឆ្នាំ)	
ចំណូលពីការប្រាក់	85,284,906	20,928,811	63,727,969	15,951,932
ចំណាយលើការប្រាក់	(20,986,934)	(5,150,168)	(14,863,482)	(3,720,521)
ចំណូលពីការប្រាក់សុទ្ធ	64,297,972	15,778,643	48,864,487	12,231,411
ចំណូលប្រតិបត្តិការផ្សេងៗ	1,269,736	311,592	1,438,357	360,039
ចំណូលប្រតិបត្តិការ	65,567,708	16,090,235	50,302,844	12,591,450
សំវិធានធនសម្រាប់ឥណទានអាក្រក់ និងជាប់សង្ស័យ	(2,207,352)	(541,681)	(1,166,929)	(292,097)
ចំណាយប្រតិបត្តិការ និង ចំណាយផ្សេងៗ	(50,056,537)	(12,283,813)	(35,943,778)	(8,997,191)
ចំណេញពីប្រតិបត្តិការ	13,303,819	3,264,741	13,192,137	3,302,162
ប្រាក់ជំនួយ	20,806	5,106	119,850	30,000
ចំណេញមុនពន្ធដក	13,324,625	3,269,847	13,311,987	3,332,162
ពន្ធលើប្រាក់ចំណេញ	(2,800,550)	(687,252)	(2,762,697)	(691,539)
ប្រាក់ចំណេញសុទ្ធសម្រាប់ការិយបរិច្ឆេទ	10,524,075	2,582,595	10,549,290	2,640,623

របាយការណ៍ស្តីពីបម្រែបម្រួលមូលធន សម្រាប់ការិយបរិច្ឆេទដែលបានបញ្ចប់ ថ្ងៃទី 31 ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2014

	ដើមទុន ពាន់រៀល	ដើមទុន បន្ថែម	ប្រាក់ចំណេញ រក្សាទុក ពាន់រៀល	សរុប ពាន់រៀល
សមតុល្យ ថ្ងៃទី 1 ខែ មករា ឆ្នាំ 2013	40,362,700	-	22,976,482	63,339,182
ចំណេញសុទ្ធសម្រាប់ការិយបរិច្ឆេទ	-	-	10,549,290	10,549,290
សមតុល្យ ថ្ងៃទី 31 ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2013	40,362,700	-	33,525,772	73,888,472
(សមតុល្យជាដុល្លារអាមេរិក - កំណត់សគាលទី 4)	10,103,304	-	8,391,932	18,495,236
សមតុល្យ ថ្ងៃទី 1 ខែ មករា ឆ្នាំ 2014	40,362,700	-	33,525,772	73,888,472
ការផ្ទេរពីប្រាក់កម្ចី	-	4,002,700	-	4,002,700
ចំណេញសុទ្ធសម្រាប់ការិយបរិច្ឆេទ	-	-	10,524,075	10,524,075
សមតុល្យ ថ្ងៃទី 31 ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2014	40,362,700	4,002,700	44,049,847	88,415,247
(សមតុល្យជាដុល្លារអាមេរិក - កំណត់សគាលទី 4)	9,904,957	982,258	10,809,778	21,696,993
(តាមអត្រាប្តូរប្រាក់ចុងឆ្នាំ)				

របាយការណ៍លំហូរទឹកប្រាក់

សម្រាប់ការិយបរិច្ឆេទដែលបានបញ្ចប់

ថ្ងៃទី 31 ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2014

ចលនាសាច់ប្រាក់ពីសកម្មភាពប្រតិបត្តិការ

សាច់ប្រាក់សុទ្ធប្រើប្រាស់ក្នុង
សកម្មភាពប្រតិបត្តិការ

ថ្ងៃទី 31 ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2014
ពាន់រៀល ដុល្លារអាមេរិក
(តាមអត្រាប្តូរ
ប្រាក់នៅចុងឆ្នាំ)

(66,786,544) (16,389,335)

ចលនាសាច់ប្រាក់ពីសកម្មភាពវិនិយោគ

ការទិញទ្រព្យ និងបរិក្ខារ
ការទិញទ្រព្យសកម្មអរូបិយ
សាច់ប្រាក់ទទួលបានពីការលក់
ទ្រព្យ និងបរិក្ខារ
ការវិនិយោគ

(2,081,016) (510,679)
(508,267) (124,728)
- -
(1,227) (301)

សាច់ប្រាក់សុទ្ធប្រើប្រាស់ក្នុង
សកម្មភាពវិនិយោគ

(2,590,510) (635,708)

ចលនាសាច់ប្រាក់ពីសកម្មភាពហិរញ្ញប្បទាន

សាច់ប្រាក់ទទួលបានពីសម្ព័ន្ធព្យាបាល
ការទូទាត់សងសម្ព័ន្ធព្យាបាល
សាច់ប្រាក់ទទួលបានពីប្រាក់កម្ចី
ការទូទាត់សងប្រាក់កម្ចី
សាច់ប្រាក់សុទ្ធទទួលបានពី
សកម្មភាពហិរញ្ញប្បទាន

33,250,873 8,159,723
(26,748,578) (6,564,068)
104,015,165 25,525,194
(30,445,082) (7,471,186)
80,072,378 19,649,663

រំកិលឡើងសុទ្ធ/(ការថយចុះ) នៃ
សាច់ប្រាក់ និងសាច់ប្រាក់សមមូល

10,695,324 2,624,620

សាច់ប្រាក់ និងសាច់ប្រាក់សមមូល
នាដើមការិយបរិច្ឆេទ

25,697,212 6,306,064

សាច់ប្រាក់ និងសាច់ប្រាក់សមមូល
នាចុងការិយបរិច្ឆេទ

36,392,536 8,930,684

ថ្ងៃទី 31 ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ 2013
ពាន់រៀល ដុល្លារអាមេរិក
(តាមអត្រាប្តូរ
ប្រាក់នៅចុងឆ្នាំ)

(30,991,511) (7,757,574)

(1,808,718) (452,745)
(1,703,279) (426,353)

27,695 6,932
- -

(3,484,302) (872,166)

35,054,045 8,774,479
(21,886,542) (5,478,484)
68,763,317 17,212,345
(36,455,605) (9,125,308)

45,475,215 11,383,032

10,999,402 2,753,292

14,697,810 3,679,051

25,697,212 6,432,343

បណ្តាញវិសិនហ្វាន់ អន្តរជាតិ

អាមេរិកឡាទីន និងកាប៉ប៊ីន

បូលីវី
សាធារណរដ្ឋ ដូមីនីកាន
សាធារណរដ្ឋអេក្វាដរ
អែលសាលវ៉ាដរ
ហ្គាតេម៉ាឡា

ហុងឌូរ៉ាស់
មីកស៊ីកូ
នីកាវ៉ាហ្គ័រ
ប៉េរូ

ផលប្រិតុណទានក្នុងតំបន់សរុប : 99,151,247 ដុល្លារអាមេរិក
ចំនួនអតិថិជនសរុប : 161,741
ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់កុមារសរុបចំនួន : 372,821
ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់ការងារសរុបចំនួន : 221,631
ចំនួនអតិថិជនជាស្ត្រីគិតជាភាគរយសរុបចំនួន : 71%
ចំនួនអតិថិជននៅក្នុង ADPs គិតជាភាគរយសរុបចំនួន : 66%

អាហ្វ្រិក

អេត្យូពី
ហ្គាណា
កេនយ៉ា
ម៉ាឡាវី
ម៉ាលី

រវ៉ាន់ដា
សេណេហ្គាល់
តង់ហ្សានី
អ៊ូហ្គង់ដា
ហ្សំប៊ី

ផលប្រិតុណទានក្នុងតំបន់សរុប : 52,004,718 ដុល្លារអាមេរិក
ចំនួនអតិថិជនសរុប : 235,697
ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់កុមារសរុបចំនួន : 1,291,137
ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់ការងារសរុបចំនួន : 292,373
ចំនួនអតិថិជនជាស្ត្រីគិតជាភាគរយសរុបចំនួន : 62%
ចំនួនអតិថិជននៅក្នុង ADPs គិតជាភាគរយសរុបចំនួន : 65%



អឺរ៉ុប កណ្តាល និងអឺរ៉ុបខាងកើត

អាល់បានី
អាមេនី
អាហ្សែបេសង់
បូស្នី

កូសូវ៉ូ
ស៊ែរីប៊ី
ម៉ុងហ្គោលី

ផលប៉ុន្តែនក្នុងតំបន់សរុប : 341,932,652 ដុល្លារអាមេរិក
ចំនួនអតិថិជនសរុប : 315,555
ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់កុមារសរុបចំនួន : 550,611
ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់ការងារសរុបចំនួន : 319,783
ចំនួនអតិថិជនជាស្ត្រីគិតជាភាគរយសរុបចំនួន : 41%
ចំនួនអតិថិជននៅក្នុង ADPs គិតជាភាគរយសរុបចំនួន : 88%

អាស៊ីប៉ាស៊ីហ្វិក

កម្ពុជា
ឥណ្ឌា
ម៉ុងហ្គោលី
ភូមា

ហ្វីលីពីន
ស៊ីលង្កា
វៀតណាម

ផលប៉ុន្តែនក្នុងតំបន់សរុប : 112,927,537 ដុល្លារអាមេរិក
ចំនួនអតិថិជនសរុប : 387,225
ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់កុមារសរុបចំនួន : 1,121,892
ផ្តល់ផលប៉ះពាល់ជាវិជ្ជមានដល់ការងារសរុបចំនួន : 1,534,481
ចំនួនអតិថិជនជាស្ត្រីគិតជាភាគរយសរុបចំនួន : 92%
ចំនួនអតិថិជននៅក្នុង ADPs គិតជាភាគរយសរុបចំនួន : 86%

គួរលេខនៃផលប៉ុន្តែនក្នុងតំបន់សរុប និងចំនួនអតិថិជនសរុប ត្រូវបានដកស្រង់ចេញពីគេហទំព័រ វិសិនហ្វាន់អន្តរជាតិ
គិតត្រឹម ថ្ងៃទី31 ខែធ្នូ ឆ្នាំ 2014 សូមទៅកាន់ គេហទំព័រ www.visionfund.org

